

Amagram

MAGAZYN DLA NIEZALEŻNYCH PRZEDSIĘBIORCÓW
I STAŁYCH KLIENTÓW PLUS

Luty 08

TOLSOMTM

Kosmetyki dla panów

Amway

Pielęgnacja skóry dostosowana do indywidualnych wymagań

KOSMETYKI PIELĘGNACYJNE NA DZIEŃ Z SERII ARTISTRY™...
KOMPLEKSOWA KURACJA SŁUŻĄCA PIĘKNU TWOJEJ SKÓRY



ARTISTRY™

Twoja skóra jest tak wyjątkowa, jak Ty sama, i nikt nie rozumie jej potrzeb lepiej niż specjaliści pracujący przy tworzeniu produktów marki ARTISTRY.

Zestawy kosmetyków do codziennej pielęgnacji skóry to specjalistyczne produkty przeznaczone do pielęgnacji wszystkich rodzajów skóry, stworzone aby spełniać jej indywidualne wymagania.

Marka ARTISTRY proponuje trzystopniowy proces pielęgnacji – oczyszczanie, tonizowanie oraz nawilżanie skóry. Badania kliniczne wykazały, że ich wspólne stosowanie przynosi najlepsze efekty.

Jeżeli zamówisz:

Zestaw kosmetyków do codziennej pielęgnacji cery suchej (5017)

Zestaw kosmetyków do codziennej pielęgnacji cery tłustej (5018)

Zestaw kosmetyków do codziennej pielęgnacji cery wrażliwej (5110)

Otrzymasz:

5011, 5012, 5013
(bez pudełka)

5014, 5015, 5016
(bez pudełka)

5107, 5108, 5109
(bez pudełka)

Uwaga: zestawy kosmetyków pielęgnacyjnych będą sprzedawane bez pudełek. Cena zestawów pozostaje bez zmian.

Spis treści

Informacje

- 3 Działalność biznesowa oparta na zrównoważonych zasadach
- 4 50 lat Amway
- 5 Jednorazowe wypłaty gotówkowe
- 16 www.amway.pl
- 20 Amway i środowisko naturalne
- 21 UNICEF
- 27 Zakończenie sprzedaży

Produkty

- 2 ARTISTRY™ Kosmetyki do codziennej pielęgnacji
- 14 ARTISTRY RARE BEAUTY
- 15 ARTISTRY Cienie do powiek i różę do policzków
- 17 ARTISTRY Karta próbek
- 18 ARTISTRY Specjalistyczne kosmetyki pielęgnacyjne
- 19 TOLSOM™ Kosmetyki dla panów
- 22 Program Kontroli Wagi
- 26 iCook™ Noże

Kwalifikacje

- 6 Wyróżnieni liderzy europejscy
- 13 Nasi liderzy
- 24 Program Promocji Osobistych Obrotów

Działalność biznesowa oparta na zrównoważonych zasadach



Nie jest tajemnicą, że dochodowy biznes w najwyższym stopniu zależy od lojalnych klientów.

Dlatego też tak bardzo zachęcamy Cię do skoncentrowania swoich wysiłków najpierw na sprzedaży i przyjaznej obsłudze klienta, a następnie na rekrutacji. Uczenie się sztuki sprzedaży jest ważnym krokiem. Zbudowanie biznesu działającego na zrównoważonych zasadach da Ci mocne fundamenty, które w przyszłości stanowiąc będą bazę dla znaczącego rozwoju Twojej firmy.

W rzeczywistości naszymi najlepszymi kandydatami do współpracy w biznesie Amway są nasi lojalni klienci. To właśnie oni najlepiej znają nasze produkty, jak również doskonale rozumieją, kim jesteśmy i jakimi zasadami kierujemy się w biznesie.

Ludzie nie zawsze są zainteresowani możliwościami prowadzenia własnego biznesu – poszukują produktów godnych zaufania, które są w stanie wprowadzić zmiany do ich życia – niezależnie od tego, czy interesują ich

produkty związane z ich zdrowiem, urodą czy też gospodarstwem domowym.

Nie myśl więc, że jeżeli ktoś nie jest zainteresowany budowaniem swojego własnego biznesu, nie będzie zainteresowany kupnem naszych produktów.

Najpierw daj swoim potencjalnym klientom sporo czasu na podjęcie decyzji odnośnie zakupu produktów. Ze względu na fakt, że początkowo chcą być jedynie Twoimi klientami, mogą być jeszcze nieprzygotowani do rozmów o swojej przyszłości.

Daj im czas, aby zaufali naszym produktom. Dojrzeją do tego, aby z czasem zaufały Tobie.

A potem mogą zacząć podążać za Twoim przykładem, budując w przyszłości swój biznes działający na zrównoważonych zasadach.

Steve Van Andel
Chairman

Doug DeVos
President





W maju 2009 roku świętować będziemy 50. rocznicę istnienia firmy Amway. Przedsiębiorcy współpracujący z Amway, którzy osiągną status Diamentu Dyrektorskiego lub wyższy, zostaną zaproszeni jako goście specjalni na pierwszą w historii firmy Amway Ogólnoswiatową Konferencję Diamentów Dyrektorskich. Konferencja odbędzie się w Grand Rapids oraz w Ada w stanie Michigan.

Przedsiębiorcy współpracujący z Amway, którzy osiągną status Diamentu, dołączą do Konferencji Diamentowych Niezależnych Przedsiębiorców, zorganizowanej w Las Vegas w stanie Nevada.

Podczas obchodów 50-lecia firmy Amway omawiane będą najnowsze osiągnięcia korporacji, kampania charytatywna na rzecz dzieci One by One, jak również strategię rozwojowe. Po części oficjalnej wszyscy zaproszeni goście będą mogli wziąć udział we wspólnie zabawie.

Złote obchody istnienia Amway – unikalne wydarzenie w historii firmy.

Okres kwalifikacji:

1 września 2007 r. do 31 sierpnia 2008 r.

Ogólnoswiatowa Konferencja Diamentów Dyrektorskich z okazji 50. rocznicy istnienia firmy Amway

Grand Rapids i Ada, Michigan

Niezależni Przedsiębiorcy zakwalifikowani na poziom Diamentu Dyrektorskiego lub wyżej, którzy spełniają jeden z poniższych warunków:

- ◆ Osoby z prawem do premii szmaragdowej, które mają minimum 9 kwalifikowanych grup (K6 i K12)
- ◆ Osoby z prawem do premii diamentowej, które uzyskały 10 lub więcej punktów FAA.

Wyjątkowa okazja...



Konferencja Diamentowych Niezależnych Przedsiębiorców z okazji 50. rocznicy istnienia firmy Amway

Las Vegas, Nevada

Niezależni Przedsiębiorcy zakwalifikowani na poziom Diamentu lub wyżej, którzy spełniają poniższe warunki:

- ◆ Osoby z prawem do premii szmaragdowej, które mają minimum 6 grup (K6 lub K12).

50 lat,
dwa miasta...
...wspaniała okazja,
by świętować!



Jednorazowe wypłaty gotówkowe ...Premie w nagrodę za rozwój Nowość w roku finansowym 2007/2008

Pomyśl o tych możliwościach.

Premia Roczna K12*

20 000 zł

Uzyskanie kwalifikacji Wyróżnionego Platynowego Niezależnego Przedsiębiorcy w roku finansowym 2007/2008 poprzez utrzymanie poziomu Srebrnego NP przez 12 miesięcy (K12) oraz osiągnięcie niezbędnego poziomu obrotów będą nagrodzone premią w wysokości 20 000 zł.

Premia dla nowego Europejskiego Szmaragdowego NP*

50 000 zł – w dwóch etapach

Osoba zakwalifikowana jako nowy Europejski Szmaragdowy NP w roku finansowym 2007/2008 otrzyma premię w wysokości 23 000 zł. W przypadku re kwalifikacji w roku następnym (rok finansowy 2008/2009) otrzyma dodatkowe 27 000 zł za rok następny. Tak więc w sumie w ciągu 2 lat uzyska 50 000 zł.

Premia dla nowego Europejskiego Diamentowego NP*

100 000 zł – w dwóch etapach

Osobie kwalifikującej się po raz pierwszy jako nowy Europejski Diamentowy NP w roku finansowym 2007/2008 przysługuje premia 46 000 zł. W przypadku re kwalifikacji w roku następnym (rok finansowy 2008/09) otrzyma dodatkowe 54 000 zł. Tak więc w sumie w ciągu 2 lat uzyska 100 000 zł.

Premia dla nowego Europejskiego Dyrektorskiego Diamentowego NP*

117 000 zł – w dwóch etapach

Osobie kwalifikującej się po raz pierwszy jako nowy Europejski Dyrektorski Diamentowy NP* w roku finansowym 2007/2008 przysługuje premia 55 000 zł. W przypadku re kwalifikacji w roku następnym (rok finansowy 2008/09) otrzyma dodatkowe 62 000 zł. Tak więc w sumie w ciągu 2 lat uzyska 117 000 zł.

...jest o czym pomyśleć

* Informacji na temat Programu Motywacyjnego oraz kryteriów kwalifikacji szukaj u swojego Platynowego partnera z górnej linii rekomendacji, w biurze firmy AMWAY lub na stronie internetowej AMWAY.



WYRÓŻNIENI LIDERZY EUROPEJSCY



Max Schwarz

Niemcy



**WYRÓŻNIONY KORONOWANY
AMBASADOR 60
SIERPIEŃ 2007**

Max Schwarz to człowiek, którego możemy bez wahania nazwać legendą pośród niemieckich Niezależnych Przedsiębiorców.

W sierpniu 2006 roku Max osiągnął poziom Wyróżnionego Koronowanego Ambasadora 50 – najwyższy poziom kwalifikacji w tamtym czasie, aby rok później wspiąć się o jeszcze jeden szczebel wyżej. Wszyscy zadajemy sobie pytanie: jakie szczyty pozostały mu do zdobycia w tej chwili?

Pozycja i sukces biznesu Maxa robią niesamowite wrażenie – na początku współpracy on sam prawdopodobnie nie zdawał sobie sprawy, jak daleko zajdzie. Oczywiście, sukces ten oparty jest na ogromnym zaangażowaniu i sile.

„Nic nie jest niemożliwe – trzeba tylko działać” – zdanie to od zawsze było mottem Maxa Schwarza. Jego sukces pokazuje, jak dobrze credo to odzwierciedla postawę Maxa wobec życia i pracy.

Przytaczając swoje motto, Max ma na myśli nie tylko samo działanie, ale także prosty sposób działania. Aby odnieść sukces nie trzeba wiele, wystarczy silne wewnętrzne przekonanie, które pomoże przezwyciężyć przeszkody i osiągnąć wyznaczone cele. Dlatego nie dziwi fakt, że w trakcie swojej współpracy z Amway Max zawsze wierzył w swoje wizje, koncentrując się przede wszystkim na przyszłości. Prawdopodobnie tajemnicą jego sukcesu są siła perswazji i zapał do działania – cechy prawdziwego wizjonera – których przykład Max zawsze daje swoim partnerom biznesowym.

W 2003 roku Schwarz założył „Klub Maxa” („Max Club”) z myślą o szkoleniu i motywowaniu innych liderów do osiągnięcia statusu Diamentowego Niezależnego Przedsiębiorcy. Max jest bardzo dumny ze swoich liderów, którzy zdobyli kwalifikację Diamentu oraz Koronowanego Ambasadora.

Max jest najszczęśliwszy, gdy może spędzić weekend w swoim domu w Langenmosen ze swoją partnerką Moną May i dwójką młodszych dzieci, Maximilianem i Marileną. W przyszłości Max chciałby ograniczyć podróże oraz zorganizować kilka niewielkich spotkań w pobliskim miasteczku lub nawet we własnym domu.

WYRÓŻNIENI LIDERZY EUROPEJSCY



Nataliya Yena

Ukraina



WYRÓŻNIONY KORONOWANY
AMBASADOR
SIERPIEŃ 2007

Przed rozpoczęciem współpracy z Amway Nataliya Yena zajmowała się różnymi rodzajami tradycyjnego biznesu – handlem, technologią żywienia, produkcją, turystyką, ale żadna z tych dziedzin nie przynosiła jej zadowalających i pożądaných wyników. Nataliya szukała więc nowych możliwości rozwoju działalności.

Nataliya została zaproszona na seminarium poświęcone niezależnej działalności biznesowej. Tam spotkała tysiące entuzjastycznych uczestników, którzy charakteryzowali się silną wiarą w swoją przyszłość. Ludzie chętnie dzielili się swoim doświadczeniem i historiami swojego sukcesu. Jednak największe wrażenie zrobiły na niej słowa sponsora, który powiedział wszystkim, że biznes Amway daje swobodę działania i możliwości rozwoju oraz poznawania całego świata. Nataliya poczuła, jak walczą w niej nadzieja i wątpliwości: co robi, jeśli nie uda jej się poprowadzić tej działalności? Jednak nadzieja przeważyła i Nataliya postanowiła poświęcić tej pracy cały swój wolny czas. Po 3,5 miesiąca osiągnęła poziom premii 21% i zdała sobie sprawę, że nigdy już nie zrezygnuje z szansy danej przez Amway.

Nataliya nie mogła zrozumieć, dlaczego wiele osób podczas prezentacji odrzucało szansę, jaką dawał im Amway. Z biegiem czasu zdała sobie jednak sprawę, że powinna raczej skoncentrować się na osobach, które tak jak ona rozumiały, że Amway daje możliwości rozwoju i polepszenia jakości życia. Nataliyi udało się zbudować idealny zespół podobnie myślących osób.

WYRÓŻNIENI LIDERZY EUROPEJSCY



Lora i Alexander Dobler
Niemcy



WYRÓŻNIONY
POTRÓJNY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007

Współpraca z Amway to dla Państwa Doblerów 15 niezwykle udanych lat. Rozpoczynając tę współpracę, Lora i Alexander z pewnością nie spodziewali się, iż odniosą taki sukces. Sukces ten jest wynikiem ich entuzjazmu w stosunku do produktów firmy Amway, takich marek, jak ARTISTRY™ i NUTRILITE™, połączonego z uwielbieniem codziennej pracy z ludźmi. Lora i Alexander należą do najznajniejszych partnerów w biznesie na terenie Niemiec i całej Europy.

Państwo Doblerowie od razu rozpoznali potencjał drzemiący w biznesie opartym na współpracy z Amway, ponieważ jasne dla nich było, że prowadzenie własnej działalności nagrodzone zostanie sukcesem. Lora mówi z zachwytem: „Sukces nie zna granic. Każdego dnia motywujemy nowych ludzi, zarażając ich naszym entuzjazmem w stosunku do możliwości biznesowych oferowanych przez Amway. Już podczas prezentacji potencjalni klienci przekonują się co do jakości produktów”.

Syn Państwa Doblerów, Alexander, także działa wraz ze swoimi rodzicami, zastępując ich w biurze podczas nieobecności. Lora i Alexander są bardzo często poza biurem, ponieważ aktywnie rozbudowują swój międzynarodowy biznes, co wiąże się z częstymi podróżami. Jednak, gdy tylko wrócą do domu, cały swój czas poświęcają rodzinie. „Dzięki Amway możemy połączyć naszą pracę z życiem rodzinnym” – tak Lora postrzega swoje zaangażowanie we współpracę z Amway. W przyszłości Lora zamierza zaszczyć zainteresowanie tą formą pracy jeszcze u wielu osób, tak aby mogły one prowadzić życie równie satysfakcjonujące, jak ona sama.



Taras i Iryna Demkura
Ukraina



WYRÓŻNIONY
POTRÓJNY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007



WYRÓŻNIONY
PODWÓJNY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007

Taras i Iryna Demkura mieszkają w malowniczym mieście Ternopil, położonym w zachodniej części Ukrainy. Po swoim ślubie popadli w problemy finansowe – wtedy właśnie zdecydowali, że muszą coś zmienić w swoim życiu. Próbowali różnych rodzajów działalności. Ich zarobki nie były jednak wysokie, nie mogli cieszyć się stabilizacją i pewnością jutra.

Podczas miesiąca miodowego we Włoszech podjęli decyzję o wprowadzeniu zmian do swojego życia. To była dla nich niezapomniana podróż, podczas której odwiedzili Rzym, Wenecję i San Marino. Ostatnim celem podróży była Wenecja i jej kanały z gondolami pełnymi ludzi, dla których śpiewa się romantyczne serenady. Przed miodowym miesiącem Iryna nigdy nie była za granicą, dlatego też na wszystko patrzyła z zachwytem.... W tamtej chwili zadała sobie pytanie: „Dlaczego nas nie stać na takie życie, na podróże do tych wszystkich przepięknych miejsc?”

Kiedy usłyszeli o prostym, dostępnym dla każdego oraz perspektywicznym planie biznesowym Amway, który dawał im możliwość rozpoczęcia działalności we własnym kraju z niewielkim ryzykiem i przy minimalnym wkładzie finansowym, zdecydowali się postawić na taki biznes.

Współpraca z Amway umożliwiła im rozwój osobisty, zapewniła możliwości zarobku na Ukrainie, dała szansę na podróże oraz wprowadziła w świat nowych przyjaciół i partnerów handlowych.

WYRÓŻNIENI LIDERZY EUROPEJSCY



**Inna Polishchuk
i Tetyana Kuzmenko** Ukraina



WYRÓŻNIONY
PODWÓJNY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007

Inna jest z wykształcenia matematykiem, a Tatiana inżynierem. Im dłużej pracowały w wyuczonych zawodach, tym bardziej stawało się oczywiste, że miały coraz mniejszą szansę na realizację swoich marzeń. Słowa ich sponsora: „Współpraca z Amway da wam szansę na zmianę waszego życia” zabrzmiały w uszach Inny i Tatiany, jak wyzwanie. Są wdzięczne Evie i dr. Peterowi Mueller-Meerkatzom za iskrę optymizmu i wiarę, którą zaszczyli w ich sercach, płonących teraz zupełnie nowym ogniem.

Kiedy Inna i Tetyana zapraszają kogoś do współpracy i ta osoba podpisuje kontrakt z firmą Amway, obie panie wiedzą, że muszą pamiętać, iż od samego początku stają się jej sponsorem, a więc w konsekwencji ponoszą odpowiedzialność za tę osobę, jej powodzenie oraz prawidłowe funkcjonowanie jej biznesu.



Valeriya i Ihor Kharatin
Ukraina



WYRÓŻNIONY
PODWÓJNY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007

Ihor i Valeriya Kharatin jako absolwenci szkół pedagogicznych rozpoczęli pracę w zawodzie nauczyciela. Oboje uwielbiali swoją pracę i wierzyli, że ich powołaniem jest uczyć dzieci, jednak wysokość zarobków nie pozostawiała im żadnych złudzeń co do przyszłości.

Ihor rozpoczął własną działalność i przeżywał wiele wzniołów i upadków. Valeriya musiała zostać w domu, aby opiekować się dzieckiem. Mogła wspierać Ihora tylko psychicznie. Ich sytuacja zaczęła stopniowo się poprawiać. Jednak Ihor miał coraz mniej czasu dla rodziny i coraz więcej kłopotów ze swoją firmą. Wtedy obydwójce zaczęli się zastanawiać nad innym rozwiązaniem.

Idea współpracy z Amway od razu zdobyła ich sympatię. Ihor i Valeriya od razu wiedzieli, że dostali szansę na spełnienie swoich aspiracji, że będą mieć więcej czasu dla siebie i, co najważniejsze, będą mogli pracować razem, budować rodzinny biznes i pomagać innym rodzinom robić to samo.



Karin i Peter Baer
Niemcy



WYRÓŻNIONY
DYREKTORSKI DIAMENT
SIERPIEŃ 2007

„Znam kogoś, kto posiada to, co Ty chcesz mieć” – te słowa przekonały Petera o słuszności rozpoczęcia współpracy z Amway. W swoim życiu zawodowym Peter chciał być przede wszystkim niezależny, dlatego też zdecydował się na rozpoczęcie biznesu Amway. Chciał sam decydować o tym, kiedy pracować i z jaką intensywnością. Od samego początku Peter i jego żona Karin traktowali biznes Amway poważnie, angażując się w budowanie własnego zespołu. W ciągu roku osiągnęli to, co wcześniej wyznaczyli jako swój cel.

Dzisiaj, ponad 25 lat później, państwo Baer chcą, aby ich grupa stała się jedną z pięciu największych organizacji na terenie Europy. Wraz ze swoimi dziećmi, Niną i Holgerem, którzy od kilku lat mają bardzo duży wpływ na biznes swoich rodziców, Karin i Peter są na dobrej drodze do spełnienia swoich marzeń.

WYRÓŻNIENI LIDERZY EUROPEJSCY



Anna i Wilhelm Manz
Niemcy



**WYRÓŻNIONY
DYREKTORSKI DIAMENT
SIERPIEŃ 2007**

Anna i Wilhelm Manz są mieszkańcami Niemiec od 1989 roku. Wilhelm przyjechał do tego kraju z Syberii, a Anna z Kazachstanu. Przed rozpoczęciem współpracy z Amway Wilhelm pracował jako kierowca, Anna zajmowała się domem.

Państwo Manz zainteresowali się współpracą z Amway w 1993 roku. Trzy lata później stuprocentowe zaangażowanie doprowadziło ich do poziomu Diamentu. Dzisiaj Anna i Wilhelm z piętką swoich dzieci pracują nad rozszerzeniem swojego biznesu na teren całej Europy.

Anna i Wilhelm z przyjemnością pokazują innym, w jaki sposób osiągnąć sukces we współpracy z Amway. Ich celem jest przekazanie tej wiedzy również swoim dzieciom i wnukom.

Ich motto? „Uwierz w siebie, uwierz w innych ludzi, uwierz w Amway”.



Alois i Sissy Petra Szuchar
Węgry



**WYRÓŻNIONY
DYREKTORSKI DIAMENT
SIERPIEŃ 2007**

„Obydwoje uważamy biznes oparty na współpracy z Amway za coś wyjątkowego: niezależni przedsiębiorcy tworzą zespół, aby pomagać sobie wzajemnie w osiąganiu jak najlepszych wyników. Do naszego sukcesu przyczynił się fakt, że od samego początku należeliśmy do

silnej grupy i mieliśmy zaufanie do naszych sponsorów, Hansa i Ewy Nussholdów, w takim samym stopniu, w jakim oni ufali nam.

Nasz biznes Amway odniósł znaczący sukces w wielu krajach europejskich, a także w Indiach. Wcześniej musieliśmy stworzyć silny międzynarodowy zespół. Nasz sukces nie byłby oczywiście możliwy bez znakomitego wsparcia logistycznego oferowanego przez Amway, jak również najwyższej jakości produktów tej firmy.

Nasi partnerzy po latach stali się naszymi prawdziwymi przyjaciółmi, dlatego też praca w tej chwili jest dla nas doskonałym sposobem na spędzanie wolnego czasu. Bardzo często wraz ze swoimi przyjaciółmi podróżujemy, jeździmy na nartach, gramy w golfa... Podróże organizowane przez Amway są zawsze niezapomnianym przeżyciem”.



Antonina Kordon
Ukraina



**WYRÓŻNIONY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007**

Antonina podjęła decyzję o współpracy z Amway w dniu, w którym dowiedziała się o tej możliwości. Miała uczucie, że czekała na taką szansę przez całe swoje życie. Możliwość prowadzenia własnego biznesu, działalności, która umożliwia samodzielne podejmowanie decyzji, planowania osiągnięć oraz budowania własnego zespołu. Antonina pragnie, aby każdy zrozumiał zalety tej działalności.

WYRÓŻNIENI LIDERZY EUROPEJSCY



**Sheynin Dmytro
i Firsina Maryna** Ukraina



**WYRÓŻNIONY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007**

„Zanim dowiedzieliśmy się o możliwościach biznesowych, które daje współpraca z Amway, wiele razy zastanawialiśmy się, w jaki sposób zapewnić sobie lepszy standard życiowy, zachowując jednocześnie swobodę działania. Kiedy rozpoczęliśmy współpracę z Amway, traktowaliśmy ją jak zajęcie dodatkowe. Z czasem zrozumieliśmy prawdziwy sens tej działalności – wtedy też stała się ona nie tylko naszym głównym zajęciem, ale także sposobem na życie.”



Emine i Atilla Nutki
Turcja



**WYRÓŻNIONY DIAMENT
LIPIEC 2007**

„Nasz sukces jest wynikiem zaangażowania, entuzjazmu i odwagi do eksperymentowania, którą wypracowaliśmy wspólnie z naszym zespołem.

Kiedy tworzyliśmy nasz zespół, staraliśmy się zwrócić uwagę na komunikację pomiędzy poszczególnymi partnerami, podkreślając jednocześnie ich indywidualne cechy. I oczywiście bardzo ciężko pracowaliśmy!”



Serdar i Serpil Ocal
Turcja



**WYRÓŻNIONY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007**

„Od początku współpracy z Amway czuliśmy, że ten rodzaj pracy da nam swobodę. Obecny poziom kwalifikacji osiągnęliśmy ciężką, systematyczną pracą. Nadal zamierzamy tak pracować, ponieważ kochamy to, co robimy; nasza praca stała się stylem naszego życia. Chcemy, aby nasi partnerzy również doświadczyli tej wolności.”



**Oleksandra i Sergiy
Pylypchuk** Ukraina



**WYRÓŻNIONY DIAMENT
SIERPIEŃ 2007**

Sergiy i Oleksandra pobrali się w roku upadku Związku Radzieckiego. Był to dla nich bardzo trudny okres – nie mieli jakichkolwiek szans na osiągnięcie sukcesu. Współpraca z Amway odmieniła ich życie. Dzięki swojej pracy zyskali wielu oddanych przyjaciół. Państwo Pylypchuk lubią podróżować, co umożliwia im współpraca z Amway.

WYRÓŻNIENI LIDERZY EUROPEJSCY



Lidija i Ivan Schaefer
Niemcy



WYRÓŻNIONY DIAMENT SIERPIEŃ 2007

Lidija zakochała się w produktach firmy Amway, a szczególnie w kosmetykach. Ivan był bardziej zainteresowany stroną komercyjną współpracy z Amway, gdyż postrzegał ją jako możliwość prowadzenia własnego biznesu i swobodnego zarządzania czasem. Dzisiaj Lidija i Ivan mogą poszczycić się sukcesem, który odnieśli na terenie Niemiec oraz poza ich granicami.



Miejsce! Miejsce! Miejsce!

Sardynia

Zwana „Ichnusą” (ślądem) przez Greków i „Sandalionem” (sandalem) przez Rzymian, Sardynia od wieków cieszy się renomą doskonałego celu podróży. Będzie to miejsce jednego z kolejnych **Europejskich Seminariów Szkoleniowych dla Liderów**.

Sama Sardynia to miejsce o magicznym pięknie, zaludnione przez niezwykle gościnnych mieszkańców. Tym samym charakteryzuje się Forte Village – luksusowy kurort, w którym odbędzie się Seminarium. Kurort znajduje się na południowym wybrzeżu Sardynii, nad brzegiem krystalicznie czystego Morza Śródziemnego. Położony 45 kilometrów od rzymskiego miasta Cagliari, kurort otoczony jest zieloną i bujną roślinnością.

Wszyscy europejscy Przedsiębiorcy współpracujący z Amway, którzy zakwalifikują się do udziału w Seminarium, zostaną zaproszeni do tego ekskluzywnego kurortu, aby wykwintnie celebrować swoje sukcesy wraz z innymi zwycięzcami oraz kadrą menedżerską firmy Amway. Seminarium Szkoleniowe to doskonała szansa na poszerzenie swojej wiedzy o produktach oraz biznesie Amway, jak również spotkanie Diamentowych Przedsiębiorców z górnej linii rekomendacji. Seminarium Szkoleniowe dla Liderów to nie tylko szansa na spróbowanie, jak wygląda życie w stylu VIP, ale również okazja, aby popracować nad przyszłym rozwojem Twojego biznesu.

Po oficjalnej części Seminarium każdy uczestnik będzie mógł sam dysponować czasem wolnym, wybierając się na zakupy czy też biorąc udział w przyjęciu powitalnym, podczas którego można będzie wziąć udział w wyścigu gokartów, zawodach gry w kręgle lub po prostu w zabawie tanecznej. Dodatkowo w ciągu dnia na miejscu skosztować będzie można specjalności lokalnej kuchni w jednej z restauracji znajdujących się na terenie kurortu, a wieczorem uczestniczyć w eleganckiej kolacji galowej. Kurort Forte Village to również instytut spa oferujący szeroki wybór zabiegów pielęgnacyjnych, jak również relaks w pięciu basenach wypełnionych naturalną wodą morską o zmieniającej się temperaturze. Do dyspozycji gości jest też pole golfowe z osiemnastoma dołkami, nieopodal kurortu.

Pracuj nad rozwojem swojego biznesu. Poczuj historię, smaki i piękno tego wyjątkowego miejsca.

(Szczegółowych informacji na temat programów motywujących oraz kryteriów kwalifikacji szukaj u swojego Platynowego partnera z górnej linii rekomendacji, w lokalnych biurach firmy AMWAY lub na stronie internetowej AMWAY. Uczestnictwo w seminariach i wycieczkach jedynie po otrzymaniu zaproszenia przyznanego według uznania firmy Amway.)



NASI LIDERZY

Antonina i Waldemar Ehmann

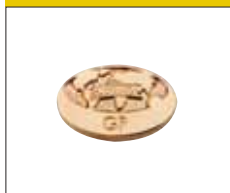


NOWY
PLATYNOWY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
LISTOPAD

W lipcu 1995 roku państwo Ehmann wspólnie ze swoimi dziećmi Anastasią (15)

i Sergiuszem (29) przenieśli się z Kazachstanu do Niemiec. O możliwości biznesu Amway dowiedzieli się na spotkaniu u państwa Doblerów i od razu się tym zainteresowali. W Kazachstanie Waldemar był szefem personalnym w firmie chemicznej, Antonia była związana z medycyną. Dzisiaj są aktywni i odnoszą sukcesy nie tylko w Niemczech, lecz także w Rosji, Polsce i Austrii. Antonia i Waldemar cieszą się tym, co już osiągnęli i myślą o swoim dalszym celu, kwalifikacji Diamentowej.

Maria i Krzysztof Nalewajko



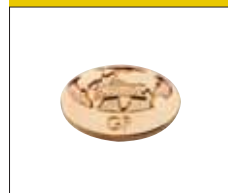
NOWY
ZŁOTY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
LISTOPAD

Janina Krzywania



NOWY
ZŁOTY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
LISTOPAD

Natalia i Anatoli Svetaschow



NOWY
ZŁOTY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
LISTOPAD

Eligia i Józef Glonek



NOWY
SREBRNY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
LISTOPAD

18%



LISTOPAD

Bagaslawskiene Irena i Bagaslawskas Edmundas
Łoban-Kozłowska Anna i Kozłowski Andrzej

15%



LISTOPAD

Dudarski Tomasz
Marcinkowscy Nicole i Ryszard
Stasiak Marian
Wiglus Renata
Hugo-Bader Maria i Stefan* WRZESIEŃ

12%



LISTOPAD

Fuchs Ljudmilla i Juri
Furmanek Stefania i Zdzisław
Izbicki Jakub
Kartus Alina i Jerzy
Melerski Marek
Pacha Werner
Piasek Daniela i Jerzy
Zubowicz Marta i Sławomir

9%



LISTOPAD

Adamek Anna i Marek
Dudzińska Elżbieta
Piątek Dominika i Grzegorz
Woldańscy Krystyna i Krzysztof
Załachowscy Tomasz i Radosław

* Przepraszamy Państwa Hugo-Bader za pomyłkę w poprzednim Amagramie.

ARTISTRY™

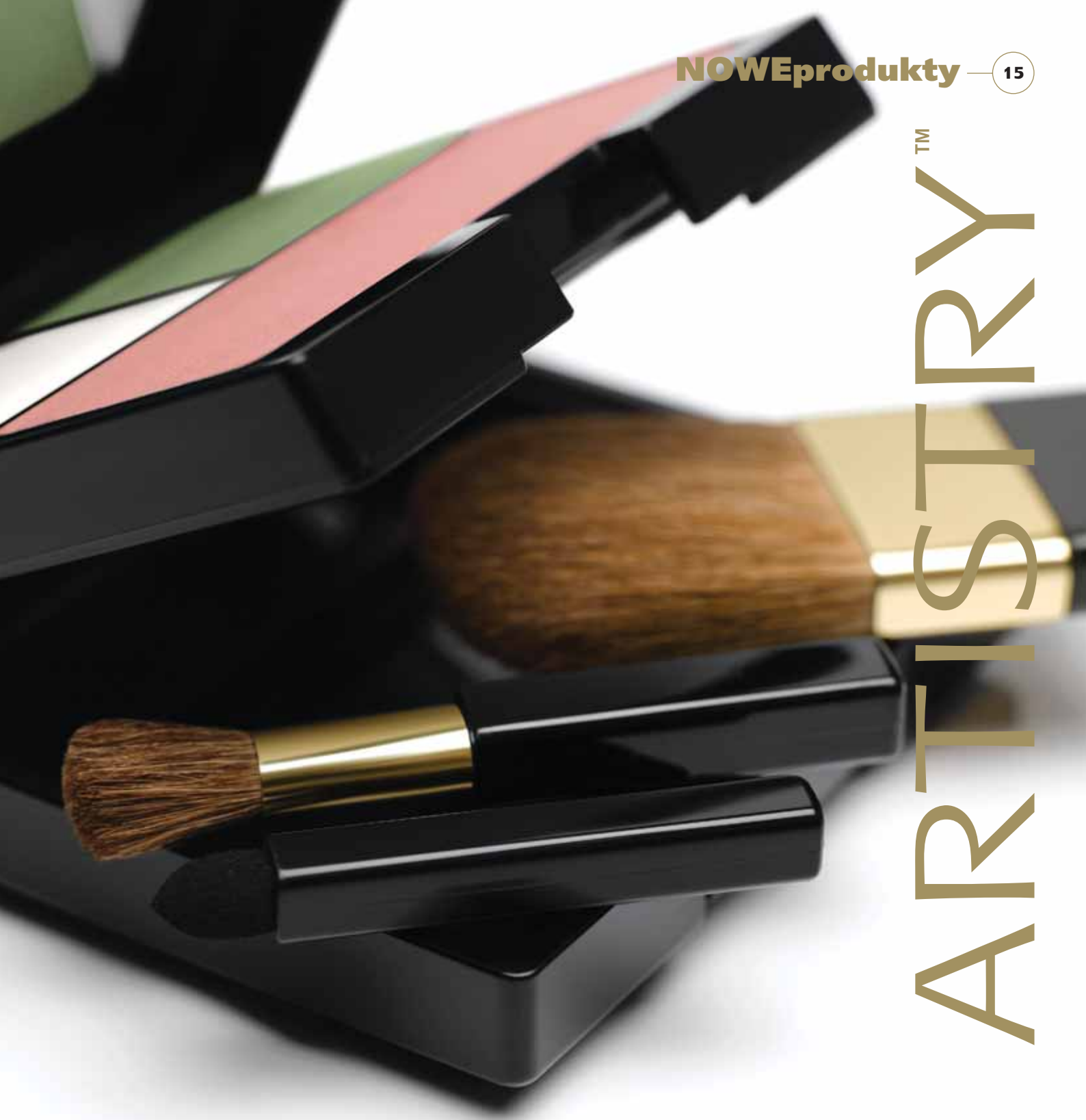
KOLEKCJA ARTISTRY™ RARE BEAUTY

Kolekcja ARTISTRY™ Rare Beauty to dwie palety zawierające intensywne odcienie terakoty i fioletu, połączone z odrobiną złota. Kolekcję uzupełnia nowy błyszczak do ust z serii ARTISTRY, który dzięki swojej delikatnej formule doskonale nakłada się na usta. Aloes oraz witaminy o właściwościach antyoksydacyjnych odżywiają i nawilżają usta.

W sprzedaży w marcu

LUTY 08





KOLORY **CIENI DO POWIEK** | **RÓŻÓW DO POLICZKÓW** DOSTOSOWANE DO TWOICH UPODOBAŃ...

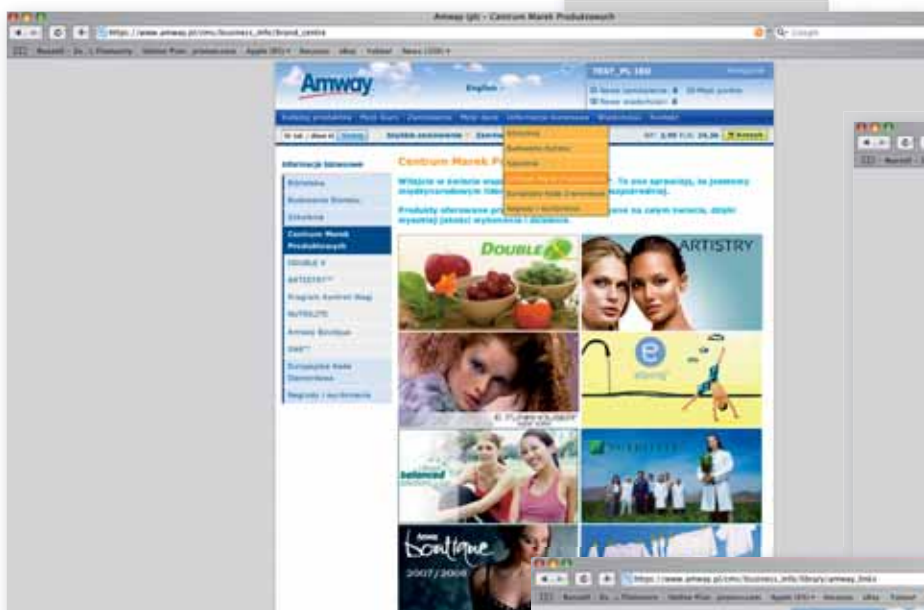
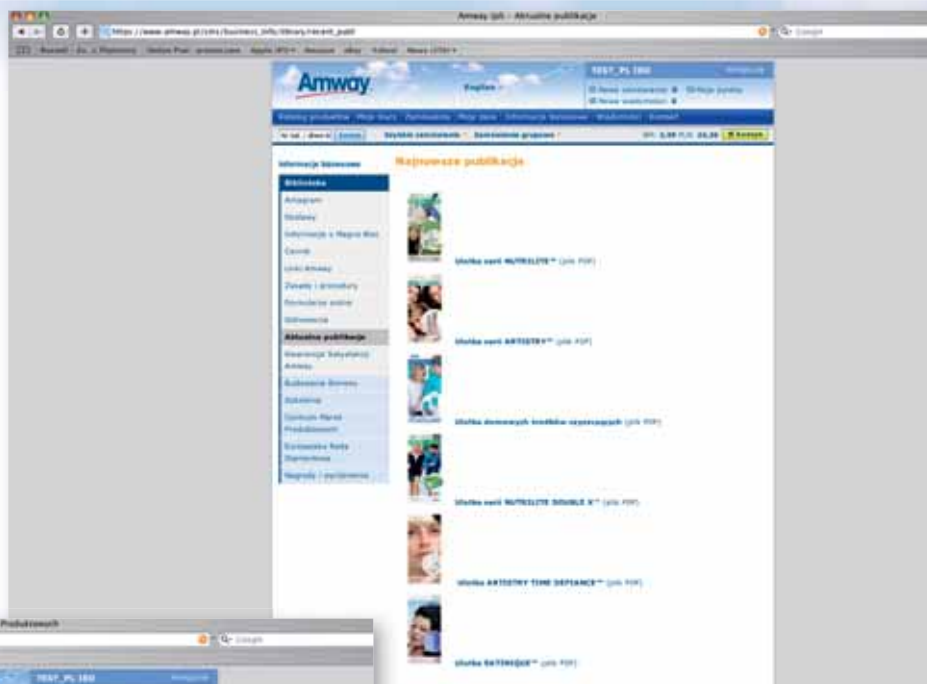
Spraw sobie upominek w postaci cieni do powiek i różów do policzków w kolorach, jakie najbardziej Ci się spodobają. Miękkie jak aksamit pudrowe cienie do powiek w jednej chwili wydobędą piękno ukryte w Twoich oczach; ich wyjątkowa formuła umożliwi Ci wykonanie makijażu o zróżnicowanej stylistyce. Czyste kolory różów nadadzą policzkom promienny i zdrowy wygląd.

W sprzedaży w marcu

www.amway.pl

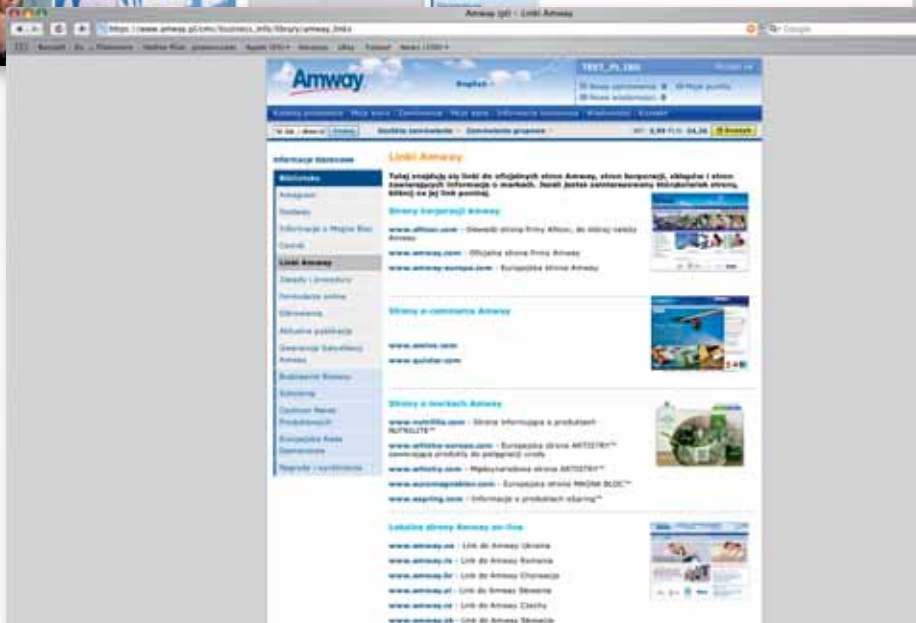
Przypominamy o możliwościach skorzystania z naszej internetowej **BIBLIOTEKI**, która zawiera ważne dla biznesu informacje, materiały pomocnicze oraz bieżące ogłoszenia.

Bardzo rozległym działem, który również gorąco polecamy jest **Centrum Marek Produktowych**, gdzie można znaleźć wiele ciekawych informacji o naszych sztanदारowych markach produktów.



Dzięki bibliotece będziesz zorientowany w aktualnych wydarzeniach ze świata korporacji Amway, a Centrum Marek Produktowych może stanowić podręczne, bardzo wygodne kompendium wiedzy o produktach.

W bibliotece możesz usiąść wygodnie i poczytać o tym, co Cię najbardziej interesuje.



KARTA PRÓBEK POMADEK DO UST Z SERII ARTISTRY™ JUŻ W SPRZEDAŻY!



Nr kat. 400681

WYPRÓBUJ WSPANIAŁE KREMOWE POMADKI DO UST Z SERII ARTISTRY™. KORZYSTAJĄC Z NOWEJ KARTY PRÓBEK POMADEK. JEDNORAZOWA KARTA ZAWIERA TRZY PRÓBKI KREMOWYCH POMADEK DO UST W TRZECH RÓŻNYCH ODCIENIACH.

Karta próbek pomadek do ust zawiera szminki z serii ARTISTRY w odcieniach: Rouge, Flatter i Prim. Karta próbek dostępna jest w sprzedaży w opakowaniu po 10 sztuk. Karta to narzędzie niezbędne podczas spotkań z Twoimi klientkami – dzięki próbkom każda klientka może wybrać odcień najbardziej pasujący do jej urody, stylu czy gustu.

KREMOWE POMADKI DO UST

Odżywcze pomadki do ust z serii ARTISTRY mają jedwabiące kremową konsystencję, dzięki której są wyjątkowo wygodne w aplikacji i oblekają usta w satynowo miękką barwę. Szeroki wybór odcieni pomadek do ust ARTISTRY umożliwia wykreowanie makijażu podkreślającego piękno Twoich ust. Pomadki te jednocześnie doskonale nawilżają i pielęgnują wargi. Do wyboru masz czternaście fantastycznych odcieni.

WIĘCEJ INFORMACJI NA TEMAT DOSTĘPNYCH ODCIENI KOSMETYKU ZNAJDUJE SIĘ W KARCIE KOLORÓW ARTISTRY™.

RADA DNIA: Aby Twoje usta sprawiały wrażenie większych i bardziej pełnych, do makijażu wykorzystaj dwa różne odcienie kremowej pomadki do ust z serii ARTISTRY. Jako bazę na całe usta nałóż pomadkę w głębszym odcieniu, a następnie w centralnej części warg nałóż niewielką ilość pomadki o jaśniejszej barwie. Dzięki temu trikowi Twoje usta wyglądać będą na PEŁNE I POWABNE.

Najlepszym sposobem sprzedaży kremowych pomadek do ust z serii ARTISTRY jest umożliwienie Twoim klientkom przetestowania kolorów i właściwości tego kosmetyku.

ARTISTRY™

CZY NA TWOJEJ SKÓRZE WIDOCZNE SĄ OZNAKI ZIMOWEGO ZMĘCZENIA?

WYPRÓBUJ SERIĘ ODŚWIEŻAJĄCYCH, DELIKATNIE PACHNĄCYCH KOSMETYKÓW PIELĘGNACYJNYCH ZAINSPIROWANYCH IDEAŁ SPA, KTÓRE PRZYWRÓCĄ TWOJEJ SKÓRZE DELIKATNĄ GŁADKOŚĆ I ŚWIEŻOŚĆ.



ARTISTRY™

ARTISTRY™ SPECJALISTYCZNE KOSMETYKI PIELĘGNACYJNE – BO PIĘKNEM NALEŻY SIĘ DZIELIĆ

EKSFOLIACJA

ARTISTRY Peeling do twarzy

– 100196 125 ml. Może być stosowany nawet trzy razy w tygodniu. Przeznaczony dla wszystkich typów skóry.

Specjalny krem przyspieszający złuszczenie martwego naskórka. Krem pobudza i ożywia zmęczoną, szarą cerę, poprawiając jej ogólny wygląd. Zawiera mikrocząsteczki ścierające z jojoby, które oczyszczają i wygładzają szorstką powierzchnię skóry. Charakteryzuje się odświeżającym jagodowo-mandarynkowym zapachem.

WAŻNE

Peeling do twarzy i maseczka oczyszczająca do twarzy ze względu na swoje silnie oczyszczające właściwości nie powinny być stosowane tego samego dnia, gdyż może to doprowadzić do podrażnienia skóry.

GŁĘBOKIE OCZYSZCZANIE

ARTISTRY Maseczka oczyszczająca do twarzy

– 100197 100 ml. Może być stosowana do trzech razy w tygodniu. Przeznaczona dla skóry normalnej i tłustej.

Maseczka oczyszczająca zawiera glinę bogatą w minerały o właściwościach oczyszczających i zmniejszających pory. Jest preparatem uzupełniającym codzienną pielęgnację cery. Dokładnie oczyszcza skórę z nadmiaru sebum, które może powodować zatykanie porów. Charakteryzuje się odświeżającym kwiatowo-melonowym zapachem.

NAWILŻANIE

ARTISTRY Maseczka intensywnie nawilżająca

– 100198 100 ml. Może być stosowana do trzech razy w tygodniu. Przeznaczona dla skóry normalnej, suchej oraz bardzo przesuszonej.

Maseczka intensywnie nawilżająca z serii ARTISTRY to natychmiastowy zastrzyk nawilżający dla Twojej skóry. Maseczka bardzo szybko likwiduje uczucie ściągniętej skóry, spowodowane jej przesuszeniem. Pomaga odbudować naturalną barierę wilgoci, która chroni skórę w ciągu całego dnia. Nadaje skórze miękkość i gładkość. Charakteryzuje się relaksującym i odświeżającym zapachem ogórka i wiciokrzewu.



MYCIE

TOLSOM™ Pianka do mycia twarzy
Nr kat. 100916 – 125 ml

GOLENIE

TOLSOM Żel do golenia
Nr kat. 100917 – 200 ml

TOLSOM Tonik odświeżający do twarzy
Nr kat. 100918 – 175 ml

OCHRONA

TOLSOM Żel wygładzający do twarzy
Nr kat. 100920 – 30 ml, pompka

TOLSOM Balsam ochronny
do twarzy SPF 15
Nr kat. 100049 – 100 ml

TOLSOM™

Kompleks T-10*

Osiem składników nawilżających oraz dwa składniki kontrolujące wydzielanie sebum (substancji tłuszczowej). Skutecznie redukują suchość i zmniejszają szorstkość skóry.



***T-10:** osiem składników nawilżających oraz dwa składniki kontrolujące wydzielanie sebum. Składniki nawilżające: gliceryna, pantenol, hialuronian sodu, kefaliny (lipidy z zarodków pszenicy), glikoproteiny (wyciąg z drożdży), wyciąg z chmielu, wyciąg z rumianku, żel z aloesu.

Składniki kontrolujące wydzielanie sebum: wyciąg z owocu cytryny, wyciąg z ogórka.

Amway i środowisko naturalne

Amway zawsze wierzył, że każdy jest odpowiedzialny za to, by świat w przyszłości stał się lepszym i bezpieczniejszym miejscem dla naszych dzieci.

Dlatego też bezustannie walczymy o to, aby nasza praca oraz produkty przez nas sprzedawane miały pozytywny wpływ nie tylko na środowisko naturalne, ale również na społeczność, w której przyszło nam żyć.

- Od początku swojego istnienia firma Amway oferuje przyjazne dla środowiska produkty i usługi, od produktów czyszczących ulegających biodegradacji, po suplementy diety z serii NUTRILITE™, które produkowane są w idealnej harmonii z naturą.
- Zawsze sprzedawaliśmy produkty w formie koncentratów, głównie wykonane z naturalnych składników, aby ograniczyć ilość opakowań oraz zminimalizować częstotliwość transportu.
- W ciągu ostatnich 15 lat dzięki sprzedaży koncentratów Uniwersalnego płynu czyszczącego L.O.C.™ na całym świecie uniknęliśmy zbędnego transportu 18 milionów litrów wody, co w znacznym stopniu przyczyniło się do zaoszczędzenia paliwa, a w konsekwencji zmniejszyło poziom emisji zanieczyszczeń.
- Produkty w skoncentrowanej formie to również możliwość ich dłuższego stosowania oraz mniejsza ilość wyrzucanych zużytych opakowań. Trend ten zaczyna być przyjmowany przez inne firmy dopiero teraz.
- Prawie 50 lat temu wprowadziliśmy innowacyjną technologię wykorzystującą surowce ulegające biodegradacji (składniki te znajdują się w proszkach do prania SA8™ oraz innych produktach czyszczących).
- Ponad 30 lat temu przestaliśmy stosować chlorofluorowęglowodory – składniki przyczyniające się do powstawania dziury ozonowej – zanim stało się to wymogiem prawnym.
- Skład chemiczny naszych produktów jest tak dobierany, aby spełniać surowe wymagania określone w przepisach dotyczących metod zapobiegania powstawaniu smogu, ograniczających wykorzystanie lotnych związków organicznych.
- Większość produkowanych przez nas opakowań wykonanych jest z tworzyw uzyskanych metodą recyklingu, co wykracza daleko poza wymagania stawiane przez branżę.
- W światowych siedzibach firmy Amway powtórnej obróbce poddajemy aż 95% materiałów nadających się do recyklingu. Bardzo ważny jest dla nas wpływ, jaki wywieramy na środowisko, a ekologia od zawsze stanowi jedną z praktyk biznesowych naszej firmy.



Od początku naszego istnienia nieustannie walczyliśmy o poprawę świadomości ekologicznej, jak również staramy się wywierać korzystny wpływ na środowisko naturalne. Jeżeli masz jakieś pytania, sugestie lub wątpliwości, zapraszamy do kontaktu z biurem firmy Amway.



Przekaż komuś odrobinę miłości w Dniu Świętego Walentego!

Przekaż odrobinę miłości dzieciom znajdującym się w potrzebie.

Vicky, trzeci z kolekcji znaczków UNICEF, to śliczna mała dziewczynka, która symbolizuje szczęście i niewinność dziecka. Kupując znaczek Vicky, wysyłasz światu wiadomość pełną miłości, troski i zaangażowania. Pieniądze zebrane ze sprzedaży znaczka Vicky przekazane zostaną na rzecz organizacji UNICEF, która na całym świecie wspiera projekty związane ze zdrowiem i edukacją, służące poprawie jakości życia dzieci.

Oferta ważna do wyczerpania zapasów.

**Kup znaczek Vicky – pokaż, że los dzieci nie jest Ci obojętny!
Dziękujemy za Twoje nieustające wsparcie.**



Nr kat. 104999

Spray do ciała

WISTFULTM

Aroma

ORZEŻWIAJĄCY
ŚWIEŻY
PROMIENNY

Zestaw próbek perfum
Nr kat. 104582

Nr kat. 103704 – 100 ml

Program Kontroli Wagi

opracowany przez firmę Amway

Czy Ci się to podoba, czy nie, pozbycie się zbędnych kilogramów wymaga czasu, jednak z drugiej strony może dawać dużo radości i satysfakcji.

Program Kontroli Wagi został opracowany przez Amway w celu przekazywania wiedzy o tym, jak wprowadzać w życie zasady zdrowego odżywiania. Program Kontroli Wagi polega na łączeniu środków zastępujących posiłek, takich jak Kremowy napój w proszku NUTRILITE™ POSITRIM™ z codziennymi, regularnymi posiłkami. Zasady Programu Kontroli Wagi pokazują, jak prawidłowo komponować posiłki ze świeżych produktów żywnościowych zamiast spożywać potrawy z produktów wysoko przetworzonych. Program Kontroli Wagi proponuje także wykonywanie ćwiczeń fizycznych, które pomogą w utrzymaniu prawidłowej wagi przez całe życie.

JAK TO OSIĄGNĄĆ?

WYZNACZ SWOJE CELE

Dla większości osób głównym celem stosowania Programu Kontroli Wagi będzie utrata nadmiaru kilogramów. W Podręczniku PKW znajdziesz niezbędne wskazówki, które pomogą lepiej zdefiniować Twoje cele. Czy jesteś wegetarianinem, czy może lubisz dania zawierające mięso i ryby? Uzyskawszy odpowiedzi na te oraz inne pytania, Program Kontroli Wagi daje wiele opcji, które po obliczeniu Twojego indeksu masy ciała, dobraniu odpowiedniego programu ćwiczeń fizycznych i skalkulowaniu dziennych limitów zapotrzebowania organizmu na kalorie, pozwolą stworzyć plan dopasowany do Twojego stylu życia oraz tego, co lubisz.

DOZWOLONA ILOŚĆ POŻYWIENIA

Stosując zasady zdrowego odżywiania oraz korzystając z Szablonów znajdujących się w Podręczniku PKW, nauczysz się dokonywać samodzielnych wyborów żywieniowych bez konieczności przestrzegania ściśle określonego menu, charakteryzującego inne, klasyczne diety. Nie zapominaj, że Program Kontroli Wagi dopuszcza spożywanie w ograniczonej ilości Twoich ulubionych przekąsek, takich jak czekolada czy ciasta, które także są częścią Twojego osobistego planu zredukowania wagi.

PROGRAM ĆWICZEŃ FIZYCZNYCH

Podręcznik PKW pomoże dobrać program odpowiednich dla Ciebie ćwiczeń fizycznych, takich jak szybki spacer z krokomierzem POSITRIM™, ożywiający jogging, czy też sesja na rowerze górskim. Ćwiczenia proponowane przez program dostosowane są do Twojego stylu życia. W Podręczniku znajdziesz również dokładny opis i instrukcje systemu 4-3-2-1 Treningu ciała, opartego na 10-minutowych sesjach energicznych ćwiczeń fizycznych.

POŻYWIENIE DOBRANE DO TWOICH POTRZEB

Książeczka z Listą żywności została stworzona, aby ułatwić Ci wybór ulubionych produktów spożywczych w ramach poszczególnych grup żywieniowych. Szczegółowe tabele pokazują, jaka ilość pożywienia odpowiada 1 porcji. Książeczka z Listą żywności jest bardzo poręczna, dlatego też możesz zabrać ją ze sobą na zakupy lub na lunch w restauracji, aby móc kontrolować swoje wybory żywieniowe lub może zachęcić innych do rozpoczęcia stosowania Programu Kontroli Wagi.

ZACZYNAAMY!

Tygodniowe tabele pracy pomogą Ci regularnie planować posiłki, jak również kontrolować postępy. Powodzenia!



218502 – ZESTAW PODSTAWOWY,
składa się z: 1 podręcznika,
1 miksera, 1 krokomierza.



105567 – NOWY ZESTAW O SMAKU KAKAOWYM, składa się z: 2 opakowań POSITRIM Kremowego napoju w proszku o smaku kakaowym, 1 opakowania POSITRIM Słodkiego batonika proteinowego o smaku czekoladowo-miętowym.



105568 – NOWY ZESTAW O SMAKU WANILIOWYM I KAKAOWYM, składa się z: 1 opakowania POSITRIM Kremowego napoju w proszku o smaku kakaowym, 1 opakowania POSITRIM Kremowego napoju w proszku o smaku waniliowym, 1 opakowania POSITRIM Słodkiego batonika proteinowego o smaku waniliowo-karmelowym.



105569 – NOWY ZESTAW O SMAKU TRUSKAWKOWYM I CAFÉ AU LAIT, składa się z: 1 opakowania POSITRIM Kremowego napoju w proszku o smaku café au lait, 1 opakowania POSITRIM Kremowego napoju w proszku o smaku truskawkowym, 1 opakowania POSITRIM Słodkiego batonika proteinowego o smaku waniliowo-karmelowym.

CENTRUM MARKI

Nie zapomnij odwiedzić Centrum marki PKW na stronie internetowej www.amway.pl

Nowe zestawy będą oferowane przez ograniczony czas.
Teraz dostępne z upustem 10% przy zachowaniu pełnego WP i WO.

W styczniu 2008 roku zostały wycofane ze sprzedaży zestawy o numerach katalogowych 218504 i 218505.



POSITRIM™



Program Promocji Osobistych Obrotów

Gratulujemy wszystkim, którzy w listopadzie 2007 r. po raz pierwszy uzyskali nagrodę za osiągnięcie 100 lub 200 Osobistej WP.

LISTOPAD

Nagroda

o wartości 117 zł

Aas Anne Rita
i Pikurm Rein
Aednurm Marje
i Ranno
Andrulyte Agne
i Andrulienė Renolda
Anuszczyk Agnieszka
i Dariusz
Bajda Wanda
Bajoriene Loreta
Balšiušienė Ligita
i Balšiušas Kestutis
Barkauskaitė Giedrė
i Barakauskas
Rolandas
Bartkienė Stasė
i Bartkus Judzas
Beinoriene Neringa
Bermaka Marija
Berzs Arnolds
Beta Dorota i Piotr
Bieza Anna
Bluma Elita
Borowiecki Sławomir
Budrikiene Laimute
i Budrikas Ricardas
Bukreyeu Siarhei
Caunite Inese
i Caunitis Ainars
Choruzik Galina
i Vladislav
Chrystalioviene Tatiana
Cichoccy Anna
i Jacek
Ciszewska Katarzyna
Cyzas Gediminas
Czernik Natalja
Dapsyte Sigute
Darzina Ilona i Sanita
Dauseviciene Audrone
Demicheva Julia
Deonizaki Marta
Dębiczy Magdalena
i Piotr
Dinsmonienė Lina
i Dinsmonas Ricardas
Dirziene Žaneta

Domante Zilinskaite
Drezno Jolanta i Piotr
Drobik Jacek
Druzdž Sabina
i Kliš Agnieszka
Duch Sylwester
Duchniewscy Wanda
i Dariusz
Duksta Andris
Dvorskaja Svetlana
i Dyorskiy Dmitriy
Działtviene Nerija
Eñerskiene Nijole
i Eñerskis Antans
Epp Voitka
Freimane Gunta
Gad Teresa i Stanisław
Gaide Gundars
Galvona Kristine
i Galvons Peterjs
Gatnarczyk Janina
Gawrońscy Katarzyna
i Krzysztof
Geciene Nomedas
i Gecas Vaidas
Gedvilienė Ilona
i Gedvilas Arturas
Giedraitė Laura
Gierole Edyta i Marek
Gorneva Natalja
i Gornev Vladislav
Grikpedis Alvydas
Grin Wiesława
Griniene Irena-Mare
Groskopa Inga
Grudzinskiene Jovita
i Grudzinskas Josifas
Guborevica Svetlana
i Ksenija
Gudaviciene Irina
i Gudavicius Arturas
Gudaviciene Solvita
i Gudavicius Tomas
Haritoncika Tatjana
i Haritonciks Jurijs
Hele Jaar
Hyrja Gabriela
Ilginienė Eugenija
i Ilginyte Vida
Isace Svetlana

Ivanauskiene Angela
Jakaviciene Virginija
i Vainavicius Arvydas
Jakobsons Marcis
Jankauskiene Grazina
Janulienė Rasa
i Janulis Gediminas
Jasielscy Ewa i Józef
Jasikonienė Birute
Jucyte Nivile
i Jucienė Aurelija
Jurgutiene Virginija
i Jurgutis Petras
Jurima Ulvi
Juseviciene Danute
Kakhno Aliaksandr
Kalinauskaite Lina
i Kalinauskas
Germantas
Kallas Larissa
Kapusta Monika
i Malak Maciej
Karolak Aleksandra
Kaukver Ebe
Kazukauskaite Laima
Kereišienė Dale
Klimaviciene Iryte
i Klimavicius Aleksas
Klimov Yuriy
i Klimova Olena
Kniuksta Nerijus
Knotowscy Katarzyna
i Dariusz
Kołodziej Inga
Kondrotaite Rima
Kozubowsky Teresa
i Stefan
Kraniauskiene Vida
i Kraniauskas Evaldas
Kravchenko Svetlana
Kronberga Vesma
i Kronbergs Arvids
Kupidura Joanna
Kusmin Tonis
Kuusik Maris
i Rothberg Jaan
Kuznecova Ivonna
Lagunaite Agne
Lapina Inese
Leanavets Tatsiana

Lebioda Mariola
i Marek
Lehtla Kulli
Liachovic Marija
Logvinova Vija i Irina
Lukosenkinienė Diana
i Lukosenkinas
Renaldas
Luks-Gniewkowska
Magda
i Gniewkowski Marek
Macyte Kristina
i Nausokaitis Darius
Mamonko Natalia
i Sergei
Mannik Ave i Gunnar
Markeviciene Dalia
i Markevicius Algis
Marsantiene Zita
i Marsantas Kastytis
Masaliene Stanislava
i Masalas Ipolitas
Matejek Katarzyna
Mateviciene Irena
i Matevicius Romutis
Mirosnikowa Anzela
Murach Maryja
Nadolny Jolanta i Lech
Napiórkowska Hanna
Nefedova Balina
Nestsienko Liuhbov
i Shybot Siarhei
Nikitina Ludmila
Nowakowska-Gralak
Krystyna
Ogorodovs Alaksandrs
i Ogorodova Ieva
Olczak Magdalena
i Marcinkowski Maciej
Opuk Genowefa i Leon
Padolskiene Audrone
i Padolskis Audrius
Pall Viivika i Indrek
Parczyński Agnieszka
i Rafał
Pecaka Anita
i Pecaks Gunars
Petkevicius Sigitas
Petrusauskiene Jurate
i Petrusauskas Algis

Pigoń Bożena
i Ireneusz
Pipiraite Inga
Plesuma Aija
Pociene Danute
Pociulpiene Vijoleta
i Pociulpas Albinas
Pokrovskis Valentins
Pold Mirje i Juri
Pukstaite-Rimsiene
Vaida
i Rinza Erlandas
Puodziunas Albinas
Puriuskiene Audra
Radzina Inta
i Radzins Laimonis
Ratkowska-
Zajączkowska Grażyna
Raugas Darjus
Reder Stanisław
Resne Ilga
i Resnis Gunars
Restov Natalja
Rimsaite Jurgita
i Germanavicius
Vytautas
Rosenberg Tatjana
Rozenberga Anita
Ručkienė Vaida
i Ruskys Linas
Ruzgiene Ona
Rybak Jolanta
i Wiesław
Sacharczuk Agnieszka
Sajpelt Aleksandra
Saleja Galina
Sammul Aivar
Sarokhan Natallia
Semenavišienė Rima
i Semenavišius
Vytautas
Sepp Tiina
Sesadze Anna
Siewior Anna
Sikora Iwona
i Wiesław
Simanovica Valerija
Skirts Gilberts
Slautiene Alyte
i Slautaitė Agne

Slepiene Ligita
i Mindaugas
Sobierajski Bohdan
Soomets Merike
Spakovska Inese
Spychalska Krystyna
Stancikiene Danute
i Stancikas Pranas
Stankeviciene Rita
Strebkova Oksana
Strzelecka Włodzisława
i Chaborska Jolanta
Suodaitiene Loreta
Sypko Bożena
i Kułach Marcin
Szewczyk Jadwiga
i Krzysztof
Szewczyk Renata
Szmurło Dorota
Tamm Olga
Tammelaan Kullike
Tihomirova Ludmila
i Cveka Jekaterina
Todurova Svetlana
i Todurov Andrei
Tsikhan Natallia
i Dzimiry
Uba Tiina i Mart
Uherek Damian
Uogintiene Nijole
i Uogintas Saulius
Vahesaar Maik
Varik Signe
Vasiljeva Anna
Venckunaite Veronika
Vilcane Silva
i Vilcans Igors
Viskantiene Erika
i Viskantas Juozas
Wielechowski Krzysztof
Wierzbiczy Wanda
i Leszek
Zaturskaite Elena
Zemke Hanna
Zhdanovich Ina
Zibere Inese
Zickevicius Martynas
Zilinskiene Asta
Zmitraite Aldona
Żelewska Urszula



Program Promocji Osobistych Obrotów

LISTOPAD

Nagroda

o wartości 39 zł

Alaburdienė Joraitė

i Alaburda Vytautas

Anier Aili

Arkabuz Teresa

Aurimas Dainys

Avotniece Mara

i Avotnieks Janis

Baleisienė Janina

i Baleisis Jonas

Bartkevičiūtė Simona

Beniulienė Ausra

Bhutani Anna

i Surrender Krzysztof

Bieda Jadwiga

Biedrończyk Danuta

Bik Stanisław

Błach Agnieszka

Bodrova Anastassia

Budrevičius Kestutis

Butrym Irena

Chardy-Jędrzejczak

Anetta

Chojnacka Wanda

Cichy Małgorzata

i Marek

Ciurlionytė Egle

Ciutiene Aldona

i Ciutas Rimantas

Dale Laura i Andis

Dembowscy Anna

i Marcin

Dilinskiene Ligita

Dockaitienė Biruta

i Dockaitis Benediktas

Dolot Olga i Paweł

Dolot Dorota

Donec Anastasija

i Beskis Aleksandr

Dusauskienė Natalija

i Aleksaite Irena

Dzementei Natalia

Dziubin Władimir

Fąfara Aleksandra

Fiałkowska Izabela

Fijewscy Wacław

i Henryk

Frelek Ewa

Gagilienė Jolanta

i Gagilas Zydrunas

Gailiusienė Juratė

i Gailiusis Arturas

Galina Gunta

i Galins Andris

Gil Jadwiga

Glazova Irina

Główniak Anna

Goldberga Julija

Gorevaja Galina

Griegholienė Ingrida

i Burba Vidas

Grigutienė Aldona

i Grigutis Antanas

Grizane Zana i Andris

Grzelak Mirosława

i Piotr

Grzybowska Monika

Grzywacz Teresa

i Józef

Gyliene Angele

Haar Dea i Ergo

Ivanova Irina

Jackiewicz Jarosław

Janda Anna i Janusz

Janovska Aiva

i Janovskis Artis

Jasmonaitė Nerina

Jurevskaja Skaidrite

i Jurevskis Haralds

Jurkeviciute Valentina

Juszczak Błażej

Kaļduņa Joanna

i Piekarski Michał

Karengaite Viktorija

Kausa Lasma

Kavaliauskienė Dalia

i Kavaliauskas Saulius

Kaveckienė Indre

Kielczyk Zofia

Kivilsaite Aiste

Klavina Santa

i Klavins Janis

Klimantavišienė Janina

Kluch Marianna

i Mirosław

Kmieć Jolanta

Knopp Beata

i Knopp Rafał

Kociak Dorota

i Zbigniew

Kontvainienė Rima

Konyaev Andrey

Korzyuk Liudmila

i Sergey

Kot Natalia i Viktor

Kowal Danuta

Kozienė Lina

Kraskouski Vasili

i Kraskouskaya Ala

Kraśniczy Danuta

i Krzysztof

Kreem Liia

Kretainė Indra

i Kretainis Gunars

Kubiak-Baca Małgorzata

i Baca Arkadiusz

Kuliński Sebastian

Kulolajeva Svetlana

i Marina

Kundeliene Danguole

i Kundelis Laimis

Kuplińska Teresa

Kurme Dzintra

i Kurmis Andrejs

Kwiatkowska Helena

Laugale Sarmite

i Laugalis Andris

Lekienė Virginija

i Lekys Rolandas

Liaudanskaitė Jurgita

Liene Kletniece

Liepa Guna

Liga Freida

Lind Evi

Liucija Kaminskiene

Luts Jelena i Jori

Luude Terje

Macijauskaite Teodora

Mahoni Svetlana

Majdzińska Alicja

Mamonka Natalia i Vitali

Manguss Ingars

Michalik Jolanta

Migdalscy Krystyna

i Jan

Mikołowski Bożena

i Marek

Mitura Krystyna

Mockuviene Zydrone

i Mockus Sigitas

Moliejienė Ramutė

i Moliejus Algirdas

Molotokienė Jelena

i Molotokas Arvidas

Monozova Aleksandra

Narbutika Svetlana

i Zhuravlev Vladimir

Nehhozina Galina

Nieroda Ewa

Nukka Irina

Oprzędek Barbara

Otremba Anna

Ozalieva Danute

Paczos Maria

Paliahoshka Aleh

Pasionek Małgorzata

i Adam

Perevertina Valentina

i Perevertins Olegs

Petkevišienė

Dalyte-anastasij

i Petkevišius Alvydas

Petraitienė Dalia

i Petraitis Rimantas

Pielecka Ludmyła

Pietila Tea

Pihla Merike

Pokora Iwona

i Krzysztof

Pokvytyte Rasa

Polyakova Natalia

Popławski Marcin

Pozerskis Algirdas

Pranckeviciute Indre

Priske Anneli i Jaan

Prunskus Andrius

Pruszek Anna

Przybyszewski Dawid

Przytułska Sylwia

Pulver Anne i Raivo

Puniste Aulikki

Pustoła Ariadna

i Krzysztof

Ramaskaite Ewelina

Ratniece Vija

i Ratnieks Romualds

Rauckytė Kristina

Raupyte Vilma

Ravinskienė Dalia

i Ravinskas Jonas

Regtna Bodniece

Rek Wanda

i Kozuchowski Michał

Rentz Bogusława

i Zbigniew

Rogaleva Linda

i Rogalevs Vadims

Ronkaitienė Aldona

Rusteika Kestutis

Sakaliene Agne

i Jureviciene Sigute

Samatav Rustam

Samulik Krzysztof

Serpytiene Lijana

i Serpytis Vyngantas

Sevastjanova Nadezda

Sevcuka Valentina

Shepatko Sviatlana

i Babior Siarhei

Siliuk Alena i Vitali

Simanchuk Volha

Sirma Edite

i Sirmas Maris

Skaleckaya Zoya

Skersienė Vaida

Skrinskiene Ilona

Skuodiene Antanina

i Skuodis Jonas

Slanksnienė Audrone

i Slanksnis Valdas

Sosińska Teresa

Stalęga Wioletta

i Jarosław

Stańczyk Dagmara

i Halina

Sudibor Irina i Siarhei

Sukhova Elena

Surplienė Maryte

i Surplys Kestutis

Swoboda Barbara

Szafrański Renata

i Mariusz

Szkudlarek Krystyna

Szubielski Artur

Szuksta-Cendrowska

Magdalena

i Cendrowski Jarosław

Šiurėlytė Vaida

Talaikovskienė Liuda

Taratun Natalia i Leonid

Tracuk Jelena i Kotrin

Truija Vilme

Truus Gitta

Tseliash Aliaksandr

Uleviciene Aurelija

i Ulevicius Virginijus

Urmonienė Raimonda

Vahtrik Marju

Vaicienė Inesa

i Vaicius Kestutis

Vainauskienė Jovita

i Vainauskas

Mindaugas

Vajak Kaiga

Valdmane Ilze i Ruta

Vascegiene Daiva

i Vascega Laimutis

Vasileuskaya Tatsiana

i Vasileuski Leanid

Venskus Kestutis

Villsaar Mati

i Villsaar Anne

Vincloviene Zita

Vohlbrock Erkki i Keidy

Walkowska-Walkiewicz

Małgorzata

Wawrzynek Grażyna

Wdowiak Joanna

i Kot Marcin

Woźniewska Alicja

i Tański Krzysztof

Wszelaki Zbigniew

Yankouskaya

Aliaksandra

Noże z serii iCook™ ...



„...stworzone z myślą o Tobie
– aby krojenie było łatwe i przyjemne.”

Jason Roberts – ekspert ds. gotowania iCook

Noże iCook to wyjątkowy zestaw niezbędny w każdej kuchni. Zestaw noży iCook to komfort i łatwość używania. Jeżeli kochasz gotować, pamiętaj o zakupie noży z serii iCook.

- Noże z Zestawu iCook są wygodne i łatwe w zastosowaniu.
- Ich ergonomiczne ręczki, wyważony ciężar i stabilność dają efekt zrównoważonego, w pełni kontrolowanego, energicznego krojenia.
- Najnowsze noże z serii iCook są kute – dzięki zastosowaniu tej technologii otrzymuje się cięższe noże z grubszym ostrzem i bardziej solidną nasadą, co zapewnia większą wytrzymałość oraz trwałość zestawu.



Noże dostępne są w sprzedaży w zestawie pięciu sztuk wraz z tacką służącą do bezpiecznego przechowywania i łatwej identyfikacji noży.



Zestaw 5 noży – **nr kat. 102709**

Noże dostępne są również w sprzedaży oddzielnie.

Może podarować komuś odrobinę splendoru i światła?

Kosmetyki z serii E. FUNKHOUSER™ NEW YORK to luksusowe produkty w fantastycznych kolorach, dostępne w sprzedaży w ekskluzywnych opakowaniach. Każdy produkt z tej serii to wspaniały upominek dla bliskiej osoby.

Pełna lista produktów, informacje na temat marki E. FUNKHOUSER NEW YORK oraz o samym Eddiem znajdują się na stronie internetowej www.amway.pl.

E. FUNKHOUSER™
NEW YORK



Zakończenie sprzedaży małych opakowań niektórych produktów NUTRILITE™

Analiza sprzedaży produktów NUTRILITE wykazała, że produkty w większych opakowaniach cieszą się lepszym powodzeniem niż te w małych opakowaniach, a ich sprzedaż jest bardziej efektywna dla Waszego biznesu.

Dlatego też kończymy sprzedaż małych opakowań produktów:

- 100873 Żelazo (30 tabl.),
- 100347 Naturalny Multi-karoten (30 tabl.),
- 100872 Witamina E (30 tabl.),
- 103402 Multiwitamina dla dzieci (30 tabl.),
- 100865 Wapń z magnezem dla dzieci (30 tabl.),
- 100871 Witamina C dla dzieci (30 tabl.),
- 100567 Omega 3 Complex (30 kaps.).

Produkty te, w dużych opakowaniach, nadal pozostają w naszej ofercie.

Wymienione produkty NUTRILITE w małych opakowaniach będą sprzedawane tylko do wyczerpania zapasów.

Salonik wizażu Amway

Na co należy zwrócić uwagę podczas wykonywania makijażu?

Jak dobrać kolory?

W jaki sposób nakładać podkład i puder?

Na te i inne pytania odpowie nasza wizażystka Katarzyna Rączkowska, która wykonuje makijaże i udziela indywidualnych konsultacji w saloniku naszego biura w Warszawie.

Zapraszamy od poniedziałku do piątku (po wcześniejszym umówieniu się telefonicznym).

Konsultacje i makijaże są bezpłatne.

Wszystkich chętnych prosimy o kontakt z naszym biurem pod numerem telefonu: 022 32 71 900.

Serdecznie zapraszamy



Nr kat.	Nazwa	Zawartość	WP	WO	Cena bez VAT (zł)	VAT (zł)	Cena z VAT (zł)	Cena detaliczna (zł)
102687*	NUTRILITE DOUBLE X™ (opakowanie podstawowe na 31 dni)	1 szt.	36,07	180,37	183,87	12,87	196,74	256,00
400681	Karta próbek pomadek kremowych (w sprzedaży od lutego 2008 r.)	1 op./10 szt.	-	-	15,50	3,41	18,91	18,91

*cena obowiązuje tylko od 4 do 29 lutego 2008 r.

Karta próbek pomadek do ust zawiera szminki z serii ARTISTRY w odcieniach: Rouge, Flatter i Prim.
Karta próbek dostępna jest w sprzedaży w opakowaniu po 10 sztuk.

KALENDARZ PRACY AMWAY POLSKA NA NAJBLIŻSZE 3 MIESIĄCE

Luty

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29		

Marzec

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

Kwiecień

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

Godziny obsługi klientów: Biuro Amway Polska
Dział Zamówień Telefonicznych

Access Business Group International Polska Sp. z o.o.
05-800 Pruszków, ul. 3 Maja 8

od poniedziałku do piątku, 8.00 – 16.00
od poniedziałku do piątku, 8.00 – 17.00

■ Biuro nieczynne

od poniedziałku do piątku, 8.00 – 16.00

WYJĄTKOWA TECHNOLOGIA

SYSTEM CERAMIDE INFUSION



REGENERUJE



WZMACNIA



CHRONI

Technologia CIS (Ceramide Infusion System)
zastosowana w preparatach z linii SATINIQUE™ sprawia,
że marka ta jest bezkonkurencyjna.

SATINIQUE

Repairs, strengthens and protects in one use.

ISSN 1231-3823

Amagram nr 140

Magazyn Amagram wydawany jest przez
Dział Marketingu Amway Polska Sp. z o.o.,
02-819 Warszawa, Polska, ul. Puławska 366a,
Tel. (48 22) 32 71 900
All rights reserved.

www.amway.pl

Amway

Niezależni Przedsiębiorcy Amway upoważnieni są do reprodukcji
artykułów z Amagramu pod warunkiem, że są one reprodukowane
w całości i zaopatrzone w datę publikacji oraz informację
„Przedrukowane za pozwoleniem Amway Polska Sp. z o.o.”

Copyright © 2008 by Amway Polska
Amway i wszystkie inne nazwy pisane dużą literą
są zarejestrowanymi nazwami handlowymi i stanowią
własność Amway Corporation, Ada, Michigan, USA.
Fotografie: Amway Corporation
Przygotowanie do druku: DIAMOND
Druk: IPS, Warszawa



Amway Polska jest członkiem Polskiego
Stowarzyszenia Sprzedaży Bezpośredniej

SA 0459