

Amagram

MAGAZYN DLA NIEZALEŻNYCH PRZEDSIĘBIORCÓW
I STAŁYCH KLIENTÓW PLUS

Styczeń 07

NUTRILITE™

POSITRIM™
Kremowy napój
w proszku

Produkt zastępujący posiłek.
Teraz nowa, bardziej
kremowa konsystencja.



Amway

ARTISTRY™

**ARTISTRY™ TIME DEFIANCE™
UJĘDRNIAJĄCY PODKŁAD W KREMIE**

PIĘKNO NIESKAZITELNEJ SKÓRY

Zawierający w swoim składzie „warstwę ochronną”, ujędrniający podkład w kremie TIME DEFIANCE to ostatni krok w kuracji pielęgnacyjnej, której synergiczne działanie pomaga zachować młodo wyglądającą skórę przez długi czas.



Spis treści

informacje

- 5 Nagrody za konsekwencję
- 6 LTS 07-08
- 7 Centrum Produktowo-Szkoleniowe w Monachium
- 25 Światowe życie...
- 28 Jeden świat, dwa oblicza
- 33 Przedłużenie współpracy z Amway Polska Salonik wizażu
- 34 www.amway.pl

produkty

- 17 ARTISTRY™ Kredki do oczu
- 18 POSITRIM™ Kremowy napój w proszku
- 20 SATINIQUE™ Produkty do pielęgnacji włosów
- 22 GLISTER™ Pasta do zębów
- 23 Chcesz sprawić prezent?
- 24 Broszura produktów Paleta wzorów lakierów
- 26 eSpring™ Nowy filtr
- 27 Promocja iCook™ Promocja TOLSOM™

kwalifikacje

- 8 Nasi liderzy
- 10 Liderzy europejscy
- 30 Nagrody w PPOO za wrzesień i październik 2006

Co sprawia, że współpraca z Amway jest czymś wyjątkowym?

Część trzecia

(Wsparcie, motywacja i uznanie)

W swoim bestsellerze *Compassionate Capitalism (Współczujący kapitalizm)* Rich DeVos, współzałożyciel firmy Amway, zachęca wszystkich do spróbowania swoich sił w roli mentora oraz niesienia pomocy i wsparcia osobom, które wyznaczają sobie cele i dążą do ich realizacji.

To nie tylko dobra filozofia życiowa, ale także trzeci, wyjątkowy czynnik wpływający na korzyści płynące ze współpracy z firmą Amway.

W dwóch poprzednich artykułach omówiliśmy już (1) infrastrukturę, która ma pomagać w prowadzeniu biznesu oraz (2) nasz plan wynagrodzeń. Teraz skoncentrujemy się na cechach, które składają się na trzeci unikalny czynnik, dzięki któremu współpraca z Amway jest wyjątkowa – są to: **wsparcie, motywacja i uznanie.**

Związek pomiędzy Niezależnymi Przedsiębiorcami, ich Liniami Rekomendacji oraz całą organizacją Amway jest sprawą

nadrzędną. Wszyscy pracujemy razem. Twój sukces jest naszym sukcesem... oraz wszystkich osób związanych z Amway.

Jeżeli spotykasz duże grupy osób, w których każdy chce pomagać innej osobie, możesz być pewien, że łączy ich coś wyjątkowego.



Pomoc pochodzi z wielu źródeł. Osoby związane z biznesem wspierają swoich Niezależnych Przedsiębiorców, dodają im odwagi oraz motywują do realizacji wytyczonych celów. Firma Amway wspiera Niezależnych Przedsiębiorców fachowymi poradami z zakresu działania Korporacji oraz współpracy z Amway.

(ciąg dalszy na następnej stronie)



„Postęp jest zawsze napędzany pozytywnym, optymistycznym myśleniem. Ludzie są najbardziej zmotywowani, gdy się ich chwali i dodaje im wiary we własne siły”.

Wsparcie, motywacja i uznanie to standardy panujące w firmie Amway, które dotyczą nie tylko Niezależnych Przedsiębiorców, ale także pracowników firmy oraz wszystkich osób związanych z organizacją. Nowi Niezależni Przedsiębiorcy mogą liczyć na przedstawicieli swoich Linii Rekomendacji, lokalne przedstawicielstwo firmy ORAZ globalną korporację – wszyscy będą służyć swoim wsparciem i pomocą w wytyczaniu oraz realizacji celów.

- **Partnerstwo.** Korporację, jej pracowników oraz Niezależnych Przedsiębiorców z całego świata łączy oddanie oraz wzajemne wsparcie, które także ma zachęcać nowych Niezależnych Przedsiębiorców do wyznaczania sobie celów i wykazywania się potencjałem i przedsiębiorczością.
- **Zasady Założycieli.** Zasady, na których zbudowana została firma – wolność, rodzina, nadzieja oraz uznanie – są honorowane oraz popierane przez wszystkie osoby związane z tym biznesem.
- **Praca na własny rachunek.** To Ty wyznaczasz swoje cele, to Ty decydujesz, jak i kiedy chcesz je zrealizować, to Ty jesteś szefem. Dodatkowo wspiera Cię cała korporacja oraz lokalne środowisko biznesowe.
- **Edukacja i szkolenia.** Naszym celem jest zapewnienie najlepszych szkoleń, dostosowanych do Twoich oczekiwań i potrzeb, które pomogą Ci w realizacji wytyczonych celów. Zarówno partnerzy w Twojej górnej linii rekomendacji, jak i firma Amway będą Cię wspierać w rozwinięciu jak największego potencjału.
- **Wsparcie.** Wsparcie przy zamawianiu oraz dostarczaniu produktów, jak również informacje na temat produktów dostępne są 24 godziny na dobę, 7 dni w tygodniu, przez Internet. Naszym celem jest nie tylko podnoszenie poziomu Twojej wiedzy

na temat produktów, ale także pomoc w zrozumieniu zasad Planu Sprzedaży i Marketingu, co wynagradza trud, który wkładasz w zbudowanie dobrze prosperującej działalności.

- **Motywacja.** Psychologiczne oraz socjologiczne aspekty prowadzenia własnej firmy często mogą być przytłaczające. Tutaj wsparciem służy Linia Rekomendacji. Twój sponsorzy wiedzą, jak należy Cię wspierać w przezwyciężaniu trudności oraz zwalczaniu przeszkód stojących na drodze do realizacji wyznaczonych celów.
- **Uznanie.** Firma Amway wynagradza każdego Niezależnego Przedsiębiorcę premiami uznaniowymi, których poziom zależy od poziomu sprzedaży osiągniętego przez Przedsiębiorcę oraz wszystkich osób przez niego sponsorowanych. Im większa sprzedaż, tym większe premie. Premie mają formę finansową, ale często są to także podróże biznesowe, które mają podkreślić pozycję Przedsiębiorcy jako lidera sprzedaży.
- **Ludzie, Plan, Produkty.** Od Planu Sprzedaży napisanego przez Richa i Jaya, poprzez produkty tworzone z zachowaniem ścisłych standardów jakości, aż do ludzi, którzy z oddaniem pracują na Twój sukces – wszystko to funkcjonuje wyłącznie dzięki interaktywności tego biznesu.

Następnym razem, gdy ktoś zada Ci pytanie na temat firmy Amway, opowiedz mu o roli ludzi w naszej firmie... oraz zacytuj Richa DeVosa, który wyjaśnia, dlaczego „ludzki biznes” odniósł taki duży sukces.

„Postęp jest zawsze napędzany pozytywnym, optymistycznym myśleniem. Ludzie są najbardziej zmotywowani, gdy się ich chwali i dodaje im wiary we własne siły”.

Oto Amway



Steve Van Andel
Chairman



Doug DeVos
President

Nagrody za konsekwencję!



Premia GetFAA

...Konsekwencja w działaniu przynosi największe nagrody

Premia GetFAA ma aktywizować Wyróżnionych Platynowych NP z grupy K12, a także tych, którzy kwalifikowani są na jeszcze wyższych poziomach. Wynagradza ona przedsiębiorców, którzy tworzą nowe grupy oraz wzmacniają już istniejące – rozwijając zarówno siłę, jak i głębokość podstaw rozwijanego w ten sposób biznesu.

Wszyscy Wyróżnieni Platynowi NP, którzy uzyskują minimum 1 punkt GetFAA,

otrzymają **nagrody gotówkowe** w ramach Europejskiego Programu Motywacyjnego.

To tylko początek, dzięki któremu program GetFAA stanowi pomost do oferującej jeszcze wyższe wypłaty **Nagrody za Wybitne Osiągnięcia** dla Diamentowych NP (oraz wyżej kwalifikowanych) osiągających minimum 8 punktów FAA.



Punkty GetFAA

Kwalifikacja	Punkty GetFAA
Platynowy NP (grupa K6)	0,5
Wyróżniony Platynowy NP (grupa K12)	1,0
Grupa Szmaragdowa	1,5
Grupa Diamentowa	3,0

Punkty te liczone są na podstawie grup rekomendowanych krajowo.

Wyróżnionemu Platynowemu NP, który osiągnie wymienione poniżej liczby punktów GetFAA, przysługiwać będą następujące **wypłaty**:

Punkty GetFAA	Wypłata (zł)
1,0	10 000
2,0	20 000
3,0	30 000
4,0	40 000
5,0	50 000
6,0	60 000
7,0	70 000

Szczegółowe warunki kwalifikacji oraz przykłady osiągania nagród mogą Państwo otrzymać od rekomendującego Platynowego Niezależnego Przedsiębiorcy lub z biura Amway.



Spotkania z Diamentami! ...Nowe inicjatywy! ...Wspólne świętowanie!

Kolejne **3 powody**, by zdobyć kwalifikację na Seminarium Szkoleniowe dla Liderów.

Rozpoczynając wiosną 2008 roku, Seminarium będą odbywały się w **3 różnych terminach**, w **3 różnych miejscach**, by Platynowi Niezależni Przedsiębiorcy, zakwalifikowani na te imprezy przez kolejne 3 lata, mieli okazję odwiedzić wszystkie 3 kurorty.

Widać, że „3” wydaje się tutaj cyfrą magiczną!

Wymagania kwalifikacyjne

Niezależny Przedsiębiorca, osiągający poziom od Wyróżnionego Platynowego NP aż do poziomu Szmaragdowego NP, dla osiągnięcia niezbędnego poziomu obrotu nowo zarekomendowanych ma do wyboru **3 opcje**:

Opcja 1	Obrót Osobiście Nowo Zarekomendowanych (WPON) w ciągu roku finansowego	5000
Opcja 2	Obrót Nowo Zarekomendowanych w Grupie (WPNG) w ciągu roku finansowego, z czego przynajmniej 2 000 stanowi Obrót Osobiście Nowo Zarekomendowanych (WPON)	20 000
Opcja 3	Obrót Nowo Zarekomendowanych w Grupie (WPNG) w ciągu roku finansowego	40 000

WPON – WP osobiście nowo zarekomendowanych to Wartość Punktowa wygenerowana przez osoby, które zarekomendowały osobiście od 1.09.06 do 30.08.07 oraz jakkolwiek WP wygenerowana przez ich organizację w roku 2006/07.

WPNG – WP nowo zarekomendowanych w grupie to całe WP grupy (włączając w to Srebrnych i Złotych NP, wyłączając grupy innych Platynowych NP) wygenerowanych przez nowo zarekomendowanych NP w ciągu roku finansowego.

Teneryfa - Sardinia - Antalia

Wszystkie 3 czekają!



Amway

Centrum Produktowo-Szkoleniowe



Z przyjemnością informujemy, że Centrum Produktowo-Szkoleniowe Amway w Monachium będzie otwarte dla wycieczek oraz spotkań konferencyjnych, począwszy od

1 marca 2007 roku

Pytania dotyczące rezerwacji oraz rezerwacje dostarczone w formie pisemnej przyjmowane są od 4 grudnia 2006 roku. Jeżeli jesteś zainteresowany odwiedzeniem Centrum Produktowo-Szkoleniowego w Monachium – skontaktuj się ze swoim Platynowym Przedsiębiorcą.

Centrum Produktowo-Szkoleniowe w Monachium będzie nieczynne w podanych niżej terminach:

- 06.04.2007 – 09.04.2007
- 01.05.2007
- 17.05.2007
- 27.05.2007 – 28.05.2007
- 09.07. 2007– 15.07.2007
- 10.09.2007 – 11.09.2007
- 03.10.2007
- 20.12.2007 – 31.12.2007

Jeżeli masz jakiegokolwiek pytania, skontaktuj się z Centrum drogą mailową pod adresem experience-center-munich@amway.com lub faksem pod numerem **+49 (0)89 800 94 568**.

Centrum Produktowo-Szkoleniowe – zespół pracujący w Monachium:

Stephan Haberfelner – Manager Centrum – Monachium
 Sabine Hufnagel – Koordynator Centrum
 Alexandra Rossa – Koordynator Centrum
 Susanne Suwannasaeng – Koordynator Centrum

Zespół Centrum Produktowo-Szkoleniowego Amway w Monachium będzie zaszczycony Twoimi odwiedzinami!



NASI LIDERZY

Jadwiga i Wiesław Litwiniak



NOWY
PLATYNOWY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
PAŹDZIERNIK

Z zawodu technolog żywności. Dom, czwórka dzieci, rozwijająca się działalność gastronomiczno-hotelowa, zupełny brak czasu i ogromne marzenia.

To moment zapoznania się z biznesem Amway. Zobaczyliśmy możliwość i uwierzyliśmy, że nasze marzenia mogą się spełnić.

Systematyczne, konsekwentne działanie w kierunku wyznaczonego celu, ścisły kontakt z mentorem – to gwarancja sukcesu. Dzieląc się tą metodą z innymi, pomagając im osiągnąć ich cele, realizujemy własne. Nagrodą jest niezależność finansowa, wybór stylu życia i wielu przyjaciół na całym świecie.

Bożena Drewnowska



NOWY
SREBRNY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
WRZESIEŃ

Ewa Jankowska



NOWY
SREBRNY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
WRZESIEŃ

Weronika Jurga



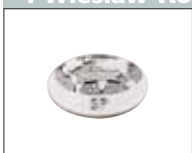
NOWY
SREBRNY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
WRZESIEŃ

Katarzyna i Maciej Rak



NOWY
SREBRNY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
PAŹDZIERNIK

Teresa Hofman-Różycka i Wiesław Różycki



NOWY
SREBRNY
NIEZALEŻNY
PRZEDSIĘBIORCA
PAŹDZIERNIK

Nowi liderzy Amway

9

NASI LIDERZY

18%

WRZESIEŃ

Alexi Ingrid i Holger
Allik Marge i Olev
Firkowska Iwona
Gontarz Ewa i Marek
Misiewicz Anna i Jerzy
Sałaciński Regina i Zygmunt

PAŹDZIERNIK

Karkosz Barbara i Szczepan
Kwiatkowska Wanda
i Kłuszo Bolesław
Papis Teresa i Bogdański Marek
Więch Krystyna i Paweł

15%

WRZESIEŃ

Kornatowscy Elżbieta i Zbigniew

PAŹDZIERNIK

Boroń Halina i Andrzej
Kisielewski Bogdan
Lewińscy Barbara i Ryszard
Malak Elżbieta
Rybak Marcin
Skrzeczkowski Jarosław
Śmielak Dorota i Mirosław
Tomaszewscy Elżbieta i Marek
Tomaszewska Agnieszka i Tomczuk Andrzej
Wójcik Krystyna i Jarosław

12%

WRZESIEŃ

Bobowski Jarosław
Jakubowscy Teresa i Maciej
Koch Elżbieta i Lucjan
Raczy-Górniewicz Ewa
i Górniewicz Janusz
Rosolski Maciej
Trzebińska Elżbieta
i Juchniewicz Jacek

PAŹDZIERNIK

Derszniak Beata i Karol
Dudek Katarzyna i Zenon
Floreńska Dominika
Gortych Krzysztof
Haliński Zbigniew
Iwiński Anna i Jerzy
Najberg Sławomir
Piróg-Kochaniewicz Agnieszka
Waliczek Elżbieta i Mateusz
Wiśniewscy Danuta i Jerzy

9%

WRZESIEŃ

Bieniek Bożenna i Zbigniew
Bożyk Marzena
Cybulscy Henryka i Waldemar
Dębiec Janina i Tomasz
Gawryczuk Daniel
Gortych Krzysztof
Horodeccy Maria i Krzysztof
Jabłoński Genowefa i Henryk
Krakowski Roman
Krupa Kinga
Lis Tadeusz
Majdziński Anna i Ryszard
Marcinkowscy Nicole i Ryszard
Olszowy Bogusław
Paradowscy Grażyna i Stanisław
Partyka Barbara i Marek
Przeniosło Barbara i Andrzej
Sitkiewicz Jolanta i Zbigniew
Skibińska Bernadeta
Skwara Urszula

Stelmach Leokadia i Jan
Szymczak Magdalena i Radosław
Tynenscy Barbara i Marek
Wiglus Renata
Włoszczyński Przemysław
Wróbel Ewelina i Krzysztof
Ziemski Szymon
Żebryk Krystyna i Ryszard

PAŹDZIERNIK

Baranowski Stanisław
Berlińscy Wioletta i Sebastian
Grabna Alina i Grabny Jacek
Kania Anna i Antoni
Kończ Adam
Mellerski Marek
Mogielnicka Marta
Nowak Teresa i Zdzisław
Otalora-Mendez Maria i Nowicki Mieczysław
Smoła Dariusz

LIDERZY EUROPEJSCY



Valeriya i Igor Haratin
Ukraina



PODWÓJNY DIAMENT
LIPIEC

Gdyby nie dramatyczne zmiany polityczne i gospodarcze w ich kraju, które miały miejsce pod koniec lat osiemdziesiątych, życie Ihora i Valeriyi Kharatin nie różniłoby się od życia tysięcy innych młodych ludzi. Jako absolwenci szkół pedagogicznych rozpoczęli pracę w zawodzie nauczyciela. Oboje uwielbiali swoją pracę i wierzyli, że ich powołaniem jest uczyć dzieci, jednak wysokość zarobków nie

pozostawiała im żadnych złudzeń co do przyszłości. Po przyjściu na świat trzeciego dziecka zmuszeni zostali do dokonania wyboru – mogli nadal robić to, co lubili, choć nie przynosiło im to wielkich dochodów, albo pomyśleć poważnie o przyszłości swojej rodziny.

Idea współpracy z firmą Amway od razu zdobyła ich sympatię. Ihor i Valeriya od razu wiedzieli, że dostali szansę na spełnienie swoich aspiracji finansowych, że będą mieć więcej czasu dla siebie i, co najważniejsze, będą mogli pracować razem, budować rodzinny biznes i pomagać innym rodzinom robić to samo. Podeszli do sprawy poważnie i odnieśli sukces.

Ihor często powtarza: „Żaden sukces nie jest pełny, żadna pomyłka nie jest nieodwracalna, a w ostatecznym rozrachunku i tak liczy się tylko odwaga!”



Inna Polishchuk i Tetyana Kuzmenko
Ukraina



PODWÓJNY DIAMENT
SIERPIEŃ

„Szukałyśmy pomysłu na działalność, która pozwoliłaby nam poświęcić się pracy całym sercem, pracować aktywnie, kompetentnie i w przyjaznej atmosferze. Kiedy poznałyśmy możliwości współpracy z Amway, od razu zdecydowałyśmy się skorzystać z tej szansy.

Mamy proste zasady, z których skorzystać może każdy. Po pierwsze, lubimy to, co robimy.

Prowadzimy życie zgodnie z ideałami wyznawanymi przez firmę. Po drugie, wyznajemy filozofię zdrowego życia i harmonijnego rozwoju. Rozwijanie w sobie umiejętności lidera nie oznacza, że można zaniedbywać harmonię między duchem a ciałem.

Opieka nad naszymi rodzinami i nad innymi Niezależnymi Przedsiębiorcami, dla których jesteśmy sponsorami, przynosi nam wiele satysfakcji, bo spotykamy się ze szczerą wdzięcznością, a to jest dla nas o wiele ważniejsze niż jakiekolwiek inne osiągnięcia. Jesteśmy pewne, że nasza działalność i podejście do życia to wartości, które w przyszłości zapoczątkują. Wiemy, że jesteśmy na właściwej drodze i że nasze wysiłki oraz starania firmy Amway pomogą wielu osobom podjąć właściwą decyzję na drodze do sukcesu”.



Iryna i Taras Demkura
Ukraina



PODWÓJNY DIAMENT
SIERPIEŃ

Taras i Iryna Demkura mieszkają w malowniczym mieście w zachodniej części Ukrainy. Przed podjęciem współpracy z Amway obydwaj pracowali jako nauczyciele w szkole.

Po ślubie popadli w problemy finansowe – wtedy właśnie zdecydowali, że muszą coś zmienić w swoim życiu. Próbowali różnego rodzaju działalności. Ich zarobki nie były jednak wysokie,

nie mogli więc cieszyć się stabilizacją i pewnością jutra.

W ich opinii gwarancją sukcesu, jaki odnieśli, była wiara w Amway, w linię ich sponsora oraz we własne siły. Są również bardzo wdzięczni swoim partnerom biznesowym, którzy dzielili się z nimi bogatym doświadczeniem i bardzo pomogli w ich rozwoju.

Współpracując z Amway, Taras i Iryna nauczyli się marzyć, wyznaczać sobie cele i konsekwentnie do nich dążyć. Podkreślają także, że ich sukces wynika z wytrwałej pracy całego zespołu oraz ich partnerów. W rodzinie państwa Demkura najważniejsze wartości to wolność, niezależność oraz możliwość pomagania innym i uszczęśliwiania ich.

LIDERZY EUROPEJSCY



Coby i Fred Bouwkamp
Holandia



DYREKTORSKI DIAMENT
CZERWIEC

W lutym 1984 roku Coby umówiła się z przedstawicielem firmy Amway, by zapoznać się z Planem Sprzedaży i Marketingu. Jej partner Fred, który zaoszczędził trochę pieniędzy, pracując jako kierowca ciężarówki, obawiał się, że realizacja Planu wiązałaby się z wysokim ryzykiem finansowym. Jednak w końcu przekonał się, że jest inaczej,

i razem z Coby podpisał formularz zgłoszeniowy Niezależnego Przedsiębiorcy. Był to początek pięknej przyszłości, o jakiej żadne z nich wcześniej nawet nie marzyło.

„Naprawdę jesteśmy przekonani, że wykonujemy najpiękniejszy i najbardziej interesujący zawód na świecie. W chwili obecnej koncentrujemy się głównie na sprzedaży produktów z serii NUTRILITE™. Razem chcemy pomagać ludziom w pokonywaniu nie tylko ich problemów zdrowotnych, ale także osobistych i finansowych.”

„Sukces to umiejętność dzielenia się z innymi. Jeżeli nam się udało, uda się także Tobie!”



Sissy-Petra Szuchar i Alois Szuchar
Węgry



DYREKTORSKI DIAMENT
SIERPIEŃ

Zmotywowani możliwościami oferowanymi przez firmę Amway oraz międzynarodowy zespół Niezależnych Przedsiębiorców podjęliśmy decyzję o zrobieniu czegoś wyjątkowego w naszym życiu. Hans i Eva Nussold zostali nie tylko naszymi przyjaciółmi i sponsorami, ale przede wszystkim przykładem godnym naśladowania.

Zwłaszcza sposób, w jaki udaje im się łączyć wschodnio- i zachodnioeuropejskich liderów w jeden zespół, zasługuje na wielkie uznanie.

Uwielbiamy podróżować po całym świecie, nie tylko jako turyści, ale również jako goście – najbardziej cieszymy się, że osoby, które nas zapraszają, także korzystają ze wspaniałych produktów firmy Amway – kosmetyków ARTISTRY™, NUTRILITE™ czy systemu eSpring. Amway daje nam wszystko, aby uczynić nasze życie wyjątkowym, ponieważ jest ono darem, który chcemy dzielić z innymi.



Svitlana Golovina i Anatoliy Golovin
Ukraina



DYREKTORSKI DIAMENT
SIERPIEŃ

Svitlana ukończyła studia na Uniwersytecie Ekonomicznym w Kijowie. Przed rozpoczęciem współpracy z Amway pracowała jako główna księgowa w dużej organizacji militarnej. Rozpoczęcie działalności Amway sprawiło, że odżyły jej marzenia z dzieciństwa. Dostała szansę na lepsze życie nie tylko dla siebie, ale także dla swoich dzieci, rodziców i oczywiście męża.

„Każdy żyje tylko raz, dlatego też warto wykorzystać szansę, jakie daje nam los i walczyć o swój sukces i szczęście. Jeżeli osiągnąłeś poziom Diamentu w Amway, znaczy to, że odniosłeś sukces” – mówi Svitlana.

Svitlana i Anatoliy są przekonani, że współpraca z Amway jest przeznaczona dla osób, które szanują same siebie, które myślą o sobie, dla tych, którzy nie chcą prowadzić zwykłego, „szarego” życia.

LIDERZY EUROPEJSCY



Enikő i Dániel Göncz Węgry



**DYREKTORSKI DIAMENT
SIERPIEŃ**

Enikő i Dániel swoją współpracę z Amway rozpoczęli niezależnie, a poznali się właśnie dzięki temu biznesowi.

Enikő z wykształcenia jest dyplomowanym nauczycielem języków obcych, wcześniej pracowała jako redaktor czasopisma. Jednak jej marzeniem było osiągnięcie czegoś więcej niż osiągnęli jej rodzice. Od razu spodobało jej się to, że współpraca z Amway gwarantowała bezpieczeństwo finansowe. „Bardzo podoba mi się mobilność tego biznesu: przez 4 lata mieszkałam w Australii, potem przeprowadziłam się do Stanów Zjednoczonych, tam spotkałam Dániela i pobraliśmy się. Teraz mieszkamy na Węgrzech”.

Dániel był młodym lekarzem ze specjalizacją w trzech dziedzinach. Nie posiadał ani samochodu, ani domu. Po rozpoczęciu współpracy z Amway, w ciągu roku rozbudował swoją firmę do dwóch oddziałów.

Ich rada: 1. Mieć cel. 2. Uczyc się od najlepszych. 3. Działać.

W ciągu roku będziesz mieć wszystko, co najlepsze!



**Cecilia Ulenius
i Mats Holmberg** Szwecja



**DIAMENT
MAJ**

Mats jest z wykształcenia inżynierem mechanikiem; od zawsze szukał zajęcia, które byłoby czymś więcej niż jedynie pracą. Po zapoznaniu się z zasadami współpracy z firmą Amway zdał sobie sprawę, że firma oferowała mu dokładnie to, czego szukał.

Cecilia pracuje jako nauczycielka; na początku idea współpracy z Amway nie wzbudzała jej entuzjazmu. Jednak po tym, jak poznała wiele osób, które odniosły sukces w tym biznesie, zmieniła swoje zdanie; teraz ma bardziej pozytywne nastawienie.



Anne i Petri Nissinen
Finlandia



**DIAMENT
CZERWIEC**

„Jeżeli wspiera Cię cała organizacja Amway, Twój partnerzy z górnej linii organizacji, jeżeli wzięłeś udział w szkoleniach – sukces jest nieunikniony. Efekt końcowy zależy tylko i wyłącznie od Ciebie i Twojej pracy”.

Anne jest z zawodu pielęgniarką stomatologiczną, Petri pracował jako administrator sądowy. Anne i Petri postanowili przyłączyć się do firmy Amway, ponieważ chcieli oszczędzić pieniądze na zakupie proszku do prania. Wkrótce współpraca z firmą zmieniła ich życie.

„Wiele się wydarzyło, odkąd rozpoczęliśmy własną działalność. Na świat przyszły nasze dzieci, przeżyliśmy także wiele tragedii. Dlatego też chcemy zapracować na lepszą przyszłość dla naszej rodziny”.

LIDERZY EUROPEJSCY

**Rosemarie i Herbert Eitel**

Niemcy

**DIAMENT
CZERWIEC**

Po przyjeździe na świat czworga dzieci, godzenie życia rodzinnego z pracą stało się dla Rosemarie i Herberta Eitelów koszmarem. Potrzebowali jakiegoś rozwiązania sytuacji, w której się znaleźli. Swoją pracę Niezależnych Przedsiębiorców Amway rozpoczęli w 1991 roku. Osiągnięcie poziomu Platynowego Przedsiębiorcy pozwoliło Rosemarie zrezygnować z wcześniejszej pracy zarobkowej.

Współpraca z firmą, dla której ważny jest także pierwiastek społeczny, jest dokładnie tym, czego państwo Eitel szukali.

**Ileana i Georgel Olaru**

Rumunia

**DIAMENT
CZERWIEC**

Ileana jest absolwentką szkoły prawniczej, Georgel jest oficerem w armii. Przez pięć lat prowadzili tradycyjną działalność gospodarczą, która przynosiła im dobre dochody, z drugiej jednak strony pozbawiła kompletnie czasu wolnego.

Po zapoznaniu się z założeniami Planu Marketingu i Sprzedaży zdali sobie sprawę, że nadszedł czas na przejęcie kontroli nad własnym życiem oraz na podjęcie decyzji dotyczącej właściwego kierunku ich dalszych działań.

„Nauczyliśmy się, jak stawiać wymagania oraz odkryliśmy największą korzyść płynącą ze współpracy z Amway: **wolność bycia innym**”.

**Alessio i Grazia Nocentini**

Włochy

**DIAMENT
LIPIEC**

Alessio odkrył możliwości oferowane przez Amway dzięki klientowi swojej restauracji.

Początkowo Alessio odnosił się sceptycznie do całego przedsięwzięcia. W końcu przekonała go namacalna możliwość osiągnięcia sukcesu oraz osobiste zaangażowanie w prowadzenie działalności. Wraz z Grazią skoncentrowali się z entuzjazmem na rozwoju swojej firmy. Za swoje uznali motto partnerów z górnej linii rekomendacji: „Aby otrzymać to, czego wcześniej nie mieliśmy w życiu, musimy robić rzeczy, których wcześniej nigdy nie robiliśmy”.

LIDERZY EUROPEJSCY



Antonina Kordon
Ukraina



DIAMENT
LIPIEC

W momencie, w którym poznała możliwości oferowane przez Amway, Antonina postanowiła skorzystać jak najwięcej ze współpracy z tą firmą. Antonina jest przekonana, że w całej organizacji panuje wielka jedność ludzi z nią związanych – jest to firma, w której każdy otrzymuje wsparcie, uznanie, szacunek oraz poczucie, że jest zwycięzcą. Antonina wierzy także w siłę ludzkiego ducha oraz w sukces, który odniosła dzięki wsparciu swoich przyjaciół oraz partnerów z dolnej linii rekomendacji.



Andrea Wolf i Imre Serdült
Węgry



DIAMENT
SIERPIEŃ

„Nasi partnerzy biznesowi odegrali szczególnie ważną rolę w odniesionym przez nas sukcesie. Poziom Diamentu odzwierciedla triumf naszego całego zespołu. Zewsząd otacza nas życzliwość oraz uznanie. Nasi partnerzy biznesowi to także nasi przyjaciele, którzy chwalą swoje grupy. Dowodem tego jest ilość kwiatów, które otrzymaliśmy po uzyskaniu odznaki diamentowej”.

Podczas swoich podróży Andrea i Imre cieszą się dobrym nastrojem. Niedawno odwiedzili Orlando, na zaproszenie Amway byli w Szkocji. Już nie mogą doczekać się swojej podróży do Sydney.

Andi i Imre promieniają optymizmem, radością i pewnością siebie.



Elena Charoni
Grecja



DIAMENT
SIERPIEŃ

W dniu, w którym Elena po raz pierwszy ujrzała Plan Marketingu i Sprzedaży, a było to w 1996 roku, postanowiła osiągnąć status Diamentu, dzięki czemu mogłaby prowadzić działalność, zdobywając niezależność finansową. Ciężko pracując i jednocześnie wychowując czwórkę swoich dzieci, jako pierwsza osoba w Grecji osiągnęła poziom Szmaragdu. W październiku 2005 roku Elena postanowiła osiągnąć poziom Diamentu przed końcem roku finansowego (pod warunkiem, że będzie to realne) oraz sprawić, aby współpracownicy byli z niej dumni!

LIDERZY EUROPEJSCY



Elena i Dragoș Floroiu
Rumunia



DIAMENT
SIERPIEŃ

Obydwoje są inżynierami. Współpracę z Amway rozpoczęli dziewięć lat temu, traktując ją jako źródło dodatkowego dochodu.

„We współpracy z Amway bardzo ważny jest dla nas styl życia, jaki możemy prowadzić wraz z rodzinami i przyjaciółmi właśnie dzięki Amway. Jesteśmy bardzo wdzięczni naszym partnerom z górnej linii rekomendacji. Bardzo podoba nam się idea pozostawienia naszej działalności jako przykład dla przyszłych pokoleń. Wszystkim Niezależnym Przedsiębiorcom życzymy zdrowia i samych sukcesów”.



Emine i Atilla Nutki
Turcja



DIAMENT
SIERPIEŃ

Kiedy Emine i Atilla poznali możliwości oferowane przez Amway, obydwójce pracowali w prywatnym szpitalu. Na początku Atilla był sceptycznie nastawiony do całego pomysłu, więc dokładnie go zbadał. Wszystko wydawało mu się na zbyt idealne, aby mogło być prawdziwe.

Z powodu kryzysu ekonomicznego w kraju, szpital, w którym pracowali Emine i Atilla, zbankrutował. Obydwójce stracili swoje posady. Nadszedł czas na podjęcie poważnej decyzji dotyczącej współpracy z Amway. Patrząc w przeszłość na lata kryzysu, mówią: „Wszystkie problemy finansowe, których doświadczyliśmy, były darem. Jak mówi nasz partner z górnej linii rekomendacji: „Problem nie był problemem”, to tylko wyzwanie, któremu trzeba było stawić czoła i je przezwyciężyć. Szansa nam dana była kluczem do naszej wolności”.



Marianna i Oleg Scherbak
Ukraina



DIAMENT
SIERPIEŃ

Marianna i Oleg mieszkają w miejscowości Mukachevo położonej w Karpatach na Ukrainie. Od pierwszego dnia, w którym usłyszeli o współpracy z Amway, biznes ten wtargnął w ich życie niczym huragan wydarzeń i emocji.

Słynne zdanie wypowiedziane przez Wolfganga Goethego: „Jedynie Ci zasługują na prawdziwe życie i wolność, którzy walczą o nie każdego dnia” doskonale opisuje pozycję Marianny i Olega oraz ich partnerów.

LIDERZY EUROPEJSCY



Natalia Dreiling

Niemcy



DIAMENT
SIERPIEŃ

Natalia spotkała Larissę Lipert podczas kursu szkoleniowego, na którym poznała możliwości współpracy z Amway. Połączenie pracy z życiem rodzinnym nie było dla niej łatwe, jednak, dzięki pomocy rodziców w wychowywaniu dwójki dzieci, Natalia oraz jej mąż Władimir Matvienko zyskali wolność, która daje im czas na promowanie biznesu Amway. Kluczem do ich sukcesu okazała się decyzja, aby poświęcić się biznesowi Amway całkowicie.



Oksana i Volodymyr Hrabar

Ukraina



DIAMENT
SIERPIEŃ

Oksana z wykształcenia jest lekarzem medycyny. Volodymyr, ponieważ nie posiada żadnego wyuczonego zawodu, gotów był podjąć jakąkolwiek pracę gwarantującą możliwość zarobku. W czasie, gdy pracował jako strażnik w hurtowni na Węgrzech, poznał zasady oraz możliwości współpracy z Amway. Oksana i Volodymyr są szczególnie wdzięczni swoim aktywnym sponsorom, wszystkim partnerom z dolnej linii rekomendacji oraz pracownikom firmy Amway.



Tatjana i Zoran Gulin

Chorwacja



DIAMENT
SIERPIEŃ

„MOŻESZ DOKONAĆ WSZYSTKIEGO, NA CO NAKIERUJESZ SWÓJ UMYŚŁ”.

Plan Sprzedaży i Marketingu Amway został nam zaprezentowany w momencie, gdy ani ja, ani Tatjana nie byliśmy usatysfakcjonowani naszym stylem życia.

Pewnego dnia, po dużym seminarium, na którym ujrzeliśmy wszystko w całości oraz poznaliśmy pełen potencjał współpracy z Amway, podjęliśmy ostateczną decyzję. Droga do odznaki diamentowej nie była łatwa, ale przepełniona słodyczą.



Valentyna i Yaroslav

Pavlyuk Ukraina



DIAMENT
SIERPIEŃ

Zanim Yaroslav rozpoczął współpracę z Amway, ukończył Kijowski Instytut Teatralny. Valentyna otrzymała dyplom z Technicznego Uniwersytetu Architektonicznego. Obydwie twierdzą, że biznes dał im wiedzę, wolność oraz pewność finansową na przyszłość. Jego obecny sukces jest wynikiem ciężkiej pracy ich organizacji, sponsorów oraz całej korporacji Amway.

NIECH TWÓJ BIZNES NABIERZE KOLORÓW DZIĘKI KREDKOM DO OCZU ARTISTRY™.

Stwórz swój własny sposób na najlepszy makijaż oczu. Wielofunkcyjne kredki mechaniczne posiadają obrotową konstrukcję, ułatwiającą perfekcyjne nałożenie kosmetyku.*

W biznesie kosmetycznym ważna jest nie tylko znajomość sprzedawanych produktów, ale także pewność siebie przy prezentowaniu zalet i funkcji danego kosmetyku.

WYKORZYSTAJ WIĘC WIELOFUNKCYJNE KREDKI DO OCZU ARTISTRY, PODZIEL SIĘ SWOIMI DOŚWIADCZENIAMI I PATRZ, JAK ROŚNIE TWOJA SPRZEDAŻ.

* Aby przygotować wygodną kredkę do użycia, obracaj kredkę zgodnie ze wskazówkami zegara, wysuwając sztyft na długość 3 mm. Rysuj brzegiem kredki, trzymając ją pod kątem, w sposób przedstawiony na ilustracjach A i B.

A. KREDKI DO OCZU

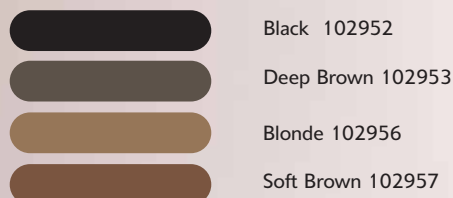
Doskonale podkreślają naturalny kolor Twoich oczu. Dla większego efektu wybierz odcień ciemniejszy niż kolor oczu.

JEŻELI MASZ OCZY	WYPRÓBUJ
Niebieskie lub szare	LUNAR, NOIR lub SMOKE
Orzechowe	CAVIAR, NOIR lub FIG
Zielone	CAVIAR, NOIR lub SMOKE
Brązowe	MINK, NOIR lub FIG



Jeśli chcesz wyróżnić się, wybierz kontrastowe kolory.

1. Zaczynając od wewnętrznego kącika oka, kredką do oczu zaznacz linię, rysując kreskę na powiece jak najbliżej rzęs. Linia powinna stopniowo się rozszerzać w kierunku zewnętrznego kącika.
2. Gąbeczką na drugim końcu kredki delikatnie rozetrzyj linię, aby uzyskać subtelny efekt.



B. KREDKI DO BRWI

Podkreślone brwi stanowią ładną oprawę dla oczu. Użyj kredki, by nadać brwiom ładny kształt oraz wypełnić miejsca pozbawione włosów. Aby nadać brwiom naturalny wygląd, zastosuj się do poniższych wskazówek:

1. Delikatnymi pociągnięciami kredki zakresł brew, by uzyskać pożądany kształt. Zacznij od wewnętrznego końca brwi, dochodząc do najwyższego punktu łuku brwiowego.
2. Kontynuuj nakładanie kredki od łuku do zewnętrznego końca brwi. Po nałożeniu kosmetyku rozczesz brwi pędzelkiem znajdującym się na końcu kredki.

ARTISTRY™



Po świątecznych szaleństwach

Rozpocznij Nowy Rok z NOWĄ FIGURĄ!

Oto wielka szansa dla Ciebie oraz Twoich klientów – produkt pomagający zmniejszyć ilość spożywanych kalorii oraz zredukować nadmiar kilogramów.

W SPRZEDAŻY W POŁOWIE STYCZNIA!

NUTRILITE™

POSITRIM™ Kremowy napój w proszku

Środek spożywczy zastępujący posiłek,
do kontroli masy ciała.

Dla osób na diecie odchudzającej.

Teraz nowa, bardziej kremowa konsystencja.

POSITRIM Kremowy napój w proszku to odżywczo zbilansowany środek spożywczy zastępujący posiłek, wspomagający proces kontroli masy ciała. Jego głównym składnikiem jest odtłuszczone mleko w proszku słodzone fruktozą. Napój posiada kremową, gęstą konsystencję, może być swobodnie stosowany jako środek spożywczy zastępujący posiłek przez osoby żyjące w pośpiechu, które nie mają czasu na przygotowywanie pełnowartościowych posiłków. Każda porcja Kremowego napoju POSITRIM stanowi kompletny, pełnowartościowy posiłek zawierający zarówno wartościowe białka, tłuszcze oraz węglowodany, jak i ważne dla organizmu witaminy oraz składniki mineralne.

- **Wspomaga kontrolowanie wagi**

Każda porcja Kremowego napoju w proszku POSITRIM jest pełnowartościowym środkiem spożywczym zastępującym posiłek; napój może być stosowany przez osoby na diecie odchudzającej oraz przez ludzi pragnących utrzymać stałą masę ciała.

- **Integralna część Programu Kontroli Wagi opracowanego przez firmę Amway**
(wkrótce na rynku)

W programie tym Kremowy napój POSITRIM łączony jest z codziennymi posiłkami w celu wytworzenia długoterminowych nawyków zdrowego odżywiania.

- **Szybki i wygodny w użyciu preparat zastępujący posiłek**

POSITRIM Kremowy napój w proszku może być stosowany jako szybki, smaczny oraz pełnowartościowy posiłek przez wszystkie osoby żyjące w pośpiechu, które nie mają czasu przygotowywać regularnych posiłków. Jest o wiele tańszy niż produkty typu fast food.



NUTRILITE™
BEST OF NATURE. BEST OF SCIENCE.



W celu przygotowania napoju należy wsypać zawartość torebki do miksera, dodając 250 ml zimnego, odtłuszczonego mleka, następnie dokładnie mieszać składniki przez około 30 sekund. W celu otrzymania gęstej konsystencji, poczekać 3 minuty przed spożyciem.

Każde opakowanie zawiera 14 saszetek po 51 g proszku.

Poniższe numery katalogowe zastąpią obecne.

Smak waniliowy – 103792 zastąpi 4600

Smak kakaowy – 103793 zastąpi 4597

POSITRIM Kremowy napój w proszku nie powinien być stosowany jako wyłączne źródło pożywienia.

WŁAŚCIWOŚCI

- Produkt dostarcza niezbędnych składników odżywczych.
- Zawiera wartościowe dla organizmu białka, tłuszcze oraz węglowodany.
- Charakteryzuje się gęstą, kremową konsystencją.
- Oferowany w dwóch wersjach smakowych.
- Łatwy i szybki do przygotowania.
- Słodzony fruktozą, nie zawiera sacharozy.
- Nie zawiera sztucznych substancji słodzących, barwników, aromatów ani konserwantów.
- Jest integralną częścią Programu Kontroli Wagi opracowanego przez firmę Amway.
- Preparat może być stosowany przez wegetarian i nie zawiera glutenu.

W pierwszej części Programu Kontroli Wagi, podczas której następuje intensywna utrata wagi, napój należy spożywać dwa razy dziennie w miejsce regularnych posiłków. Następnie po upływie dwóch tygodni raz dziennie w celu utrzymania osiągniętej wagi ciała na stałym poziomie. Należy również pamiętać o spożywaniu minimum jednego tradycyjnego posiłku.



Mikser – 218506

RÓWNIEŻ W SPRZEDAŻY

Niezawodny mikser ozdobiony logo marki POSITRIM™. Pokrywka w kształcie kopuły oraz wkładka z siatki pozwalają na dokładne wymieszanie Kremowego napoju w proszku w celu otrzymania gęstej, kremowej konsystencji. Dodatkowo wyposażony w długą poręczną łyżkę.

WKRÓTCE

Całkiem nowy, ekscytujący

Program Kontroli Wagi stworzony przez firmę Amway

Program Kontroli Wagi łączy spożywanie Kremowego napoju w proszku NUTRILITE™ POSITRIM™ z codzienną dietą. Jego zadaniem jest pomoc w zdrowym odchudzaniu. Program jest elastyczny, nie zabrania spożywania żadnych produktów, uczy sposobów zdrowego odżywiania, które powinniśmy stosować przez całe życie.

Nadmierne kilogramy pojawiają się powoli, nie dziwi więc fakt, że najlepszym sposobem na ich utratę jest dieta rozłożona w czasie, sprzyjająca powolnemu chudnięciu. Nowy program zapewnia powolną, ale konsekwentną utratę wagi oraz pokazuje, jak równoważyć proces przyjmowania oraz spalania kalorii. W podręczniku programu opisane zostały także wartości odżywcze i kaloryczne produktów oraz sposób łączenia zdrowej żywności z Twoimi ulubionymi daniami.

Program Kontroli Wagi daje także wskazówki, jak stopniowo wprowadzać regularne ćwiczenia fizyczne do rozkładu dnia.

W następnym wydaniu magazynu AMAGRAM™ więcej szczegółów na temat tego ekscytującego programu.



SATINIQUE™

Produkty do pielęgnacji włosów

**Regeneracja, wzmacnianie i ochrona
– już po jednym zastosowaniu!**

• *Produkty do pielęgnacji włosów SATINIQUE to prawdopodobnie pierwsza i jedyna na rynku seria kosmetyków zapewniająca kompleksową pielęgnację włosów, która zawiera unikalny kompleks Ceramide Infusion. Klinicznie przebadany kompleks gwarantuje regenerację, wzmacnianie oraz ochronę włosów już po jednym zastosowaniu.*

System pielęgnacji włosów SATINIQUE bazuje na zdolnościach regeneracyjnych natury.

Włosy zbudowane są głównie z lipidów, białek, wody oraz pigmentu. Włosy narażone są na zniszczenie w wyniku uszkodzeń fizycznych oraz niekorzystnego wpływu czynników zewnętrznych, takich jak:

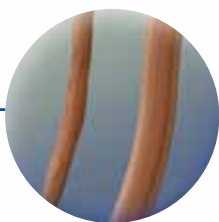
- codzienne zabiegi fryzjerskie – mycie, czesanie i suszenie suszarką,
- zabiegi chemiczne, takie jak trwała czy koloryzacja,
- działanie słońca.

Unikalny system SATINIQUE Ceramide Infusion, naprawiając strukturę włosa i uzupełniając niedobory podstawowych lipidów, protein i wody, gwarantuje regenerację, wzmocnienie i ochronę Twoich włosów.

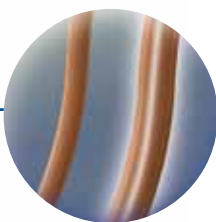
System Ceramide Infusion



Regeneruje



Wzmacnia



Chroni

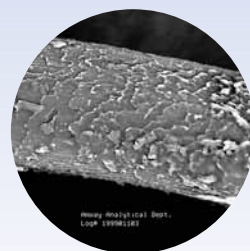
- Wykorzystuje unikatową technologię SATINIQUE.
- Uzupełnia niedobory podstawowych lipidów.
- Gwarantuje regenerację, wzmocnienie i ochronę Twoich włosów.
- Skleja rozdwojone końcówki włosów.

Produkty SATINIQUE regenerują, wygładzają oraz chronią włosy, przenikając do ich struktury i uzupełniając niedobory ceramidów. W miarę ich stosowania włosy stają się lepiej odżywione, mocne i lepiej chronione.

Więcej szczegółów na temat produktów w Broszurze produktów, Poradniku Handlowca oraz w poprzednich wydaniach AMAGRAMU.

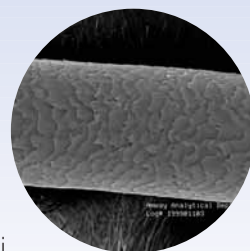
Przed użyciem produktów SATINIQUE

Blaszki włosa zostały uniesione i uszkodzone. Nastąpiła utrata wody i ceramidów.



Po użyciu produktów SATINIQUE

Włos odzyskał ceramidy i wodę, co znacznie poprawiło jego stan. Blaszki włosa leżą teraz płasko, chroniąc włosy przed zewnętrznymi czynnikami powodującymi uszkodzenia. Włosy stały się bardziej błyszczące i łatwiejsze do układania.



SATINIQUE™

Repairs, strengthens and protects in one use.

GLISTER™

Pasta do zębów

Podaruj sobie piękny uśmiech

Regularne szczotkowanie zębów przy użyciu pasty GLISTER zapobiega powstawaniu próchnicy oraz wspomaga proces remineralizacji zębów.

- Wspomaga proces remineralizacji.
- Zapobiega demineralizacji zębów.

Pasta do zębów GLISTER zawiera fluor, który pomaga zwalczać próchnicę. Fluor przedostaje się do ubytków zaczynających się już na powierzchni szkliwa – w ten sposób zwalcza je już w początkowym stadium rozwoju. Następnie fluor łączy się z minerałami znajdującymi się w ślinie, wspomagając proces remineralizacji oraz zapobiegając dalszemu rozwojowi próchnicy (demineralizacji).

GLISTER Pasta do zębów wybiela zęby, nie niszcząc ich, oraz odświeża oddech.

GLISTER Pasta do zębów

Nr kat. – 6833
150 ml/200 g

**GLISTER Szczoteczki
do zębów**

Nr kat. – 100957
4 szczoteczki w opakowaniu

**GLISTER Szczoteczki
do zębów dla dzieci**

Nr kat. – 9922
4 szczoteczki
w opakowaniu

**GLISTER
Skoncentrowany płyn
do płukania zębów**

Nr kat. – 9949
50 ml

**GLISTER Spray
odświeżający do ust**

Nr kat. – 9893
12 ml/9 g

glister™
BE BRIGHT. BE BRILLIANT.



Chcesz sprawić prezent swojej ukochanej osobie?

Amway
Boutique

Przed zbliżającymi się Walentynkami skorzystaj z Kolekcji AMWAY™ Boutique, która przedstawia wiele propozycji prezentów dla naszych ukochanych osób. Prezenty możesz wybierać spośród eleganckiej bielizny oraz biżuterii, luksusowych zapachów oraz wyrobów pończosznicy.

Nr kat.
960479



Bielizna z serii Blossom w delikatnym różowym kolorze z kwiatowym motywem jest rozkosznie kobieca.

Szczegóły na temat dostępnych rozmiarów znajdują się w Broszurze AMWAY Boutique (218205 / 218206) lub na stronie internetowej: www.amway.pl



W okazaniu gorących uczuć pomocny będzie srebrny zestaw łańcuszka z wisiorkiem w kształcie serduszka oraz kolczyków (próba srebra 925).
Nr kat. 960478

Do romantycznego kompletu łańcuszka i kolczyków pasuje bransoletka w motywie serca (próba srebra 925).
Nr kat. 960479



Jednym z najnowszych produktów w naszej kolekcji ekskluzywnych zapachów jest ANTICIPATE™ Intense Eau de Parfum o pięknym, ciepłym i luksusowym zapachu.

Nr kat. ANTICIPATE Intense Eau de Parfum
50 ml – 103702

Więcej informacji na temat całej Kolekcji AMWAY Boutique przeznaczonej dla kobiet i mężczyzn znajduje się w broszurze AMWAY Boutique (218205) lub na stronie internetowej www.amway.pl



TOLSOM™ Produkty pielęgnacyjne dla mężczyzn to linia kosmetyków wysokiej jakości, przeznaczonych do pielęgnacji skóry. Idealny prezent dla Niego z okazji Walentynek.

TOLSOM™



TOLSOM to seria kosmetyków przeznaczonych do pielęgnacji skóry mężczyzn – klinicznie potwierdzone rezultaty działania już po czterech tygodniach regularnego stosowania:

91% poprawa czystości skóry*
88% poprawa nawilżenia*
75% mniej zacięć przy goleniu*
73% mniej wrastających włosów*
48% gładza skóra*

* przy codziennym stosowaniu kuracji składającej się z pięciu produktów do pielęgnacji skóry z serii TOLSOM

TOLSOM Pianka do mycia twarzy
Nr kat. 100916 – 125 ml

TOLSOM Żel do golenia
Nr kat. 100917 – 200 ml

TOLSOM Tonik odświeżający do twarzy
Nr kat. 100918 – 175 ml

TOLSOM Balsam ochronny do twarzy SPF 15
Nr kat. 100049 – 100 ml

TOLSOM Żel wygładzający do twarzy
Nr kat. 100920 – 30 ml

Coś więcej niż wspaniałe produkty!

Broszura produktów AMWAY™ to coś więcej niż tylko atrakcyjna prezentacja pełnego asortymentu firmy – to także niezbędne narzędzie służące do budowania Twojego biznesu i wizerunku.

Amway od lat stara się zapewnić Ci najlepsze możliwości rozwoju biznesu oraz oferuje produkty, które pomagają zmieniać Twoje życie na lepsze. Już dzisiaj sięgnij więc po nowe broszury wraz z rodziną, przyjaciółmi i klientami!

Broszura produktów odgrywa ważną rolę w kreowaniu profesjonalnego wizerunku biznesowego. Broszura nie tylko pomaga przy składaniu zamówień – przede wszystkim jest dowodem, dlaczego firma Amway to światowy lider na rynku sprzedaży bezpośredniej.



Broszura produktów to niezbędne narzędzie reklamy ORAZ sprzedaży:

- Prezentuje różnorodność asortymentu firmy Amway.
- Ogólny wygląd broszury odzwierciedla jakość naszych produktów.
- Na stronie 4. znajdują się **zasady gwarancji satysfakcji Amway**.
- Na stronie 5. opisane zostały korzyści i zalety naszej strony internetowej typu e-commerce dla nowych Niezależnych Przedsiębiorców.

- Spis treści oraz strony poświęcone nowym produktom pomagają w lepszej orientacji w układzie broszury.
- Przypomnienie naszego zaangażowania w pomoc dla UNICEF.

Firma Amway stara się zapewnić najlepsze możliwości rozwoju Twojego biznesu. Broszura produktów pomoże Ci pokazać, że Amway to coś więcej niż tylko wysokiej jakości produkty.

**ZWIĘKSZ
swoją SPRZEDAŻ
przy pomocy
Palety wzorów
lakierów do paznokci
ARTISTRY™**



To niezwykle proste w obsłudze narzędzie jest niezbędne przy sprzedaży **Lakierów do paznokci ARTISTRY**. Kolory lakierów należy umieścić bezpośrednio na paznokciach klientki, co pomoże jej we właściwym doborze lakieru.

Zestaw zawiera wszystkie fantastyczne kolory z kolekcji **Lakierów do paznokci ARTISTRY**; możliwe jest także wykorzystanie piętnastu dodatkowych odcieni. Podczas demonstracji zachęcamy także do skorzystania z **Lakierów do paznokci z serii E. FUNKHOUSER™ NEW YORK**.

Nr kat. 213423 Cena bez VAT 11,23 zł



Światowe życie na otwartym morzu!



W październiku poznaliśmy osoby zakwalifikowane na pokład dwóch luksusowych statków liniowych, **Brilliance of the Seas** oraz **MSC Musica**, gdzie odbyło się **Seminarium Szkoleniowe dla Liderów roku 2006** zorganizowane przez **Amway**.



Aby ugościć naszych najświetniejszych Niezależnych Przedsiębiorców, dwa statki wyruszyły w rejs po otwartym morzu, po drodze odwiedzając porty w Santorini, Mykonos i Kusadasi (**Brilliance of the Seas**) oraz Izmir, Dubrownik i Wenecję (**MSC Musica**). Rejs dostarczył niezapomnianych przeżyć zarówno naszym gościom, jak i Liderom.

Zorganizowane wycieczki do historycznych miejsc, takich jak Olimpia czy ruiny Epheus były atrakcją dla lubiących zwiedzanie, podczas gdy malownicze porty i lokalne targowiska kusily swoimi pamiątkami oraz miejscowymi towarami osoby zainteresowane zakupami. Do późnych godzin nocnych na pokładach obu statków odbywały się pokazy olśniewające przepychem.

Podczas rejsu obowiązywał zakaz stosowania jakichkolwiek diet, a to z powodu przepysznych dań serwowanych w restauracjach znajdujących się na statkach. W czasie podróży można było zawrzeć nowe znajomości, wymienić doświadczenia i poglądy, nawiązać kontakty oraz uczestniczyć w małych spotkaniach biznesowych, podczas których Liderzy rozmawiali osobiście ze swoimi partnerami z linii rekomendacji z całej Europy.

Spotkania biznesowe spotkały się ogromnym zainteresowaniem, dając Niezależnym Przedsiębiorcom możliwość zapoznania się z najświeższymi wiadomościami z działalności Amway w Europie oraz kampanii UNICEF One by One. Wręczono także liczne dowody uznania, przyjęte z aplauzem. Podobnie jak przemówienie dr. Sama Rehnborga, które okazało się jedną z głównych atrakcji Seminarium Szkoleniowego dla Liderów.

Zdaniem Europejskich Liderów tegoroczne Seminarium Szkoleniowe było jednym z najlepszych wydarzeń tego rodzaju – co tylko udowadnia, że zarówno ciężka praca włożona w zorganizowanie Seminarium, jak i uczestnictwo w nim były warte wysiłku. W końcu to właśnie wytrwała praca Niezależnych Przedsiębiorców doprowadziła ich do tej fantastycznej nagrody!

Zdjęcia dzięki uprzejmości „MSC Cruises – www.fotoseeker.com” oraz „Royal Caribbean Cruises – www.fotoseeker.com”.



Nowy rok... Nowy filtr!

Rozpocznij Nowy Rok od skosztowania krystalicznie czystej wody – **wymień wkład filtra!**



Aby nieprzerwanie otrzymywać świeżą wodę z kranu, wkład filtra Systemu Oczyszczania Wody eSpring™ należy wymieniać raz w roku lub po przefiltrowaniu 5000 litrów wody (zależnie od potrzeb) – zapewnia to utrzymanie wysokiej sprawności filtra, w który zainwestowali Państwo swoje pieniądze.

Skąd mam wiedzieć, kiedy należy wymienić filtr?

System elektronicznego monitoringu śledzi zarówno czas użytkowania, jak i ilość przefiltrowanej wody w celu dokładnego określenia stopnia zużycia wkładu.

Kiedy filtr wymaga natychmiastowej wymiany, pojawia się wskaźnik świetlny oraz sygnał dźwiękowy. W wyniku tego użytkownicy zawsze wiedzą, kiedy wymiana wkładu jest niezbędna.

Dzięki specjalnej konstrukcji Systemu Oczyszczania Wody eSpring wymiana zużytego filtra na nowy jest czynnością prostą i nie wymaga żadnych skomplikowanych działań. Należy zdjąć górną pokrywę, odkręcić pierścień wspornika filtra, następnie podnieść wspornik, korzystając ze specjalnego uchwytu.

Nr kat. 100186

Ciesz się krystalicznie czystą wodą dzięki Systemowi Oczyszczania Wody eSpring. Już dziś zamów nowy wkład filtra.



Promocyjny upominek przy zakupie zestawu naczyń **iCook**



Od 1 grudnia 2006 roku do końca stycznia 2007 lub do wyczerpania zapasów magazynowych, przy każdym zakupie dużego rodzinnego zestawu naczyń iCook™* otrzymasz **GRATIS torbę podręczną oraz obrus i bieżnik do prezentacji iCook!**

Wartość całości 4596,69 zł z VAT

iCook Duża torba podręczna

Torba została tak zaprojektowana, aby ułatwić transport i przenoszenie dużego rodzinnego zestawu naczyń. W specjalnej kieszeni zapinanej na suwak możemy schować książkę kucharską oraz ulotki poświęcone zestawowi naczyń iCook. Torba ma wbudowane kółka i wygodną, chowaną rączkę.

Wymiary:
100 x 45 x 54 cm

Nr kat. 101837



Czarny obrus i srebrny bieżnik do prezentacji iCook

Prezentacja zestawów naczyń iCook będzie dużo łatwiejsza i bardziej profesjonalna, jeśli do przykrycia stołu wykorzystamy czarny aksamitny obrus, z którym świetnie komponuje się srebrny bieżnik z logo iCook.

Wymiary obrusa 200 x 140 cm

Wymiary bieżnika 176 x 26 cm

Nr kat. 214268

*** Duży rodzinny zestaw naczyń iCook (27 elementów) Nr kat. 101098**



Promocyjna oferta **TOLSOM™**

Przy zakupie czterech produktów do pielęgnacji skóry z serii TOLSOM:

- pianki do mycia twarzy
- odświeżającego płynu tonizującego
- żelu wygładzającego
- kremu nawilżającego do twarzy

możesz nabyć piękny, jedwabny, różowo-granatowy krawat TOLSOM za jedyne 20 zł.

Wystarczy zamówić zestaw promocyjny TOLSOM o numerze katalogowym 217347.

Promocja trwa do marca lub do wyczerpania zapasu produktu promocyjnego.





1



5

„Jeden świat,

Takie hasło przyświecało w tym roku dobroczynnej Gali zorganizowanej przez Polski Komitet Narodowy UNICEF, której m.in. Amway Polska był sponsorem. Patronat nad tą uroczystością objęła Pierwsza Dama Rzeczypospolitej, małżonka Prezydenta, Maria Kaczyńska (16).

Organizatorom gali chodziło o pokazanie kontrastów warunków życia dzieci w krajach bogatych i w tych najbiedniejszych, gdzie tysiące z nich umiera rokrocznie z głodu, braku leków i szczepionek – stąd hasło uroczystości.

Amway Polska jako partner Polskiego Komitetu Narodowego UNICEF był nie tylko sponsorem gali, ale miał też okazję zaznaczyć przed znakomitą publicznością i mediami swoją współpracę z tą organizacją. Gala miała także konkretny cel charytatywny – zaproszeni goście ze świata dyplomacji, polityki, artyści, dziennikarze i przedstawiciele biznesu zostali poproszeni o donacje na wsparcie konkretnych projektów UNICEF (5). **Amway Polska przeznaczył kwotę 6580 zł na zakup zestawów do zaszczepienia 25 000 dzieci.**

Swego wsparcia udzielili UNICEF także obecni na gali Niezależni Przedsiębiorcy Amway (18): Wanda i Zbigniew Jereminowie, Anna i Tomasz Zemke oraz Monika Goździewska i Marcin Maciejak, którzy **w imieniu Niezależnych Przedsiębiorców Amway byli autorami dwóch kolejnych zakupów: 50 zestawów położniczych (6500 zł) oraz soli przeciw odwodnieniu (2645 zł).**

Wspólnie zebrano tego wieczoru ponad 100 000 tys. zł, a wartość całkowitego przychodu z gali wyniosła około 500 000 zł.

W gali uczestniczyło wiele znakomitości (korpus dyplomatyczny) i znanych postaci, w tym m.in.: Małgorzata Foremniak (Ambasador UNICEF) (1), Katarzyna Cichopek (13) wraz



2



3



4



6



7



8



9



10



dwa oblicza”

z Marcinem Hakiem, Grażyna Szapołowska (14), Małgorzata Domagalik, Gabriela Kownacka (3), Magdalena Cielecka (8), Anna Popek (15), Artur Orzech, Maciej Zakościelny (7), Allan Starski (20), Anna Maria Jopek (2), Kasia Skrzynecka (2), Natalia Kukulska (9), Małgorzata Kożuchowska (11), Agnieszka Dygant (6), Szymon Majewski (12) (współprojekt zakupu stada 12 kóz dla afrykańskiej wioski), Justyna Steczkowska (10).

Specjalnie na galę przyjechała wiceprzewodnicząca UNICEF Pani RIMA SALAH (4) a poprzez film video był obecny Roger Moore Ambasador Dobrej Woli UNICEF.

W tym roku Fundusz Narodów Zjednoczonych na Rzecz Dzieci (UNICEF) obchodzi 60 rocznicę istnienia. Założył go w 1946 roku POLAK, lekarz Ludwik Rajchman, który był także pierwszym przewodniczącym tej organizacji.

Amway w Europie i jego Niezależni Przedsiębiorcy od 2001 roku są partnerami UNICEF, przekazując na rzecz tej organizacji znaczące donacje (w latach **2001 – 2005 ponad 2 mln euro**). W kolejnych pięciu latach – zgodnie z podjętym zobowiązaniem prześlemy – **2,5 mln euro**.



Każdy może przyczynić się do zebrania tej kwoty, kupując wydany wspólnie przez Amway i UNICEF nowy, bardzo ładny znaczek **BILLY** (Nr kat. 104170) **za jedyne 11 zł**. Pieniądze te zostaną przeznaczone na szczepionki, dzięki którym można uratować życie wielu dzieci.



Program Promocji Osobistych Obrotów



Gratulujemy wszystkim, którzy we wrześniu i w październiku 2006 r. po raz pierwszy uzyskali nagrodę za osiągnięcie 100 lub 200 Osobistej WP.

WRZESIEŃ

Nagroda

o wartości 120 zł

Adamsone Ieva
i Lukauskas Ramutis
Andersone Diana
Anton Merle
i Veermæ Vahur
Avietyniene Laimute
Bairiene Dale
Bajer Ewa i Adrian
Balciuniene Regina
Balnioniene Renata
Baniene Danute
i Banys Alvydas
Bartuskiene Vaida
Barzinskiene Vilma
Belavskaja Svetlana
Berent Aleksander
Bernharde Dagmara
i Bernhards Janis
Berzanskiene Vilma
i Berzanskas Darius
Berzina Zaiga
Berzina Inara
Bieliauskiene Zita
i Bieliauskas Darius
Biernacki Natalija
i Tomasz
Bomkalne Agita
Bondgaard Hanna
Borchulskaja Monika
Brant Ulvi
Breimane Marite
Bridziuviene Elidija
Briede Ilvija
Bronikowski Sławomir
Brodziviene Svetlana
Bukauskiene Turate
i Bukauskas Arturas
Burbuliene Rasma
i Burbuly Vidas
Butkus Rimantas
Butkuviene Rima
i Butkus Vidmantas
Bystryakova Tatjana
Chabior Teresa
Charzewskaja Henryka
i Olczak Krzysztof
Chmiel Kazimiera
Cinite Skaidrite
i Apsitis Ivars
Cyan Barbara
Cmiel Jolanta
i Edward
Daina Antona
Daividaviciene Tatjana
i Astrauskis Rimantas
Daseviciene Violeta

Daugule Solvita
i Daugulis Aivars
Daugule Lidija
Dąbrowscy Jolanta
i Wiesław
Dąbrowska Iwona
Degutiene Daiva
Deksnienė Daiva
Dimsiene Ruta
i Dimsa Petras
Dmitroca – Wilkos
Stanisława
i Wilkos Józef
Domarkiene Inga
Domeikiene Rita
Dravante Eva
i Dalmane Inga
Dubina Jurij
Dzilna Inara
Dzintra Abele
Dziwerek Mariusz
Eevi Loit
Eisaka Inga
Engelienė Ingrida
Filipka Nina
i Filipcziks Olegs
Fit Justyna E. i Marek
Frątczak Małgorzata
Galvadiškiene Nomedā
Gaudiesiene Daiva
i Gaudiesius Giedrius
Geniuskiene Lijana
Gerigk Danuta
i Wiesław
Gerulienė Vilja
i Labanauškiene Lione
Gintauskas Darius
Glogovac Olesja
Graudina Sandra
Griciuvienė Editā
i Gricius Marijus
Griva Evika
Grzembowsky Łucja
i Andrzej
Gwóźdź Ewa
i Muzika Andrzej
Hermaste Karin
Hyryja Elżbieta
i Bartosz
Inspetere Sandra
i Inspeters Igonis
Izvekova Jelena
i Scerbakova Valentina
Jackaityte Lina
Jahangirova Inara
Jaksienė Julija
i Jaksys Jurijus
Janar Juks
Jankowskaja Galina
Janmère Linda

Januszewska Barbara
Jarząbek Bogumiła
Jasinauskiene Nijole
i Jasinauskas
Algimantas
Jureviciene Asta
i Jurevicius Arydas
Juškaite Dalia
Kalinowska Jolanta
Kalnikaite Kristina
i Kalnikienė Adolfina
Kaminskiene Ruta
Kanca JIze
Karawatskaja Helena
i Karawatskij Jurij
Karimow Igor
Karluka Dace
i Karlus Aldis
Karpova Ira
i Dene Valda
Kaszper Wiesława
i Leszek
Kazakeviciene Nijole
Kevato Margarita
i Rudolf
Kiaunienė Olga
Kondratjeva Tatjana
i Ruseckis Genadijs
Konstantynowicz
Danuta
Korobova Anna
Kostjuka Vineta
i Kostjuks Viktor
Kowalscy Anna i Hubert
Kozłova Arija
Krajewski Henryk
Kralka Stanisława
Krašina Dzintra i Santa
Krišna Hile i Karin
Kripiene Stanislava
Krivasonoka Inita
i Krivosowoks Sandis
Krogertine Svetlana
Król Damian
Królikowsky Agata
i Andrzej
Krupa Bartosz
Kruszewski Janusz
Krutikovienė Irena
i Krutikovas Valerijonas
Książek Janina
Kurma Viktorija i Eriks
Kurss Vallo
Kvietkauskiene Zita
Lace Vita
Lazda Eviana
Lielpinka Zenta
i Lielpinks Martins
Lielupe Anna
i Lielpus Ilvars

Liiv Eda i Hannes
Lilita Dundure
Lisek Urszula
i Grzegorz
Liutkeviene Aneta
Lukosiene Ausra
i Lukosius Zilvinas
Macenskiene Dalia R.
Maciejewscy Małgorzata
i Krzysztof
Mae Olay
Majore Baiba
Mamaj Danuta
i Edward
Mandrik Inessa i Lidija
Maraziene Jolanta
i Marazas Vitalius
Marcinkowsky Nicole
i Ryszard
Marzec-Zięciowska
Dorota
Matakiene Jurate
Mazbrale Rita
Meiel Marju
Meskauskis Irmantas
Metrikaitienė Rasa
Michalak Ewa i Marek
Miheeva Elena
Mikhlauškiene Ale
i Mikalauskas Viktoras
Milberga Alda
Milczarscy Monika
i Wacław
Morkuniene Odeta
Mosijevica Nina
Muradova Sadagał
Nabegger Ewa
Narbutienė Virginija
Nosowa Tatiana
i Olga
Ots Karin
Ozerve Jana
Pekkermann Anu
Perovits Lutsia
Petrauskaite Aida
Petrauskiene Vida
Pettai Helve
Pietraszek Roman
Pikta Helena
Pilina Ilze
Pintshuk Natalija
Pocpaviciene Lena-Ona
Pogorelova Galina
Poldur Elle
Polok Maria
Povilaikiene Zita
Prędoła Dorota
i Mieczysław
Pruckienė Virginija
i Pruckus Pranciskus

Putsep Mare
Radchikau Dzmitry
Radziszewski Stanisław
Ramate Lienite
i Ramats Dzintars
Raudienė Justina
i Raudys Antanas
Reine Mairita
i Reinis Ojars
Romanovska Inta
Romański Piotr
Rudzite Ligita
i Rudzitis Aldis
Rulikova Elena
Sablauskiene Virginija
i Sablauskas Vytautas
Saks Angela
Samartsava Liliya
i Tupitsyn Valery
Sasnikova Natalija
Saulius Grinius
Savickienė Janina
Semjonova Jelena
Serek Łukasz
Shchatsinina Galina
i Shchatsinin
Viachaslav
Shelobnova Olga
Shevtsova Natalia
i Shevtsov Stepan
Siimson Marijaana
Sipaviciene Irena
Skalmierskie Ewa
i Ewa P.
Skeiverienė Vaida
Skirmontienė Dalyte
Skowrońska-Postoń
Elżbieta
Skwiercz Gabriela
Sliupienė Asta
i Sliupas Rolandas
Smirnova Natali
Sokolnikienė Gemute R.
Sokolova Nadežda
Spule Ilze i Kaspars
Stakiene Irena
Stikane Daina
i Stikans Zigmars
Stravinskas Lena
i Stravinskis Jurgis
Sudnikovich Svitlana
Sukiene Valerija i Sukys
Zenonas-Jonas
Sungailienė Zydrune
i Sungaila Dainius
Sutkeviciene Lina
i Sutkevicius Liutauras
Szokalska Małgorzata
Szuba Jolanta
i Waldemar

Szymańska Anna
Taube Venita A.
Taurene Anitra
i Taurenis Gundars
Ten Denis
Tobolewscy Alina
i Piotr
Trzebińska Elżbieta
i Juchniewicz Jacek
Tsvejkova Olga
i Tsetkov Stanisław
Tumpa Aidis
Urbanovica Olga
Vagale Rita
Vaht Tatjana
i Baranov Juri
Valiukienienė Rasa
Valiuska Linijus
Valkauskiene Virginija
i Valkauskas Valentinas
Vederienė Jolanta
i Vederis Arvydas
Venienė Virginija
Vesma Eida
Vilutienė Editā
Vimm Eva
i Tarmo
Vineta Abolina
Volgins Sergejs
Vostriakov Larisa
i Vostriakov Sergej
Vytaute Zoviene
i Elvis Zove
Walecka Anna
Wąsiewicz Aleksandra
Wdowczak-Messyasz
Ilona
i Messyasz Andrzej
Widawscy Anna
i Roman
Wiżniewscy Dorota
i Marek
Wiżniewski Piotr
Wojciechowska
Magdalena
Wójciuk Krystyna
Wójtowicz Liliana
i Artur
Zawieja Stanisława
i Jan
Ziemski Szymon
Zilinskiene Irena
i Zilinskas Kazimieras
Zilovienė Vilma
i Zilovas Deivioas
Zonenbergs Raivis
Zymantaite Danute
Zimkienė Žaneta
Żółtek Witold
Zukova Natalija



WRZESIEŃ Nagroda

o wartości 40 zł

Abratkiewicz Wioleta
Adach Katarzyna
i Mariusz
Agris Blums
Aleknienė Diana
Aleksiejewa Jewgenija
i Lwowa Natalia
Alksne Ilva
i Alksnis Normunds
Antra Briede
Apine Antra
i Apinis Janis
Arajs Gints
Arcichowska-Maj
Małgorzata
i Maj Zygmunt
Artimovica Inguna
i Aigars Kukurs
Augustyniak Beata
i Krzysztof
Augustyniak Ewa
Badowiec Natalia M.
Bagińska Grażyna
Baiba Veberste
Bakšienė Iryna
Balevišienė Aldona
Balode Irita
Banaszak Monika
Baniene Viktorija
i Banys Algirdas
Bannikowa Tatjana
i Chizows Jewgenijs
Barabanova Oksana
Barcik Kamil
Bartnuskaya Iryna
Bartyla Ewelina
i Ryszard
Bialeccy Alicja i Jerzy
Białkowski Ewa J.
Bilscy Wiesława i Jacek
Błaszczak Beata
i Maciej
Bogacz Danuta
i Włodzimierz
Borkertaite Gintare
i Norkus Audrius
Borowiecka Izabela
Borowska Barbara
Borzych Agnieszka
Bosiene Nijole
i Bosas Vyginas
Brachman Jolanta
i Bogusław
Buciene Jurate
i Bucys Rainius
Budzik Beata i Jacek
Bujanowicz Beata
i Dariusz
Bulanova Elena
Bulczak Natalia
i Bieckie Tomasz

Butauskienė Sonata
Butvimskaite Evelina
i Butvimskienė Danute
Castelli Elżbieta
Cercina Ligita
Charczuk Ewa
Chomiela Mariusz
Ciapiene Lina
Ciolek Aneta
Cudzik Beata i Andrzej
Cypliene Aldona
Czanieccy Ewa
i Sławomir
Czub Joanna
Dace Pilmane
Dajga Panina
Daniec-Nadrowska
Hanna
Dapsaite Monika
Daszczyk Ewa
Daunoravišienė Lina
Derlaciński Ryszard
Dłużniewski Alojzy
Dorosevica Olga
Dragojew Maksym
Drobova Olga
i Drobovs Olegs
Dunkure Mairita
Dziedzicko Agnieszka
i Cezary
Dziewoński Wiesław
Eidukonyte Maryte S.
Elmi Siret
Falkowska Zofia
Feodorowa Wija
i Feodorows Sergejs
Fiks Danuta
Gailiuniene Neringa
i Gailiunas Aidas
Gargurne Vilhelmine
i Gargurnis Valdis
Gatere Silva
Gatnarczyk Janina
Gaudutienė Zita
i Gaudutis Antanas
Gavare Ilga
Gawinek Filip
Germova Anda
i Germovs Dainis
Gerute Aina
i Gerutis Laimonis
Gesner Agata
i Ochrya Krzysztof
Gibaite Ingrida I
i Gibienė Rasina
Gibins Ruslans
Giedraitienė Nijole
i Giedraitis Valentinas
Głowienka Lucyna
Godlewska Danuta
i Sas Janusz
Gorohovs Konstantins
Góreckie Lidia
i Małgorzata

Górska Anna
Grigaitė Inga
Grinfelde Sarmite
Grinfolge Rita
i Grinfogels Sandris
Grisiene Solveiga
i Grisius Valdas
Grotowska Danuta
Grunbaum Kaite
i Vaver Toomas
Grzyb Elżbieta i Lucjan
Gulijewa Gulnara
Guła Alina i Ryszard
Gurjevas Mykolas
Haas Marko
Habas Piotr
Hallop Gerth
Hauke Magdalena
i Wiesława
Heimane Regina
i Heimans Edgars
Heiskonen Marje
Honchar Julia i Oleh
Idzik Małgorzata
Ihnatsenka Natallia
Isganaitienė Lina
i Isganaitis Jonas
Iwański Krzysztof
i Andrzej
Iwiński Krzysztof
Izotova Antonina
Jablonskyte Vilma
Jabłoński Jarosław
Jacevic Jadvyga
Jagucka-Piątek Tamara
i Piątek Przemysław
Janicka Małgorzata
Jankowsky Sylwia
i Jacek
Jankowska Monika
i Yankowski Alaksandr
Janulienė Karolina
Januleviciene Vilma
i Janulis Kestas
Januska Wanda
Jaseviciene Edita
Jegere Aija
i Jegers Aldis
Jumakajeva Naila
i Jumakajevs Radmirs
Juozapaviciute Aiste
Jurate Randiene
i Gintaras Randis
Juszczak Irena L.
i Wiesław
Kaczmarek Ewa
i Wiesław
Kaczynscy Danuta
i Paweł
Kafka Tamara
Kago Taimi
Kalikaite Nijole
Kalinina Tatiana
i Kalinin Eugenii

Kaljurand Pille
i Kaljurand Urmas
Kamińska Iwonna
Kamok Natallia
Kapp Ail
Karolewska Wiesława
Kavaleva Volha
i Kavaliow Ivan
Kavaliauskienė Evelina
i Kavaliauskas Arturas
Kelpsiene Laima
Kępcerska Urszula
Kharlap Tatsiana
Kielak Urszula
i Dariusz
Kinderiene Goda
i Kinderis Giedrius
Klava-Suna Daiga
i Suna Artis
Klimaszewska Alicja
Knapkiene Aldona
Koger Eha
Koidula Raudmāģi
Kokkar Uno
Konefał Justyna
Kontrimienė Andzelina
Koppel Jane i Jarek
Korsunova Marija
i Korsunovs Romans
Kowalewscy Eleonora
i Artur
Kowalska Monika
Kozia Błażej
Kozmenkova Marina
i Kozmenovs Andrejs
Krakowiak Anna K.
i Arkadiusz
Kramiliene Giedre
i Kramiliute Egle
Krautsova Liudmila
Krel Alena
Krzemińska Renata
Kubatzki Piotr
Kudlasevich Veronika
i Anatol
Kujawa Grażyna
Kukharensko Paulina
Kurekula Maimu
i Margus
Kurs Anna i Dariusz
Kurs Katarzyna
i Paweł
Kusharau Pavel
Kuusemae Liina
Kvikliene Loreta
Labudda Lucyna
Lajal Ena
Lankawskaitė Gitana
Lapteva Liudmila
Laugalis Oskars
Lebjodkina Ljudmilla
Ledóchowsky Hanna
i Jan
Lesinskiene Svetlana

Lewandowski Dariusz
Liabedkina Ina
i Liabedkin Ihar
Liaudanskienė Laimute
Liiva Ave
Lilleois Riina
Lind Mare
Lisowska Ewa
Lityński Andrzej
Lodiene Vija
i Tichonov Vladimir
Lukoseviciene Lina
Łazowska-Kowtun
Barbara
i Kowtun Tomasz
Łojek Andrzej
Macierzyńska Jolanta
Magoń Jadwiga
i Henryk
Maisla Merle
i Orumets Martin
Maiu Kalmus
Malina Sarma
Malinowska-Sikora
Maria
Malukha Alla
Marcelewicz Zofia
i Sylvester
Marek Alicja
Marszał Justyna
Martinkute Aurelija
Maskoliunaite Jolanta
Matysiak Adam
Matvejeva Tatjana
Matysiak Teresa
i Katarzyna
Medineckienė Aldona
i Medineckas
Gediminas
Medwiedskaja Natalija
i Medwiedskij
Wladimir
Melnė Aija
Melnik Paweł
i Melnik Janina
Mielulienė Vipa
i Mielulis Kestutis
Mihiejeva Tatjana
i Mihiejev Igor
Mikalauskaitė Zivile
Mikalauskienė Virga
Mirr Bolesław
Mitalauskienė
Audronė-Marija
Mizerska-Fiedosiejew
Joanna
Młodożeniec Danuta
Młodoż Halina
Mroczko Krzysztof
Nastusevich Hanna
Nazarova Larisa
Niaronskaya Tatsiana
Niklewicz Halina
i Stanisław T.

Novikava Palina
i Novikau Mikhail
Novikeviciene Ana
i Novikevicius Ivanas
Nowicki Bogusław
Nowociński Krystyna
i Ryszard
Nurken Heli
Olszyński Dominika
i Tomasz
Orliene Aldona
Orliński Ilona i Emilia
Osa Aiva
Oskierko Walientina
i Aleksandr
Ostrowska Oksana
Ovirmiene Marija
Paeglite Anita
Paidere Antra
Pakalniskienė Janina
i Pakalniskytė Kristina
Paldauskienė Vaiduta
i Paldauskienė Valdas
Pańko Emilia
Paomees Priit
i Paomees Piret
Partkhal Elena
i Parthal Vjateslav
Pauliukienė Genovaitė
i Pauliukas Valentinas
Pavlisina Olga
Pawlak Dorota i Paweł
Pershukovich Volha
i Pershukovich Ruslan
Piatruchyk Viktor
Pisarchyk Natalia
i Vladimir
Platbardis Aivars
Poderiene Loreta
Podgórska Anna
Podsibjakina Angelina
Podzina Sarmite
Poplauhina Svetlana
Poskaite Egidija
i Liorancas Kestutis
Półtorak Katarzyna
Prokofjev Nikolai
Prońko Bożena
Prykhodzka Andrei
Puk Arleta
Puzinaviciute Kristina
Pycel Irena
Raave Eha
Ramanauskienė Violeta
Ramanauskienė Nijole
Ramoniene Angele
Rehe Raul
Reitel Virge
Romański Ewa
i Grzegorz
Romikaitienė Edita
Rubannikova Ksenia
Rudionowa Tatiana
i Kondrucių Wladimir



Rudzite Inguna
Ruginiė Maryte
i Ruginis Donatas
Rukosuiewa Swietlana
i Rukosuiew Wiktor
Rutkauskienė Vida
Ruut Veronika i Gert
Saal Erika
Saar Helle
Saaron Maaja
Sabaliauskienė Daiva
Sainas Mae
Sauer Barbara
i Grzegorz
Seilisa Iweta
i Seiliss Vitalijs
Selke Jolanta i Mirosław
Sharpila Tatsiana
i Pashkevich Vital
Sholhat Irina
Shtarkin Igor
Shymko Volha
Sienkiewicz Aleksandra
Sileikiene Liliana
i Sileika Vaidas

Silkina Ina
Silm Eve i Heiki
Simakowski Walery
Sirel Sirje
Skaiste Buivyte
Slabiene Galina
Slaiciuniene Jurate
Slars Sarmite
Słoma Elżbieta
i Krzysztof
Sobieraj Anna i Piotr
Sońnicki Marek St.
Spiridonova Virginija
i Spiridonov Jurij
Spychalska Ewa
Spychalska Krystyna
Stanaitis Algirdas A.
Stancaitienė Sigute
Staneccy Barbara
i Arkadiusz
Stefanyczek
Agnieszka M.
i Grzegorz
Stoniene Vida
Straupeniece Rasma

Stukniene Paule
i Stuknys Arvydas
Sum Aneta
i Jacek
Sumbulava Liudmila
i Sumbulau Ihar
Suurmets Jana
Syciova Marina
Szarkels Wjaceslavs
Szczepańska-Gillen
Dorota
Szkurko Natalia
Szrek Łukasz
i Łukomy Wojciech
Szultka Mariusz
Szymańska Maria
Ścibor Elżbieta
Tafelberga Daina
Talts Evelin i Aevo
Tamažauskienė Danute
Tamm Sirje
Tarabildienė Varginija
Tautere Inese
i Tauteris Imants
Tekkel Marianne

i Kikkul Hannes
Tokareva Volha
i Tokarey Dziawis
Torbanova Olga
Tratwal-Siekierska
Małgorzata
i Siekierski
Włodzimierz
Treimaniene Asta
Trusova Ingrida
i Trusovs Leons
Truuvert Julia
i Natalja
Trzaskowski Czesław
Tsikhamireva Tatiana
i Tsikhamirau
Viachaslau
Turowska Grażyna
Tutkowscy Jolanta
i Grzegorz
Tvirbute Inga
Urakczyńców Elżbieta
Urbonienė Jurate
Usoviene Raimonda
i Usovass Aleksejus

Vagolina Agrita
Vaita Linda
Vaivadiene Sonata
i Vaivada Darius
Valeisiene Ygta
Valtere Raisa
Varpucenskiene Vilma
i Sapalaite Jurgita
Vasiliauskienė Vilma
Vaskovskaja Nadežda
Velavicienė Irena
i Velavicius Edvardas
Verner Mare
Vilnis Orbidans
Vilop Valentina
Violeta Vejelyte
Volkova Aleksandra
i Steinbawa Margarita
Volodina Maria
Wajdzik Marianna
Wajdzik Karol P.
Waldoch Andrzej
Warchał Henryka
Widenka Renata
Więch Krystyna i Paweł

Wolniakowska-Pieleń
Agnieszka
i Pieleń Michał
Woźniak Ewa A.
Yakutsionak Ala
Yatsukevich Maryna
Yeudakimenka Alena
Zalite Dace
i Zalitis Ziedonis
Zaltkauskienė Aldona
i Zaltkauskas
Raimondas
Zarina Sandra
Zavaliene Olia
Zawadzka Aneta
Ziemele Sanita
Zolotuchiniene Greta
Zukiene Jurate
i Zukas Sigitas
Zymantiene Renata
i Zymantas Ramunas
Żestokiene Jurate
i Żestokas Vidmantas
Żurowscy Anna
i Tomasz

**PAŹDZIERNIK
Nagroda
o wartości 120 zł**
Adamczyk Danuta
i Jerzy
Adamiec Katarzyna
Agintiene Vylune
i Agintas Valdas
Andreeva Tatiana
i Andreev Sergey
Arno Linda
i Rimonts
Atutiene Birute
i Atutis Vytautas
Averyanova Lidia
Babiarczyk Irena
Barabanova Oksana
Barańska Małgorzata
Bartoś Bożena
Bereznaja Ludmila
Borowska Barbara
Butvimskaite Evelina
i Butvimskienė
Danute
Ciesielska Małgorzata
Demska-Trębacz
Mieczysława
Dominiuk Grażyna
Drobova Olga
i Drobovs Olegs
Eglite Daina
i Uldis Antons
Fiks Danuta
Gargurne Vilhelmine
i Gargurnis Valdis

Gonćauskaite Dalia
Grigaite Inga
Griszakova Oksana
i Griszakov Aleksandr
Gromadzińska
Monika A.
Guliyeva Gulnara
Gurjevas Mykolas
Haas Marko
Herman Maciej
Ivamosienė Vilija
Ivonda Freifalte
Jakubcewicz Janina
i Henryk
Jaworska Halina St.
Jurate Randienė
i Gintaras Randis
Jurtsenko Leida
Kabluka Arta
Kairiene Ilona
Kaljund Gerda
i Kaljund Reet
Kamiński Hubert
Kasperovich Sviatlana
Kozak Wacław T.
Kramiliene Giedre
i Kramiliute Egle
Krutousa Lolita
Kusharau Pavel
Lind Mare
Lipińska Barbara
Lisauksienė Daiva
i Lisaukas Raimondas
Maciszewska
Grażyna L.

Maileht Mart i Kairi
Maliński Alicja
i Henryk
Malkalna Aija
i Malkalns Edgars
Martinkute Aurelija
Matijosaiteiene Sigita
i Matijosaitis Juozas
Matvejeva Tatjana
Mickuviene Lina
Mierzwa Grażyna
i Stanisław
Mihieława Tatjana
i Mihiełew Igor
Milewscy Grażyna
i Krzysztof
Motlik Roland
Nguyen Nam Duong
Papkov Vitali
Platbardis Aivars
Poborski Bogdan
Poderiene Loreta
Polubiec Władysława
i Stanisław
Priks Katrin
Pruse Daiga
Sarauskienė Vaide
i Sarauskas Dainius
Silja Kulla
Skalski Grzegorz
Slavinskiene Lina
Smidt Tatjana
Solarska Elżbieta
Staneccy Barbara
i Arkadiusz

Streleckis Kazimieras
Sulcs Rudolfs
Sumbulava Liudmila
i Sumbulau Ihar
Szczepaniak Grażyna
i Monika
Szrek Łukasz
i Łukomy Wojciech
Śestokiene Jurate
i Sestokas
Vidmantas
Śmiałko Joanna
i Wojciech
Tear Marianna
i Saar Olev
Tkashenko Oxana
Tsiassliuk Mikhail
Uvarova Inna
Vavilova Inara
i Vavilov Vasily
Vieško Dace
i Tomašuns Vigo
Vindedzis Ivo
Volodina Maria
Wawrzycy Urszula
i Kazimierz
Wesołowska Arleta
Yablonski Mikhail
Yakaleu Vasili
Zakrzewska Oksana
Zarina Agnese
Zavaliene Olia
Ziarniak Halina
Ziemele Sanita
Zolotuchiniene Greta

**PAŹDZIERNIK
Nagroda
o wartości 40 zł**
Adomaitiene Alina
i Adomaitis Gediminas
Aigro Ahti
Aro Daire
Beitane Inguna
i Beitans Gundars
Czaczkowski Rafał
Destiaroviene Adele
Dziekońska Iwona
Feldmann Olesja
i Petuhh Sergei
Jankowski Jacek
Jarve Vilma i Endel
Kahre Evi
Kallas Linda i Jaan
Kasparane Marite
Kirisberg Lehte
i Toomas
Kołodziejscy Agnieszka
i Dariusz
Kozbiał Elżbieta
i Tomasz
Lescinska Taisa
Leżański Maria
i Tadeusz
Maksym Agata
i Michał
Marciniuk-Grochala
Monika
Matachowski Jarosław
Mołdryk Barbara
Ojaveski Ene

Paluvitis Aide
Panifiodava Liliya
i Kuralenka Alesia
Perkauskienė Renata
i Perkauskas Evaldas
Pietruszewscy Dorota
i Dariusz
Pindmaa Raivo
i Helmi
Piotrowska Joanna
Piotrowska Danuta
Pryneslik Iryna
Pszczółkowski Cezary
Rajackas Robertas
Rzeźnik Dorota M.
Shakurova Lidia
i Shakurov Ruslan
Sharich Vera
Shendan Vladimir
Silerova Inta i Inga
Silko Olga
i Smirnova Viktorija
Tomaszewski Jerzy
Utsal Tiina
i Hillar
Vazhnik Viktor
Vismantaite Vesta
i Vismantiene Regina
Węglarz Barbara
i Zbigniew
Witlińska Małgorzata
i Zdzisława
Woźniak Barbara
i Adam
Zacharek Marek

PRZEDŁUŻENIE WSPÓŁPRACY Z AMWAY POLSKA NA ROK 2007

Uprzejmie przypominamy, że **od stycznia br. kwota odnowienia umowy Niezależnego Przedsiębiorcy/ Stałego Klienta Plus z Amway Polska na rok 2007 wynosi 106 zł.**

Stały Klient, który nie dokonał w roku 2006 zakupów na łączną wartość 600 zł powinien przedłużyć członkostwo, wnosząc opłatę w wysokości 24 zł przy zakupach lub na konto Amway Polska.

Zapraszamy do przedłużenia umowy/członkostwa:

- przy zamawianiu produktów Amway w Dziale Zamówień:
– pod numerem telefonu: **0 – prefiks – 22 32 71 888**,
– faks: **0 – prefiks – 22 32 71 855**
– e-mail: **zakupy.pl@amway.com**
- przez stronę **www.amway.pl**
- w Magazynie Centralnym w Pruszkowie – bezpośrednio przy zakupach
- przelewem/przekazem pocztowym na konto Amway Polska:
BRE Bank S.A. O/Warszawa
71 1140 1010 0000 2192 9300 1042
(z dopiskiem „opłata za odnowienie umowy na rok 2007”
i nr umowy Niezależnego Przedsiębiorcy lub Stałego Klienta Plus).

UWAGA!

Ostateczny termin odnowienia umowy Niezależnego Przedsiębiorcy/ Stałego Klienta Plus oraz członkostwa Stałego Klienta na rok 2007 mija 31 sierpnia 2007 r. Prosimy natomiast pamiętać, że osoby, które nie dokonają odnowienia do końca stycznia 2007 r. utracą prawa Niezależnego Przedsiębiorcy/Stałego Klienta Plus/Stałego Klienta Amway (np. dostęp do www.amway.pl). Prawa te odzyskają ponownie po odnowieniu umowy/członkostwa (o ile nastąpi to przed 31.08.07). **Od 1 lutego 2007 r.** każde zamówienie złożone na osobę, która nie odnowiła umowy z Amway Polska, spowoduje automatyczne dodanie odnowienia.

Salonik wizażu Amway



Na co należy zwrócić uwagę podczas wykonywania makijażu? Jak dobrać kolory? W jaki sposób nakładać podkład i puder?

Na te i inne pytania odpowie nasza wizażystka Katarzyna Kanaffa, która wykonuje makijaże i udziela indywidualnych konsultacji w saloniku naszego biura w Warszawie.

Zapraszamy od poniedziałku do piątku (po wcześniejszym umówieniu się telefonicznym).

Konsultacje i makijaże są bezpłatne.

Wszystkich chętnych prosimy o kontakt z naszym biurem pod numerem telefonu: 022 32 71 900.

Serdecznie zapraszamy



NOWE Produkty

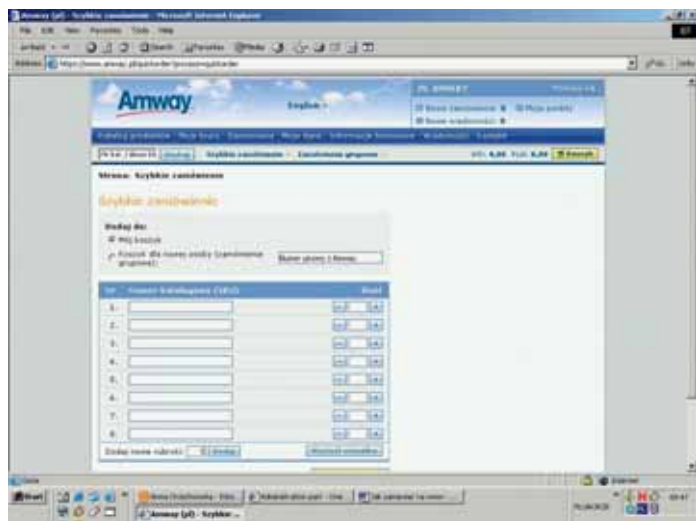
Nr kat.	Nazwa	Zawartość	WP	WO	Cena bez VAT (zł)	VAT (zł)	Cena z VAT (zł)	Cena detaliczna (zł)
103792	POSITRIM – kremowy napój w proszku o smaku waniliowym	op./14 saszetek	17,00	85,00	85,00	5,95	90,95	118,00
103793	POSITRIM – kremowy napój w proszku o smaku kakaowym	op./14 saszetek	17,00	85,00	85,00	5,95	90,95	118,00
218506	Mikser	1 szt.	3,28	16,39	16,39	3,61	20,00	24,00

Ważne informacje na temat

Od 20 listopada 2006 r. mogą Państwo zamawiać produkty z nowego adresu naszej witryny internetowej: www.amway.pl. Poniżej podajemy najważniejsze informacje dotyczące zamówień przez witrynę i odpowiedzi na zadawane przez Państwa pytania.

Zamówienia na www.amway.pl mogą być składane na wiele sposobów: przy użyciu funkcji „Szybkiego zamówienia” lub zamawiając produkty według kategorii.

Ekran szybkiego zamówienia:



Opcja „Szybkiego zamówienia” została stworzona z myślą o osobach, które znają nasze produkty i ich numery katalogowe. Pozwala na dużą oszczędność czasu, zwłaszcza przy składaniu dużych zamówień.

Niezależni Przedsiębiorcy i Stali Klienci Plus mają do dyspozycji możliwość składania **zamówień grupowych** przez stronę internetową firmy Amway. Zamówienie grupowe polega na tym, że składająca je osoba zamawia produkty nie tylko na swój numer, ale także na numery osób ze swojej organizacji, które zgłosiły jej zapotrzebowanie na produkty. Zamawiający odbiera produkty, rozlicza się za nie z Amway Polska, a następnie przekazuje produkty (wraz z fakturami) uczestnikom zamówienia grupowego.

Koszyk zamówienia grupowego:



Użytkownicy strony www.amway.pl mogą przesłać swoje zamówienie indywidualne do osoby ze swojej linii rekomendacji, wybierając odpowiedni przycisk w „Koszyku” (Zobacz: 1).

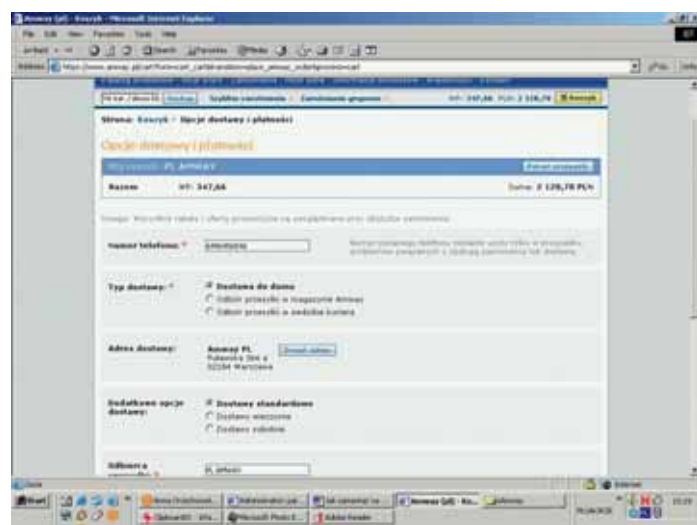


Skorzystanie z tej opcji jest równoznaczne z poinformowaniem wskazanej osoby, że chciałby Państwo, aby przesłała do Amway zamówienie zbiorcze uwzględniające potrzebne Państwu produkty. Jeżeli tak się stanie, to wszystkie zamówione produkty wraz z fakturami zostaną przesłane do osoby składającej zamówienie grupowe. Osoba ta jest odpowiedzialna za rozdzielanie faktur i produktów między uczestników zamówienia grupowego, którzy powinni rozliczyć się z nią finansowo (składający zamówienie grupowe odpowiada za rozliczenie zamówienia z Amway Polska).

Przypominamy! Przy podawaniu danych osoby odbierającej produkty, prosimy pamiętać o numerze telefonu. W przeciwnym razie kurier nie będzie się mógł z Państwem skontaktować, co może uniemożliwić doręczenie przesyłki. Prosimy także o podanie nazwiska osoby odbierającej przesyłkę. Niezgodność nazwiska na przesyłce z danymi odbiorcy może także uniemożliwić doręczenie.

zamawiania produktów

Jeśli paczka odbierana jest w siedzibie kuriera lub w magazynie w Pruszkowie, wystarczy wybrać odpowiednią opcję na stronie dostaw i płatności. W takim przypadku prosimy nie wprowadzać ręcznie adresu kuriera lub magazynu w Pruszkowie:



Koszyk na www.amway.pl nie dolicza Państwu opłaty za przesyłkę (15 zł) przy zamówieniach poniżej 250 zł. Prosimy zwrócić uwagę, czy łączna wartość zamówienia jest wystarczająca do bezpłatnej dostawy produktów.

Nowość! Polecamy tworzenie **list zakupów** na stronie www.amway.pl. Funkcja ta pozwala na tworzenie list często zamawianych produktów, bez ponownej konieczności wprowadzania ich nazw przy składaniu kolejnych zamówień. Jeżeli zachowane zostały listy często zamawianych produktów, przy składaniu następnych zamówień należy sprawdzić bieżące ceny danych produktów oraz ich dostępność przy dodawaniu do koszyka.

Amway on-line umożliwia Państwu składanie zamówień nie tylko w Polsce, ale także we wszystkich krajach Skonsolidowanej Linii Rekomendacji – Chorwacji, Czechach, Rumunii, Słowacji, Słowenii i Ukrainie (a w ciągu najbliższych miesięcy także w Turcji i na Węgrzech). Aby zamówić produkty np. w Czechach, należy zalogować się na stronie www.amway.cz podając swoją polską nazwę użytkownika i hasło oraz skrót nazwy naszego kraju (pl). Analogicznie należy postępować w przypadku każdego innego kraju SLR.

Na stronę www.amway.pl nadal mogą się Państwo zalogować z adresu www.vebso.pl. Zapraszamy!

AMWAY POLSKA KALENDARZ PRACY NA ROK 2007

Styczeń

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

Luty

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28				

Marzec

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

Kwiecień

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

Maj

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
1	2	3	4	5	6	
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

Czerwiec

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
			1	2	3	
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

Lipiec

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Sierpień

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

Wrzesień

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

Październik

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

Listopad

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

Grudzień

Pn	Wt	Śr	Cz	Pt	S	N
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31*					

Godziny obsługi klientów: Biuro Amway Polska
Dział Zamówień Telefonicznych
Access Business Group International Polska Sp. z o.o.
05-800 Pruszków, ul. 3 Maja 8

od poniedziałku do piątku, 8.00 – 16.00
od poniedziałku do piątku, 8.00 – 17.00

■ Biuro nieczynne

od poniedziałku do piątku, 8.00 – 16.00

* 31.12.2007 r. – godziny obsługi klientów 8.00 – 12.00

ARTISTRY™ TIME DEFIANCE™

LINIA KOSMETYKÓW

DO PIELĘGNACJI CERY



ARTISTRY™

ARTISTRY

TIME DEFIANCE
NIGHT RECOVERY CREME

ARTISTRY

TIME DEFIANCE
NIGHT RECOVERY
LOTION

JUŻ WKRÓTCE

ISSN 1231-3823

Amagram nr 130
Magazyn Amagram wydawany jest przez
Dział Marketingu Amway Polska Sp. z o.o.,
02-819 Warszawa, Polska, ul. Puławska 366a,
Tel. (48 22) 32 71 900
All rights reserved.

www.amway.pl

Amway

Niezależni Przedsiębiorcy Amway upoważnieni są do reprodukcji artykułów z Amagramu pod warunkiem, że są one reprodukcje w całości i zaopatrzone w datę publikacji oraz informację „Przedrukowane za pozwoleniem Amway Polska Sp. z o.o.”

Copyright © 2007 by Amway Polska
Amway i wszystkie inne nazwy pisane dużą literą
są zarejestrowanymi nazwami handlowymi i stanowią własność
Amway Corporation, Ada, Michigan, USA.

Fotografie: Amway Corporation
Przygotowanie do druku: DIAMOND
Druk: IPS, Warszawa



Amway Polska jest członkiem Polskiego
Stowarzyszenia Sprzedaży Bezpośredniej