



Обнародование доходов на восточноевропейском рынке

Приведенная ниже информация о доходах демонстрирует, насколько большим может быть вознаграждение в бизнесе Amway. Это поможет потенциальным и уже зарегистрированным Независимым предпринимателям Amway в полной мере представить себе перспективы бизнес-возможности Amway.

Независимые предприниматели Amway (НПА) приходят в этот бизнес из самых различных социальных групп. Многие из них ищут возможности небольшого дополнительного заработка, тогда как для других этот заработок является основным и достаточно высоким.

В основе Плана Amway по продаже и маркетингу лежат 50 лет успеха. Начиная с 1959 года Amway выплатила своим НПА свыше 30 млрд. долларов США в форме поощрительных вознаграждений – больше любой другой компании в индустрии прямых продаж¹. Более того, эта сумма не включает дохода от розничной наценки, который зарабатывают НПА, продавая нашу продукцию. Мы также помогли начать собственный бизнес большему количеству людей, чем любая другая компания в нашей отрасли.

Заработать вознаграждение в нашем бизнесе можно двумя путями:

- 1) Розничная наценка
НПА покупают продукцию Amway по оптовой цене и могут заработать на розничной наценке, продавая эту продукцию конечным потребителям. Предлагаемая розничная наценка составляет 30%.
- 2) Вознаграждения
НПА могут получать вознаграждения, размер которых зависит от количества продукции, проданной лично ими, а также от количества продукции, проданной другими привлеченными ими в бизнес предпринимателями.

В приведенной ниже таблице показан средний размер вознаграждений, полученных НПА, достигшими одних из самых высоких уровней квалификации на восточноевропейском рынке Amway² в период с сентября 2007 года по август 2008 года.

Уровень квалификации НПА ³	Количество действительных НПА данного уровня квалификации	Средний размер месячного вознаграждения ⁴ в долларах США ⁵	Средний размер годового вознаграждения в долларах США	Наибольший размер годового вознаграждения в долларах США
Платиновый НПА-основатель	1097	2460	29518	95888
Изумрудный НПА-основатель	99	6512	78139	178977
Бриллиантовый НПА-основатель	12	15901	190815	252814

Эти вознаграждения не являются ни гарантией, ни отображением потенциальных вознаграждений, как и не представляют прибыли НПА, поскольку не включают ни доходов от розничной наценки, ни расходов на построение бизнеса Amway. Пускай вас не вводят в заблуждение заявления о том, что больших доходов достичь легко. Как и в любом деле, успех в бизнесе Amway требует высокого уровня самоотдачи.

¹ Исследование 2006 года, проведенное Euromonitor Consulting.

² Украина, Польша, Румыния, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, Хорватия, Турция.

³ **Платиновый НПА-основатель бизнеса:** НПА, квалифицирующиеся на уровне Платиновых НПА-основателей бизнеса, Рубиновых НПА-основателей бизнеса, Сапфировых НПА-основателей бизнеса.

Изумрудный НПА-основатель бизнеса: НПА, квалифицирующиеся только как Изумрудные НПА-основатели бизнеса.

Бриллиантовый НПА-основатель бизнеса: НПА, квалифицирующиеся только как Бриллиантовые НПА-основатели бизнеса.

Включая только квалифицированные ветви в стране регистрации, не включая международных ветвей. НПА других уровней квалификации, также могут получать вознаграждение.

⁴ Включает в соответствующих случаях: Вознаграждение за личный объем продаж, Лидерское вознаграждение, вознаграждение Рубинового НПА, Жемчужного НПА, Изумрудного НПА, Бриллиантового НПА, Опекуновское лидерское вознаграждение, вознаграждение «ФАА» и вознаграждения в рамках Программы стимулирования деятельности (касается только денежных вознаграждений). Все указанные цифры не включают сумму налогов и являются округленным в долларовом эквиваленте.

⁵ Суммы вознаграждений конвертированы из национальных валют в доллары США по обменному курсу, действительному на конец августа 2008 года