

Февраль 09

Amagram

ЖУРНАЛ ДЛЯ НЕЗАВИСИМЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ АМВЭЙ



Новые Тройные
Бриллиантовые НПА в России
Марк и Марина Каплун

Amway

Дорогие мужчины, поздравляем Вас с 23 Февраля!



Желаем крепкого здоровья,
процветания и стабильности, а также
реализации всех Ваших планов!

HYMM™ Пена для бритья и Бальзам после бритья

Для тщательного и комфортного бритья,
начните с насыщенной и увлажняющей
пены для бритья и завершите процесс
бальзамом после бритья.

HYMM Пена для бритья
Артикул № 102880 - 200 мл

HYMM Бальзам после бритья
Артикул № 102881 - 100 мл

BODY SERIES™ Твердый дезодорант и антипирсипрант

Сохраняет ощущение свежести в течение
всего дня, обеспечивает эффективную
защиту от неприятного запаха и
потоотделения.

Артикул № 100276 - 75 г

TOLSOM™ Туалетная вода

Элегантный, современный и стильный
аромат для мужчин, стремящихся к
совершенству.

Артикул № 103703 - 50 мл

Преобретайте любимую продукцию Amway!

Милые женщины, поздравляем Вас с 8 Марта!

Благополучия Вам и Вашим семьям!
Больше улыбок и радости!
Весеннего настроения, любви и светлых надежд!

Порадуйте себя
и Ваших близких!

ANCESTRY

Стойкий женский аромат с гармоничной
структурой. Богатый и изысканный, с
натуральными ингредиентами, которые
в своем великолепном сочетании
создают уникальный и элегантный образ
чувственной и роскошной женщины.

Артикул № 101842 - 50 мл





Стив Ван Андел
Председатель Правления



Даг Де Вос
Президент



Помогаем друг другу

Что Вас больше всего привлекает в нашем бизнесе? Сама продукция? Свобода и возможность управлять собственным временем? Друзья, которых Вы находитесь в течение всего времени развития собственного бизнеса?

У каждого из Вас существуют свои причины для сотрудничества с компанией Amway. Ведь несмотря на сходство, которое нас объединяет, мы очень разные, что делает нас личностями, а нашу Компанию - по-настоящему выдающейся.

Поэтому, когда речь заходит об организации и проведении обучающих программ, мы всегда стремимся соответствовать потребностям Вашего бизнеса, предоставляя Вам необходимую информацию.

Мы прекрасно понимаем, что потребности начинающих Независимых Предпринимателей Амвэй отличаются от запросов тех, кто уже успел построить собственный бизнес. Более того, мы знаем, что и поставленные цели Независимых Предпринимателей Амвэй заметно отличаются друг от друга.

На сегодняшний день в разных странах компания Amway индивидуально подходит к вопросам обучения. В Индии каждый год проходит примерно 300 семинаров. В Китае в штате компании Amway работают 70 тренеров. В каждой стране компания Amway разрабатывает обучающие программы с учетом местных потребностей, что является необходимым условием для успешного развития бизнеса Amway. Но есть ряд общих важных моментов обучения - особенно обучения, касающегося продукции, - которые должны быть одинаковыми во всех странах.

Мы хотим, чтобы Вы добивались успеха, независимо от того, на каком этапе сотрудничества находитесь с нашей Компанией. Сочетание разнообразия и гибкости позволяет нам обеспечивать Вас необходимым обучением и содействовать построению успешного бизнеса Amway.

Стоит добавить, что одной из главных целей компании Amway является помочь всем Независимым Предпринимателям Амвэй в развитии собственного успешного бизнеса.

Содержание

НОВОСТИ

- 3 Помогаем друг другу.
- 5 Пусть каждый новый день принесет частицу добра в наши сердца!
- 23 50 лет движения вперед под руководством лидеров.
- 25 50 лет с лучшей продукцией.
- 29 Наталия Черкасова рекомендует...
- 34 С марта 2009 г. на 9% повышаются цены на всю основную продукцию AMWAY™!
- 34 В марте 2009 г. появятся Первый и Второй Стартовые наборы с обновленными печатными материалами!
- 36 Компания Amway открыла новую Торговую точку NUTRILITE™ в Воронеже.
- 38 ООО «Амвэй» выступило партнером Союза инвалидов России в рамках проведения Кубка Президента РФ по футболу среди инвалидов - 2008.
- 40 Мы вместе помогаем детям жить лучше!
- 42 Знакомьтесь: Amway Академия.
- 44 ARTISTRY™. Тренеры отвечают...
- 45 Вопросы и ответы.
- 46 Запуск сайта www.everykickcounts.com!

бизнес

- 4 Вы хотите быть успешным в бизнесе Amway?
- 6 Тройной Бриллиантовый НПА.
- 10 Изумрудные НПА.
- 10 Жемчужные НПА.
- 10 Рубиновые НПА.
- 11 Платиновые НПА.
- 17 Золотые НПА.
- 19 Серебряные НПА.
- 48 Комментарии к налоговому законодательству.
- 51 Цены.

продукция

- 2 Компания «Амвэй» поздравляет с 23 Февраля и 8 Марта!
- 26 ARTISTRY Коллекция новых оттенков Весна-2009 «Вдохновение от природы».
- 28 Вашему вниманию представлен великолепный ARTISTRY Блеск для губ!
- 30 Бренд NUTRILITE является официальным спонсором футбольного клуба «Милан».
- 32 Элегантное золотое ARTISTRY Косметическое зеркало!
- 32 DISH DROPS™ SCRUB BUDS™ Металлические губки очень мягкие и эластичные.
- 33 Концентрированные средства AMWAY. Из меньшего можно получить большее!
- 52 С 10 марта по 10 апреля 2009 г. Промо-акция NUTRILITE!

«Начни делать необходимое, затем - возможное и внезапно увидишь, что уже делаешь Невозможное».

Франциск Ассизский

Вы хотите быть успешным в бизнесе Amway?

Сейчас середина квалификационного года, а это значит, что у Вас еще есть время воспользоваться возможностью и заработать дополнительное вознаграждение!

В Вашем распоряжении огромный выбор из 400 видов продукции Amway, которую Вы можете приобрести для себя и Ваших близких! Не упустите свой шанс и увеличьте доходы!

Заработайте бонус в размере 1 000 рублей, набрав 200 личных баллов* во второй половине квалификационного года**!

Ваши 200 личных баллов складываются из баллов, полученных за покупки, сделанные Вами в течение одного месяца¹.

Для получения вознаграждения Вам необходимо зарегистрироваться в налоговых органах. Если Вы уже это сделали, но еще не успели начать свой бизнес, то сейчас самое время приступать.

Всегда есть Возможность сделать Невозможное!

Более подробная информация об этом и других видах стимулирования, а также полный перечень квалификационных требований и критериев помещены в брошюре «Программа Поддержки Бизнеса» (ППБ) на 2008-2009 гг. Вы также можете узнать подробности у Платинового НПА Вашей вышестоящей линии, в офисе ООО «Амвэй» или на корпоративном сайте www.amway.ru.

* Минимальный уровень баллов в каждом из четырех следующих друг за другом месяцев. НПА должен зарегистрироваться в налоговых органах. Данные критерии применимы и к новым НПА.

** 2008-09 квалификационный год (1 сентября 2008 года - 31 августа 2009 года).

¹ В соответствии с правилами и условиями квалификации.



Пусть каждый новый день
принесет частицу добра
в наши сердца!



Покупая календарь ЮНИСЕФ на 2009 год, Вы помогаете детям во всем мире в рамках образовательных и оздоровительных мероприятий под эгидой ЮНИСЕФ.



Артикул № 107071
в 1 упаковке - 5 календарей и 5 конвертов



Вместе с нами примите участие
в судьбах обездоленных детей!



Значок «Тёма» - четвертый в серии коллекционных значков, предназначенных для сбора средств в поддержку благотворительных проектов ЮНИСЕФ в области здравоохранения и образования.

Артикул № 107069



Высота - 2,5 см

Помогите детям жить лучше!

юнисиф

Один за Другим
ПРОГРАММА ПОМОЩИ ДЕТЬЯМ



достижения

Достижения российских НПА

Марк и Марина Каплун



ТРОЙНОЙ БРИЛЛИАНТОВЫЙ НПА
АВГУСТ

Что такое счастье?

Счастье - это не станция
назначения, а способ путешествия
Зиг Зиглар

Что такое счастье? Для Марка и Марины Каплун счастье - понятие многогранное.

Во-первых - это семья. «Наши родители не только дали нам жизнь, но и всегда были для нас примером любви, преданности, надежности, примером активной жизненной позиции». Мама Марка - заслуженный врач, около 40 лет проработала главным врачом больницы, а папа - заслуженный работник культуры, был главным инженером Театра оперы и балета. Папы Марины, ветерана ВОВ, уже 7 лет нет с ними, а мама - инженер на пенсии, большой помощник в воспитании внуков.

Дочь Дина окончила медицинский институт и стала врачом-офтальмологом. Ее муж Женя - тоже врач, хирург-трансплантолог. Сыну Саше в сентябре 2008 г. исполнилось 11 лет. Он учится в 5 классе, хорошо играет в бильярд и занимается тхэквондо.
«Мы очень гордимся своими детьми, гордимся их успехами и нашими отношениями».



Счастье - когда твои родители и твои дети - твои друзья, когда тебя понимают, принимают, помогают, поддерживают.

Во-вторых - это люди, благодаря которым ты формируешься как личность. «Нам повезло. Мы встретили в жизни много хороших людей - друзей, учителей, наставников. Благодаря их помощи, профессионализму и поддержке мы многому научились». Марина стала врачом



«Вы нас учили жизнь любить и для детей примером быть».



Достижения российских НПА



«Мамой, папой быть совсем не просто
Детям разных возрастов и ростов»

высшей категории, хирургом-офтальмологом. Марк - кандидатом технических наук, преподавателем ВУЗа. А когда началась перестройка, Марк занялся собственным бизнесом. В декабре этого года компания Марка отметила свое 20-летие. Она лидер российского рынка в сфере продвижения товаров для детей. Компания «АСК» владеет сетью филиалов и розничных магазинов Nati в регионах Сибири, Алтая и Кузбасса, сотрудничает со всеми лидирующими компаниями в области детской гигиены и детского питания, проводит межрегиональные конференции для педиатров по проблемам детского питания, на которых присутствуют ведущие специалисты РАМН, ведет благотворительную деятельность и финансирует различные детские организации.

Счастье - когда ты чего-то добился сам, когда на твоем пути встретились люди, которые помогли, научили, показали пример. Счастье - когда ты можешь делиться с другими людьми, делая их счастливее.

В-третьих - это общение, новые встречи и новые возможности. Когда институтская подруга Марины, Ольга Шония, пригласила их на семинар в Венгрию, в жизни Марка и Марины все было хорошо! Любимые дети, уютная квартира, загородный дом, машина у каждого члена семьи, отдых, путешествия. Но они поехали. И ни разу об этом не пожалели. «Оля открыла для нас удивительный мир - мир «Амвэй».

Работая в Восточной Европе, мы выполнили квалификацию Бриллиантового НПА-администратора, а наш спонсор Ольга Шония - Бриллиантового НПА. В августе 2004 г. Ольга Шония трагически погибла. Она очень любила жизнь. Умела быть счастливой и делиться счастьем и любовью к жизни с



достижения

Достижения российских НПА

окружающими людьми. И спустя 4 года мы хотим сказать спасибо людям, которые помнят и любят, тем, кто несет огонек надежды и веры в каждого человека, как когда-то учила Оля, чтобы имя Ольги Шония всегда было связано с бизнесом Amway и командой ее сына Бриллиантового НПА-администратора Бориса Экштата».

Счастье - когда ты помнишь, веришь и любишь тех, кто рядом. Счастье - когда у тебя есть друзья. Настоящие.

В-четвертых - это преданность делу которым ты занимаешься, осознание сопричастности к добруму и достойному. «Компания Amway предлагает нам на самом деле удивительную возможность. Построить собственный бизнес может любой человек: студент и пенсионер, бедный и богатый, академик и человек без образования, шахтер и домохозяйка, врач и педагог, бизнесмен и чиновник, живущий в большом городе и в малонаселенном пункте. Любой может, сделав определенную работу, получить хороший доход, признание, новые возможности и удовольствия в жизни. Мало кто из нашей многочисленной команды мог раньше показать знакомым свою фотографию в журнале. И в поездки, которые организовывает Амвэй, ездят люди, которые раньше никогда не отдыхали за границей.

Счастье - видеть глаза твоих партнеров, полные восторга, достоинства и гордости, ведь наш девиз - «Скучно



быть богатым одному» созвучен с философией компании Amway - «Помогаем людям жить лучше». И наши партнеры помогают жить лучше не только себе, но и тем, кто в этом нуждается: детям-сиротам, одаренным детям, детским спортивным клубам, детскому реабилитационному онкогематологическому центру, инвалидам и ветеранам».

Спасибо бизнесу Амвэй

За то, что сделал мир добрей!

Счастье - это служение людям, это желание и возможность делать счастливыми тех, кто тебя окружает.



Достижения российских НПА



В-пятых - это команда друзей и единомышленников.

В команде подрастают Бриллианты,
Нам есть, за что судьбу благодарить.
Мы преданы единственной команде -
Команде, без которой нам не жить.

«Мы гордимся нашей большой, дружной и талантливой командой. Мы все разные - и это здорово, но мы научились работать в команде, отдохнуть в команде, путешествовать в команде. Спасибо, дорогие партнеры, за любовь, которую Вы дарите нам, за Вашу веру и верность. В Сибири, Кузбассе,

Алтае, Татарстане, на Урале, на севере и юге, от «Москвы до самых до окраин» строят бизнес Amway наши партнеры. Мы очень гордимся их успехами и в знак признательности в сентябре 2008 г. организовали поездку Изумрудных НПА нашей команды в Учебный центр Амвей в г. Мюнхен. Среди наших Изумрудных партнеров есть академики, шахтеры, военные, врачи, предприниматели, служащие, домохозяйки, поэты, строители, инженеры. А наш спонсор - Бриллиантовый НПА-администратор Борис Экштат, историк по образованию и КВНщик по состоянию души. Он заряжает всех оптимизмом и мечтами, служит примером коммуникабельности».

Счастье - это надежные друзья, которые всегда рядом. Они поддержат и помогут, посочувствуют и порадуются. С ними спокойно и тепло.

Счастье - это свобода. Свобода выбора. «Мы выбираем бизнес Amway, потому что эта Компания почти 50 лет успешно развивается на мировом рынке. И молодой российский бизнес Amway чувствует себя достаточно уверенно. В канун юбилея мы гордимся достижениями нашей большой, дружной и надежной команды и верим в то, что главные победы у нас еще впереди».

Поверь, что невозможное возможно,
Ведь счастье в жизни каждому дано,
Любовь дарить другим совсем не сложно,
Ты, человек, спеши творить добро!

Марк и Марина Каплун



ДОСТИЖЕНИЯ

Достижения российских НПА



Кубаева Раиса



ИЗУМРУДНЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Раиса Кубаева живет в городе Нальчике. У нее замечательная семья и обожаемый внук, ради которого она строит бизнес Amway. Раиса по образованию педагог. До знакомства с компанией Amway работала только в области образования. Сегодня Раиса удачно сочетает образовательную деятельность с бизнесом Amway. «Бизнес Amway изменил стиль моей жизни и жизнь близких мне людей. Несомненно, в моей жизни стало больше позитива и оптимизма. Я бесконечно благодарна компании Amway и всей спонсорской линии за огромные возможности, которые они мне предоставили. Компания Amway - это возможность жить красиво и всегда быть востребованным».

Архипова Надежда и Архипов Александр



ЖЕМЧУЖНЫЙ
НПА **НОЯБРЬ**

Астахов Денис и Астахова Елена



ЖЕМЧУЖНЫЙ
НПА **ОКТЯБРЬ**

Закусов Игорь и Закусова Наталья



ЖЕМЧУЖНЫЙ
НПА **НОЯБРЬ**

Конов Сергей и Конова Лена



ЖЕМЧУЖНЫЙ
НПА **ОКТЯБРЬ**

Нам Алла и Нам Геннадий



ЖЕМЧУЖНЫЙ
НПА **НОЯБРЬ**

Крашенинникова Олеся и Пал Янош



ЖЕМЧУЖНЫЙ
НПА **ОКТЯБРЬ**

Димитрова Светлана



РУБИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Кулий Михаил и Кулий Надежда



РУБИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Достижения российских НПА

Ломакова Ольга и Ломаков Анатолий



РУБИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Тверитинова Ирина и Тверитинов Игорь



РУБИНОВЫЙ НПА
АВГУСТ

Минина Татьяна и Минин Владимир



РУБИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Акбулатова Люда и Акбулатов Ганий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Барабан Наталья и Барабан Дмитрий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Горбунова Юлия и Горбунов Виталий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Боташева Джульетта и Боташев Ахмат



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Горностаева Надежда и Горностаев Николай



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Бочарникова Татьяна и Живодров Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Давлетбаева Ольга и Давлетбаев Райнис



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Васькина Наталья и Васькин Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Давыдова Елена и Давыдов Алексей



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Гандоян Рубен и Гандоян Любовь



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Зубарева Светлана и Зубарева Марина



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

достижения

Достижения российских НПА

Иванова Елена и Иванов Алексей



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Маколов Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Качаева Александра и Качаев Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Мелешко Владимир и Мелешко Ольга



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Каюмов Тагир



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Мельникова Татьяна и Горохов Виктор



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Кокурин Георгий и Демина Светлана



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Милич Алексей и Милич Антонина



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Крюк Светлана и Крюк Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Поленников Геннадий и Поленникова Любовь



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Кумачева Марина и Кумачев Салават



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Попов Валерий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Линник Раиса



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Ранде Тайво



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Ломакин Сергей и Ломакина Ирина



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Ромашов Сергей и Ромашова Елена



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Достижения российских НПА

Соннова Елена



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Чомаева Кезиван и Чомаев Мухамат-Амин



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Соснина Валентина



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Агеев Сергей и Агеева Светлана



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Сультирекова Зоя и Бурнакова Ольга



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Азмукова Гульнафис и Азмуков Айрат



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Суханова Вера и Зайкин Владимир



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Албагачиева Насипхан



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Тарасова Наталья и Петренко Максим



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Берендакова Гузель и Берендаков Анатолий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Федосеева Вера и Федосеев Анатолий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Беренштейн Ирина и Беренштейн Леонид



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Чекед Елена



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Беспалова Татьяна



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Честнейшина Ольга



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
НОЯБРЬ

Булавина Яна



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

достижения

Достижения российских НПА

Ветрова Галина и Медная Оксана



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Зонова Людмила



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Галкин Андрей



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Зюрин Александр и Зюрина Галина



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Гареев Денис и Гареева Лариса



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Казаков Сергей и Казакова Ирина



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Гармидина Ольга и Козырин Юрий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Кириллова Елена и Кирилов Сергей



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Гармонова Нина и Гармонов Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Клиентов Сергей и Клиентова Наталья



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Гейнце Наталья и Гейнце Георгий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Ковалев Семен и Ковалева Мария



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Горбова Вера



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Кофинк Наталия и Кофинк Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Дараева Загират и Дараев Абакар



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Куприянов Сергей и Куприянова Светлана



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Достижения российских НПА

Лапкасов Виктор и Лапкасова Светлана



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Оганисян Айкарам и Гукасян Изольда



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Лоскутов Юрий и Лоскутова Людмила



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Перегуда Анна и Перегуда Михаил



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Маеркин Петр и Маеркина Елена



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Погребенкова Лариса и Погребенков Сергей



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Маслов Сергей и Маслова Валентина



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Полещук Елизавета и Полещук Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Масюк Оксана и Масюк Сергей



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Пыханцев Максим и Пыханцева Оксана



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Михайлов Игорь и Михайлова Елена



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Рачаев Александр и Рачаева Елена



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Николаева Галина



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Рубашкина Елена и Рубашкин Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Нищенко Светлана и Нищенко Владимир



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Рудых Нина и Рудых Вячеслав



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

достижения

Достижения российских НПА

Русс Алевтина и Русс Николай



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Скорик Анна и Скорик Дмитрий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Рябкова Галина и Стойчан Светлана



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Хакимова Равза и Хакимов Фарид



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Сажнева Виктория и Сажнев Алексей



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Шаповалов Иван и Шаповалова Надежда



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Симонова Татьяна



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Шевченко Марина и Шевченко Евгений



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Ситнов Юрий



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Энгиноева Наталья и Энгиноев Тимур



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Скворцова Наталия и Скворцов Александр



ПЛАТИНОВЫЙ НПА
ОКТЯБРЬ

Бескоровайный Николай и Кушнаренко Фарида



ПЛАТИНОВЫЙ НПА-
основатель бизнеса
ИЮЛЬ

Достижения российских НПА



ЗОЛОТОЙ НПА **НОЯБРЬ**

Акимочкин Андрей и Акимочкина Елена	Козенков Виталий
Александрова Людмила и Александров Дмитрий	Колотова Татьяна и Колотов Леонид
Алексеева Мария	Кошин Евгений и Кошина Елена
Алтухова Наталия и Пронина Нина	Кудрявцева Наталья
Амерханова Фируза и Джумаев Тахир	Кузакова Марина и Кузаков Андрей
Андреев Евгений	Куклина Ирина и Опарина Татьяна
Араптanova Нина и Араптанов Александр	Лекомцева Надежда
Баскакова Светлана и Баскаков Евгений	Лепшокова Маруа и Лепшоков Владимир
Белкин Юрий и Гаврилова Надежда	Мазуренко Николай и Ходарева Ирина
Белова Инга и Белов Станислав	Макаревская Марина
Бобокалонова Светлана и Бобокалонов Руслан	Марьян Наталья
Бортницкая Ольга и Бортницкий Валентин	Маушева Ирина и Маушев Заудин
Бухарина Людмила и Бухарин Юрий	Мельников Александр и Кузнецова Ирина
Васильева Александра и Васильев Иван	Микакова Любовь и Микаков Александр
Василькина Нелли и Василькин Леонид	Мхитарян Вартан
Воронина Елена и Воронин Анатолий	Назарова Анастасия
Гандаева Зайнеп	Николаева Эльвира и Николаев Андрей
Гардер Владимир и Гардер Ирина	Новиков Олег и Новикова Марина
Гриценко Любовь	Огородникова Марина и Огородникова Евгения
Даутова Эндже	Павлова Татьяна и Павлов Иван
Демина Татьяна и Демин Сергей	Плитина Оксана и Плитин Юрий
Демьяннова Юлия	Потапова Эльвира и Потапов Андрей
Ерохина Елена и Ерохин Сергей	Початовская Ольга
Ефремова Елена	Пронина Любовь и Пронина Виктория
Жердева Мария и Жердев Александр	Пчелина Людмила и Пчелин Олег
Жукова Зинаида	Резенькова Людмила и Резеньков Александр
Зотеева Светлана и Родионов Валерий	Рыбин Андрей и Рыбина Наталья
Иванова Наталья	Савельев Сергей и Савельева Светлана
Исраилова Айзан	Салимова Фэрида
Йоала Тиина и Эннок Франко	Сальтишев Рауф и Сальтишева Гульнара
Казакова Ирина	Самотаева Светлана и Самотаев Виктор
Казанцева Валентина и Казанцев Анатолий	Сергеева Ильсияр и Сергеев Андрей
Киричек Наталья	Сладкова Татьяна и Сладков Виктор

достижения

Достижения российских НПА

- Соколов Сергей и Соколова Ольга
 Сорочик Елена и Сорочик Геннадий
 Столповских Юлия и Столповских Евгений
 Стулева Ирина и Стулев Денис
 Султыгова Саяя и Султыгов Амирхамза
 Тимуршин Абузар
 Тихоненко Любовь и Иванов Евгений
 Ткаченко Зинаида и Ткаченко Сергей
 Уварчева Людмила
 Фунина Елена и Фунин Олег
 Хайров Ринат и Хайров Дамир
 Хачетлов Владимир и Хачетлова Надежда
 Хохлова Наталья и Хохлов Виктор
 Хрусталева Елена и Хрусталев Михаил
 Чечелян Любовь и Чечелян Согомон
 Чистяков Евгений и Чистякова Елена
 Швалева Екатерина и Швалев Вячеслав
 Шиканова Татьяна
 Яхина Рушания и Яхин Айнур



ЗОЛОТОЙ НПА ОКТЯБРЬ

- Аистова Валентина и Аистов Владимир
 Больник Галина и Больник Вадим
 Бондарчук Ольга
 Булгаков Семен и Булгакова Наталья
 Вдовенко Светлана и Вдовенко Андрей
 Веденкина Надежда
 Габуева Розият
 Глаженкова Марина и Глаженков Валерий
 Горский Кирилл
 Гуревич Григорий
 Двужильный Дмитрий и Двужильная Ольга
 Дронива Алла и Дронив Эдуард
 Евстигнеева Елена
 Калинина Римма
 Карташева Александра и Карташев Александр
 Кириченко Владимир и Кириченко Галина
 Клячкина Наталья и Абалмасов Константин
 Колыганова Любовь и Колыганов Александр
 Коннов Роман
 Ксанаева Лидия и Ксанаев Нажмудин
 Кузнецова Анатолий и Кузнецова Надежда
 Куликова Людмила и Куликов Игорь
 Кульnev Валерий и Кульнева Лидия
 Лацинник Юлия и Лацинник Владимир
 Лысенкина Галина и Лысенкин Сергей
 Марьин Александр и Марьина Ирина
 Мусаелян Геннадий и Мусаелян Ирина
 Николаева Людмила и Николаева Юлия
 Новикова Татьяна и Новиков Александр
 Окунцева Надежда и Окунцов Сергей
 Пастущина Татьяна
 Песегова Вера и Песегов Максим
 Пирожков Николай
 Полюхович Ирина и Полюхович Дмитрий
 Разина Юлия и Горохов Николай
 Ракитин Борис и Ракитина Нина
 Родионова Сяо Лань
 Рыбачук Елена и Рыбачук Александр
 Смирнова Закия и Ноздрань Александр
 Суниева Дания и Суниев Рахимзан
 Устинова Татьяна и Устинов Юрий
 Фалилеева Любовь

Достижения российских НПА

Хан Станислав и Ли Аляна	Чуб Валентина и Чуб Николай
Хованский Леонид и Хованская Ирина	Шендюк Ольга и Шемдюк Дмитрий
Холманский Дмитрий и Холманская Оксана	Штахновская Виктория и Штахновский Виталий
Чалмаев Владимир и Чалмаева Елена	Юшкевич Евгения и Юшкевич Олег
Чернова Ирина	Якупова Антонина и Якупов Алевтин



СЕРЕБРЯНЫЙ НПА **НОЯБРЬ**

Абрамова Раиса и Абрамов Николай	Гореликова Оксана и Гореликов Евгений
Абушенко Нина	Губайдуллина Париса и Губайдуллин Илус
Алексеенко Татьяна и Алексеенко Антон	Гудзь Ирина и Гудзь Степан
Алеманова Надежда	Гут Людмила и Гут Анатолий
Альмушева Надежда	Джамурзаева Людмила
Андреевский Виктор и Андреевская Вера	Джармагамбетова Бақдаглул
Артемьевая Париса	Джумагулова Белла
Базылевич Максим и Базылевич Тамара	Евглевская Алла и Евглевский Анатолий
Белобров Николай и Белоброва Мария	Егоренко Ольга
Беляков Геннадий и Белякова Александра	Ем Айлита
Благовисная Раиса и Благовисный Прокофий	Ефремова Татьяна и Ефремов Владимир
Боровикова Наталья и Боровиков Сергей	Жихарева Нина
Бушуева Татьяна и Бушуев Александр	Зайцева Любовь
Ваганова Ольга	Заречная Нина и Заречный Виктор
Ваганова Надежда и Ваганов Геннадий	Зеленина Марина и Валекжанин Владимир
Васильев Олег и Васильева Галина	Зубайрова Айшат и Магомедов Магомед
Вахнина Ольга	Кадочникова Светлана и Кадочников Олег
Вебер Николай и Вебер Юлия	Казакова Анжелика
Веселова Татьяна и Веселов Леонид	Ким Алена
Винникова Анжелика и Винников Дмитрий	Ким Светлана
Войтухова Надежда и Войтухов Дмитрий	Кирякова Ирина
Воробьева Раиса	Козырева Екатерина
Гаврилов Игорь и Грот Анна	Колесникова Татьяна и Колесников Олег
Гелисханов Магомет-Амин и Гелисханова Жяди	Комарова Альфия
Гомозова Галина и Киселева Екатерина	Кондратенко Париса и Кондратенко Олег
Гон Александра	Коновалова Ираида

достижения

Достижения российских НПА

- Кравец Вера и Кравец Александр
 Крючкова Наталья и Аникин Петр
 Кузнецова Евгения
 Кулаенко Марина
 Курылева Ольга и Курылев Владимир
 Куташева Надежда и Куташев Евгений
 Лаптева Татьяна и Лаптев Ярослав
 Левицкий Виктор и Левицкая Светлана
 Леденева Елена
 Лю Федор
 Лялина Любовь
 Плях Любовь
 Маатова Кызжибек и Джинбекова Разия
 Магденко Нина и Магденко Алексей
 Майорова Галина и Майоров Алексей
 Макаренко Вера и Макаренко Сергей
 Малыгин Роман
 Маркосян Марине
 Мартыненко Олег и Мартыненко Татьяна
 Матвеева Людмила и Матвеева Светлана
 Мелентьев Олег
 Меркурьева Надежда и Меркурьев Анатолий
 Минеева Наталья и Минеев Александр
 Минкина Ольга
 Мироненко Галина
 Мисиров Акылбек и Бекерова Асель
 Мишкина Ирина и Мишкин Герман
 Мозжерина Марина и Мозжерин Алексей
 Мулинцев Анатолий
 Мухаметшина Валентина
 Мыриков Сергей
 Нам Александр и Ким Галина
 Наумова Светлана и Наумов Дмитрий
 Нескреба Марина
 Нефедова Нелли и Нефедов Дмитрий
 Нехаева Светлана и Нехаев Владимир
 Никишин Сергей и Никишина Галина
 Нуретдинов Ольфат и Нуретдинова Галия
 Палагин Игорь и Палагина Людмила
 Пешкова Валентина
 Плишкина Вера и Плишкин Павел
 Полежаев Алексей и Симоненко Анастасия
 Половинская Наталья и Половинский Алексей
 Попова Юлия и Попов Игорь
 Прокопец Дмитрий и Прокопец Екатерина
 Пустовая Татьяна и Пустовой Петр
 Путинцева Анастасия
 Руженкова Валентина и Руженков Владимир
 Рыжкин Андрей и Рыжкина Светлана
 Самсонова Валентина
 Самсонова Людмила и Самсонова Марина
 Сантьева Лилия и Сантьев Виктор
 Середа Людмила и Рубцов Алексей
 Сероухова Наталия и Сероухов Александр
 Синякова Людмила и Синяков Сергей
 Слепцова Людмила
 Соколова Елена и Соколов Виталий
 Спивак Александра и Спивак Алексей
 Степущенко Тамара
 Стребко Яков
 Строгова Елена и Строгова Вера
 Тайцынов Сергей и Тайцынова Ирина
 Тишина Нина и Тишин Игорь
 Торопова Лариса и Торопова Елена
 Турова Елена
 Фадеева Оксана
 Филипенко Сергей и Бутусова Елена
 Фоменко Ирина и Фоменко Олеся
 Фомина Галина
 Хасдан Юрий и Хасдан Татьяна

Достижения российских НПА

Чечеткина Марина и Чечеткин Александр

Шашкова Любовь

Шулакова Светлана и Шулаков Александр

Шульц Ирина и Шульц Александр

Эльсунхаева Хава



СЕРЕБРЯНЫЙ НПА **ОКТЯБРЬ**

Абгалдаева Ада

Андреев Аркадий и Андреева Татьяна

Антонова Лариса и Антонов Сергей

Артюх Лидия и Дусаев Юнус

Астапов Александр и Галимова Эльвира

Ашмарин Александр и Ашмарина Светлана

Баранова Ольга и Баранов Александр

Бекбатырова Наталья и Бекбатыров Булат

Беленко Ольга и Беленко Юлия

Бударина Лариса

Букреева Елена и Гилева Марина

Булычева Галина и Малышев Александр

Бурлакова Татьяна и Бурлаков Игорь

Буфеева Галина и Буфеев Алексей

Войтюк Людмила и Войтюк Галина

Волошин Евгений

Вороненкова Ольга

Герасимова Елена

Григорьев Валерий и Григорьева Любовь

Григорьева Ольга и Григорьева Елена

Грушевская Елена и Грушевский Сергей

Гуменюк Екатерина

Гурьянов Евгений

Гурьянова Алина

Давтян Ирина

Давыдова Клавдия и Давыдов Геннадий

Джанибекова Фатима и Джанибекова Людмила

Евсеева Анфиса

Иванова Ирина и Иванов Александр

Иванова Ольга и Иванов Игорь

Ильина Галина

Инюткин Алексей

Ионова Татьяна и Игонина Елена

Казакова Юлия и Казаков Евгений

Какайкина Вера и Какайкин Виктор

Калинина Марина и Калинин Михаил

Карабанова Любовь

Карнаева Майя и Магомедов Джамалудин

Кирица Раиса

Киричек Наталья

Ковтун Александр и Ковтун Олеся

Когай Виталий и Когай Екатерина

Кожухов Андрей и Кожухова Марина

Козинкина Тамара

Кореденкова Валентина и Кореденков Николай

Кортунова Елена

Кочетова Мария

Кравцова Любовь и Кравцов Игорь

Кривова Людмила

Кривошеина Елизавета и Шумков Константин

Кудрявченко Алексей и Кудрявченко Елена

Луковенко Юлия

Мазаева Галина

Маликов Ильдус и Маликова Роза

Малыхина Тамара и Малыхин Юрий

Малышко Андрей и Малышко Татьяна

достижения

Достижения российских НПА

Масальская Анжелика и Масальский Ян	Сорокина Елена и Сорокин Максим
Мироненко Галина	Стуликова Надежда и Стуликов Сергей
Митракова Елена	Суворов Андрей и Суворова Ольга
Моисеева Елена и Моисеев Алексей	Сычева Светлана и Сычев Роман
Морозова Юлия	Терешина Дарья и Терешина Ольга
Москова Ольга и Москов Виталий	Федорова Нина и Федорова Анастасия
Мушкательова Елена и Мушкательов Николай	Фефелова Любовь и Беляев Евгений
Непомнящая Ирина и Непомнящий Александр	Ханжина Рашида и Ханжин Константин
Нестерова Марина	Цыганкова Наталья
Перевощикова Елена и Перевощиков Сергей	Цыпляева Юлия и Цыпляев Михаил
Петрова Людмила	Чазова Татьяна и Чазов Александр
Петухова Антонина и Смирнова Светлана	Чубков Валерий и Чубакова Ольга
Плешкова Валерия	Шакирова Зинаида
Пугач Елена	Шантыко Евгения и Жвайкин Александр
Разумова Ирина и Разумов Олег	Шаушева Лиана и Шаушев Артур
Реснина Екатерина и Реснин Александр	Шерстюков Кирилл и Дегтярева Наталья
Руденок Елена и Руденок Геннадий	Шестакова Галина и Шестаков Анатолий
Русаков Александр	Школьников Эдуард и Школьникова Елена
Русовский Сергей и Русовская Татьяна	Штефан Лидия и Штефан Виталий
Савинкина Марина и Мейко Эдуард	Эльдженкиева Зейнеп
Светличная Татьяна и Светличный Александр	Эсенбаева Аинабат и Эсенбаев Камильбет
Святкина Ольга	Япринцева Анастасия и Япринцева Людмила
Сергеева Оксана и Сергеев Андрей	Яровенко Лариса
Сидорова Ольга и Сидоров Александр	Яхин Назир и Яхина Ираида
Соколов Андрей и Соколова Альбина	

ARTISTRY™

ЛЕТ

1959
1969
1979
1989
1999
2009

ДВИЖЕНИЯ ВПЕРЕД ПОД РУКОВОДСТВОМ ЛИДЕРОВ

Мы гордимся тем, что можем предложить Вам и Вашим клиентам продукт, который является мировым лидером в своей области - ARTISTRY™ LuXury Крем против возрастных изменений кожи лица. В состав крема входит комплекс ингредиентов, запатентованных в США, способствующих пробуждению энергии кожи и замедлению видимых процессов ее старения. Кожа выглядит на 15 лет моложе. Кроме того, упаковка этого крема, созданная выдающимся дизайнером Оливье Ван Доорном, удостоилась самой престижной в косметической индустрии международной награды. Соединение потрясающих достижений науки с искусством красоты делает торговую марку ARTISTRY* одним из пяти самых популярных и продаваемых брендов престижных средств по уходу за кожей лица и декоративной косметики.** И внешне, и внутренне средства линии ARTISTRY занимают достойное место среди лучших мировых брендов.

Мы стремимся дать Вам только самое лучшее!

* Средства линии ARTISTRY начали выпускать в 1968 году.

** По данным исследования мировых продаж за 2007 год, предоставленных агентством Euromonitor.



ЛЕТ
ДВИЖЕНИЯ ВПЕРЕД

Еще в 1959 году, когда Рич Девос и Джей Ван Андел только основали компанию Amway, они мечтали разработать совершенно новую продукцию для основы собственного бизнеса.

Наше лидерство стало очевидным уже в самом начале деятельности, когда был разработан первый продукт компании Amway - L.O.C.TM Liquid Organic Cleaner (Универсальное органическое моющее средство). L.O.C. стало первым в мире многофункциональным чистящим средством, имеющим биоразлагаемый состав, которое пользовалось успехом среди покупателей задолго до того, как на рынке появились другие экологически чистые продукты.

С ЛУЧШЕЙ ПРОДУКЦИЕЙ

Продукция, пользующаяся наибольшим спросом

Рич и Джей не скрывают того, что в первые годы своей деятельности у них не было четко продуманного плана по запуску новых товаров. «В 1960-х годах мы экспериментировали со всем на свете - от автомобильных генераторов и кондиционеров с водяным охлаждением до противорадиационных укрытий, - говорит Рич Девос. - Но все это время мы продолжали продавать моющие средства по уходу за домом».

Сегодня, пятьдесят лет спустя, компания Amway по-прежнему занимает лидирующие позиции, предлагая такие продукты, как средства по уходу за кожей и декоративной косметики, витамины, минералы и биологически активные добавки к пище, а также средства по уходу за домом. Все они созданы замечательными исследователями и учеными, которые удостоены различных наград, работая на благо компании Amway.

Продукты Amway остаются лидерами продаж на сегодняшний день:

- NUTRILITETM является ведущей мировой торговой маркой витаминов, минералов и биологически активных добавок к пище.*
- ARTISTRYTM является ведущим брендом** в сфере прямых продаж среди престижных средств по уходу за кожей и декоративной косметики.

Компания Amway стремится создавать новые тенденции во всех областях своей деятельности - от новейших средств по уходу за кожей и продуктов, помогающих следить за здоровьем, до экологически чистых средств по уходу за домом.

В наши дни Стив Ван Андел и Даг Девос по-прежнему продолжают традиции своих отцов и ведут компанию Amway к новым высотам и достижениям, еще на 50 лет вперед.

* По данным исследования продаж за 2007 год, проведенного агентством Euromonitor.

** По данным исследования мировых розничных продаж за 2007 год, предоставленных агентством Euromonitor.

ФАКТ

12

Каждый год компания Amway производит 75 млн средств по уходу за домом; 150 млн средств по уходу за кожей и декоративной косметики; 6 млрд витаминов, минералов и биологически активных добавок к пище.

1959

1969

1979

1989

1999

2009





Нежность и красота. Гармония и изящество.

**ARTISTRY™ Коллекция новых оттенков Весна-2009
«Вдохновение от природы»***

Почувствуйте наступление весны... пробуждение природы... дуновение весеннего ветерка. Весна вдохновила бренд ARTISTRY на создание новых оттенков декоративной косметики. Естественные оттенки теней для век и помад коллекции «Вдохновение от природы» нежны и изящны, навеяны самой природой.

* Количество данной продукции ограничено.

Естественный и изящный макияж

Новая коллекция декоративной косметики ARTISTRY «Вдохновение от природы» олицетворяет приход весны. Как после долгой зимы природа просыпается и оживляет свои краски, так же и Ваш макияж пусть заиграет новыми оттенками этой весной. Восемь новых оттенков теней для век и шесть новых оттенков губной помады для создания весеннего настроения.



ARTISTRY Комплект теней
Insight/Пробуждение
4 оттенка:

- Fresh Moss/Свежий мох
- Sable/Корица
- Bone/Слоновая кость
- Sandstone/Сакура

Артикул № 107083*

ARTISTRY Комплект теней
Revelation/Откровение
4 оттенка:

- Fern/Папоротник
- Jade/Нефрит
- Starry Night/Звездная ночь
- Joy/Коралл

Артикул № 107088*



Barley/Отблеск
107093

Russet/Бургунди
107097

Quartz/Пастель
107096

Blossom/Акварель
107095

Lily/Oxra
107094

Lotus Pod/Терракот
107098

В дополнение к оттенкам теней для век в коллекцию «Вдохновение от природы» входят шесть новых оттенков ARTISTRY Насыщенной губной помады. Дизайн футляра помады разработан Оливье Ван Доорном.

* ARTISTRY Футляр для теней и румян с аппликатором не входит в данный комплект.

Не забудьте также приобрести ARTISTRY Футляр для теней и румян с аппликатором! Блестящий черный футляр, созданный дизайнером Оливье Ван Доорном, идеально подходит для хранения комплекта теней весенней коллекции.

Продается отдельно.

Артикул № 104173

ARTISTRY™

ARTISTRY™

Представляем Вашему вниманию коллекцию новых ARTISTRY™ БЛЕСКОВ ДЛЯ ГУБ!

Новый ARTISTRY Блеск для губ обладает полезными свойствами алоэ и витаминов А и Е, которые обеспечивают питание и увлажнение Ваших губ. Новая формула разработана так, чтобы Ваши губы выглядели прекрасно и ухоженно. Блеск для губ может наноситься самостоятельно или поверх Вашей любимой ARTISTRY Губной помады для придания губам эффекта мерцания.

ARTISTRY Блеск для губ позволяет Вам:

- обеспечить дополнительное питание и увлажнение губ
- сделать губы гладкими и объемными
- придать губам прекрасный блеск



ARTISTRY Блеск для губ 7 оттенков:

Carefree/Прозрачный
Артикул № 107189

Brazen/Юность
Артикул № 107193

Celestine/Оникс
Артикул № 107195

Unrivaled/Сенсация
Артикул № 107199

Spontaneous/Волшебный
Артикул № 107201

Adore/Виноград
Артикул № 107204

Scarlet/Скарлет
Артикул № 107206



EXPERT

Наталия Черкасова рекомендует...

Как быстро летит время... еще семь-восемь лет назад в нашей классической косметике не существовало продукта под названием «Блеск для губ». Мы обходились помадами разной текстуры, и в качестве самой легкой и прозрачной текстуры существовал «Транспорант» - помада с белой основой и каплей цвета. Но они не давали макияжу губ визуальной полноты, красоты и эффекта «влажности».

Но можно и поэкспериментировать, Вы получите свой индивидуальный блеск для губ, если смешаете разные оттенки.

Сегодня «Блеск для губ» стал одним из самых покупаемых косметических продуктов. Это и не удивительно, ведь с ним можно сделать различные виды макияжа - и легкий натуральный, используя только

один блеск для макияжа губ, и насыщенный вечерний, нанося блеск на свою любимую насыщенного цвета помаду, и для небыковенного артистического имиджа - когда нанесенный в несколько слоев блеск дает имитацию «стеклянных» или «влажных» губ.

В новой коллекции ARTISTRY™ Блесков для губ представлены семь маленьких тюбиков с аппликаторами различных оттенков. Вы можете смело покупать сразу все семь оттенков! Почему?

Во-первых, все оттенки очень модные. Во-вторых, у блесков разная текстура, и если оттенки **Brazen/Юность** и **Adore/Виноград** почти прозрачны, с красивым сиянием прекрасно подойдут для вечернего и молодежного макияжа губ, то оттенки **Scarlet/Скарлет** и **Spontaneous/Волшебный** идеально сочетаются с живописным макияжем глаз и хорошо

проработанным овалом лица. Оттенок **Carefree/Прозрачный** украсит любой цвет помады, придаст ему насыщенность и праздничность, особенно, если нанести блеск поверх ARTISTRY Губной помады.

Одна из тенденций наступающей весны - естественность. Представленные оттенки **Unrivaled/Сенсация** и **Celestine/Оникс** - отличное завершение Вашего натурального макияжа.

Еще один важный аргумент к покупке всех семи оттенков новой коллекции ARTISTRY Блесков для губ - отобранная палитра цветов, которая подходит женщинам любой внешности. Не надо волноваться за то, что оттенок не вписывается в цветовую карту внешности. Все оттенки универсальны!

Один из важных качеств ARTISTRY Блеска для губ - это простота нанесения!

Совершенно необязательно стоять перед зеркалом, чтобы нанести его на губы.

Удобный аппликатор, неяркий пигмент, легкая текстура - сами «проследят» за аккуратностью Вашего макияжа.





NUTRILITE™

Бренд NUTRILITE™ является
официальным спонсором
футбольного клуба
«МИЛАН»



В октябре 2008 года футбольный клуб «МИЛАН» -
самый успешный* в истории мирового спорта
футбольный клуб - и NUTRILITE - мировой
лидирующий** бренд в сфере производства витаминов,
минералов и биологически активных добавок к
пище - подписали контракт о начале партнерских
отношений, которые будут способствовать укреплению
лидирующей позиции бренда NUTRILITE и доверия к
нему во всем мире.



Кларенс Зеедорф

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ СОВМЕСТНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

В качестве официального спонсора футбольного клуба «Милан» ученые лаборатории NUTRILITE будут работать в тесном сотрудничестве с лабораторией MilanLab для того, чтобы определить оптимальное сочетание биологически активных добавок к пище NUTRILITE для игроков футбольного клуба «Милан». На основании полученных результатов мы сможем максимально использовать партнерские связи, логотип NUTRILITE и упаковку для продвижения бренда на рынке.

* Данная информация размещена на сайте футбольного клуба «Милан» - www.acmilan.com.

** По результатам исследования, проведенного агентством Euromonitor International.

Бренд NUTRILITE выделит **\$10 000** в фонд программы «Один за другим» за каждый гол, забитый Роналдинью в течение 2009 года.



Джемпело Пазини



Кака



Марко Борьелло



Роналдинью



Популярность бренда **NUTRILITE** будет только расти

Матчи футбольного клуба «Милан» транслируются в 205 странах мира. И каждый раз, когда болельщики во всем мире будут наблюдать за игрой команды «Милан», они также будут видеть логотип NUTRILITE на рекламных щитах футбольного поля клуба «Милан»!

Бренд NUTRILITE выделит \$10 000 в фонд программы «Один за другим» за каждый гол, забитый Роналдинью в течение 2009 года. В случае побед Роналдинью в Италии, деньги будут перечислены в Благотворительный фонд футбольного клуба «Милан» в целях создания специализированного центра при детской больнице в г. Милане.

Благодаря сотрудничеству со знаменитым футболистом Роналдинью, который ранее начал представлять продукцию NUTRILITE и стал всемирным представителем программы Amway «Один за другим», торговая марка NUTRILITE сможет обрести всемирную известность.



TEAM
NUTRILITE®

ФЕВРАЛЬ 09

Элегантное золотое ARTISTRY Косметическое зеркало!



Артикул № 5660

Рассмотрите свое отражение в этом компактном двустороннем зеркале, одна часть которого обладает увеличивающим эффектом. Этот полезный аксессуар можно положить в элегантный чехол из черного бархата для бережного хранения.

В продаже с марта 2009 г.

ARTISTRY™

Dish
Drops™



Артикул № 6407

DISH DROPS™ SCRUB BUDS™ Металлические губки ОЧЕНЬ МЯГКИЕ И ЭЛАСТИЧНЫЕ

**Помогут Вам и Вашим клиентам
легко и быстро очистить кухню,
удаляя въевшуюся грязь, при этом
не оставляя царапин!**

- Более долговечные и экономичные, чем любые другие нержавеющие металлические губки;
- Благодаря нити из нержавеющей стали, из которой изготовлена каждая губка, она не деформируется и не разламывается;
- Достаточно прочные, они эффективно удаляют засохшие остатки пищи с кухонной посуды и застарелую грязь с рабочих инструментов.

Благодаря своей структуре, мягкости и эластичности DISH DROPS SCRUB BUDS Металлические губки эффективно очищают кухню от грязи и остатков пищи, одновременно защищая руки от заноз и порезов.





Концентрированные средства AMWAY™ Из меньшего можно получить большее!

Компания Amway предлагает Вам и Вашим клиентам высококачественные средства по уходу за домом. Большинство наших средств представляют собой концентрированные растворы. При их разработке мы стремились к тому, чтобы Вы и Ваши клиенты, расходуя меньше денег, получали больше продукта.

Средства Amway по уходу за домом содержат высокий процент активных ингредиентов, что позволяет им действовать эффективно, как в концентрированном, так и в разведенном состоянии. Моющие средства Amway можно использовать намного дольше, чем многие другие чистящие средства. Кроме этого, использование наших продуктов сокращает количество упаковочного материала, которое приходится выбрасывать при использовании других средств.



30 000
тарелок

- Одним литром DISH DROPS™ Концентрированной жидкости для мытья посуды можно вымыть 30 тысяч тарелок.

Артикул № 0228



390
скатерей

- Содержание одного флакона SA8™ Универсального отбеливателя для всех типов тканей емкостью 1 кг способно вывести пятна от вина на 390 скатертях.

Артикул № 0022



50
стирок

- Одного флакона SA8 Жидкого средства для стирки белья емкостью 1,5 литра хватает примерно на 50 стирок.

Артикул № 103800



Уважаемые Лидеры!

Сообщаем Вам, что с 1 марта 2009 года повышаются цены на продукцию Amway по всем продуктовым категориям.

Долгое время российскому подразделению компании «Амвэй» удавалось поддерживать стабильный уровень цен на продукцию Amway. Незначительный рост цен связан с инфляцией, которая за 4 года работы ООО «Амвэй» в России в общем составила около 35%, а также с резким падением курса российского рубля по отношению к курсам иностранных валют. Повышение цен на продукцию Amway также коснется большинства европейских стран.

С 1 марта возрастут на 9%:
Цена для НПА, Рекомендуемая розничная цена и Величина Оборота. Соотношение Величины Оборота и Баллов составит 43,6:1.

Стоимость Первого и Второго Стартовых наборов остается прежней.
 Стоимость печатной продукции не меняется, за исключением цен на отдельные наименования, что обусловлено ростом затрат на их производство. Всю полную обновленную информацию Вы сможете найти в новом Прайс-листе, который поступит в продажу в марте 2009 года.

Благодарим Вас за сотрудничество!

В марте 2009 г. появятся Первый и Второй Стартовые наборы со следующими обновленными печатными материалами.

Первый Стартовый набор



Каталог продукции был дополнен новой продукцией, которая поступила и поступит в продажу в период с декабря 2008 года по май 2009 года, такой как средства линии ARTISTRY Основной уход и ARTISTRY Блеск для губ.

Артикул № 1080

Прайс-лист Amway был также обновлен. В нем содержатся новые цены на продукцию с учетом их повышения на 9%, а также новая Величина Оборота.

Артикул № 0013

Второй Стартовый набор



Изменился дизайн **«Прайс-листа для клиента»**, в него вошла новая продукция и новые цены на всю продукцию с учетом их повышения на 9%, а также новая Величина оборота.

Артикул № 3124 - уп./5 шт.

Прайс-листы, действующие с сентября 2008 г., не будут иметь силу после 28 февраля 2009 г.

Пособия по продукции **«Красота»**, **«Здоровье»** и **«Дом»** также включают новую продукцию и описание ее свойств. Пособие по продукции **«Дом»** теперь укомплектовано диском с демонстрациями по использованию продуктов для ухода за домом.

Артикул № 216771

Артикул № 216770

Артикул № 216769

Появилось совершенно новое красочное **«Пособие по бизнесу Amway»** с обучающим интерактивным курсом на диске, пришедшее на смену Брошюре **«Информация о бизнесе Amway»**.

Артикул № 300311

Все перечисленные печатные материалы можно приобрести не только в составе Стартовых наборов, но и отдельно.

Карта оттенков



В ПРОДАЖЕ С МАРТА!

Обновленная **ARTISTRY Карта оттенков** весна-лето 2009!

Теперь в ней представлены:

- Весенняя коллекция «Вдохновение от природы»
- Новые оттенки блесков для губ и другие новинки
- Советы по нанесению макияжа

Артикул 217108 - 1 шт.
Цена 16,00 руб.

Артикул 217109 - уп./5 шт.
Цена 65,00 руб.

Более подробную информацию Вы можете узнать на сайте www.amway.ru.

ARTISTRY™

ПОМАДЫ
ДЛЯ ГУБ Р

ЖЕВАТЬ

1 полный макияж
без немного
желания для пуб
шему образу
жизни сияния

Губная пома
да глубокий
цвета для губ
и губ в течение
всего дня

ХИТ СЕЗОН

АМВЕЙ
БЛЕСК ДЛЯ
ГУБ

ФЕВРАЛЬ 09



NUTRILITE™

Компания Amway открыла новую Торговую точку NUTRILITE™ в Воронеже

В конце декабря 2008 г. ООО «Амвэй» открыло новую Торговую точку NUTRILITE в Воронеже, которая рассчитана на обслуживание Независимых Предпринимателей Амвэй (НПА), а также потребителей.

Торговая точка NUTRILITE в Воронеже - pilotный проект Компании и важный шаг в ее новой стратегии развития сети по реализации биологически активных добавок торговой марки NUTRILITE в России. До сих пор подобных торговых точек у Amway не было ни в Европе, ни в Америке.

Инвестиции Компании в Торговую точку NUTRILITE составили около 150 тысяч долларов США. Торговый зал оснащен современным оборудованием, большим экраном, на который выводится вся необходимая информация о продукции NUTRILITE, и информационными световыми боксами. Площадь Торговой точки - 58 квадратных метров, квалифицированный персонал, имеющий преимущественно медицинское и фармацевтическое

образование, прошел специальное обучение в компании «Амвэй» и в ближайшее время прослушает курсы усовершенствования в Научно-исследовательском институте питания Российской академии медицинских наук.

«Этот проект уникален для европейского рынка. Целью открытия Торговой точки NUTRILITE является не только предоставление возможности нашим партнерам и потребителям приобретать биологически активные добавки и витаминно-минеральные комплексы мирового лидера в производстве БАД, но и привлечь внимание населения к важности роли оптимального питания и здорового образа жизни, а также повысить имидж бренда NUTRILITE», - подчеркнул на открытии новой Торговой точки Генеральный директор ООО «Амвэй» Ричард Стивенс.

Выбор города для открытия новой Торговой точки NUTRILITE не случаен. Воронеж - город с миллионным населением, перспективным и быстро развивающимся рынком, что позволит оценить





NUTRILITE™



возможности и дальнейшие перспективы нового формата обслуживания НПА и клиентов. К тому же, здесь нет торгового центра Amway, подобного тем, которые успешно действуют уже в 11 крупных городах России: Москве, Нижнем Новгороде, Санкт-Петербурге, Самаре, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Екатеринбурге, Хабаровске, Краснодаре, Казани и Иркутске.

**Торговая точка NUTRILITE
расположена по адресу:
ул. Плехановская, дом 54.**

Время работы:
среда-воскресенье - с 12.00 до 20.00

Ждем вас, уважаемые НПА!



Команда NUTRILITE™



Команда NUTRILITE - это мировое сообщество увлеченных людей - от знаменитых спортсменов до каждого из нас, - чей командный дух вдохновляет на достижение гармонии, необходимой для оптимального здоровья.



Сания Ричардс
Бывшая легкоатлетка из США, выигравшая золотую медаль на Олимпийских играх в Атланте в 1996 году.

Рональдиньо
Бразильский футболист, выступавший за сборную Бразилии и за клубы Реал Мадрид и Аякс. Он также известен как танцор и актер.

ООО «Амвэй» выступило партнером Союза инвалидов России в рамках проведения Кубка Президента Российской Федерации по футболу среди инвалидов - 2008

ООО «Амвэй» всегда стремится откликаться на просьбы и предложения в сфере социального партнерства и активно поддерживает различные инициативы, направленные на улучшение жизни детей и людей с ограниченными возможностями в России и по всему миру.

Именно поэтому Компания с готовностью выступила в качестве одного из партнеров ежегодного турнира на Кубок Президента Российской Федерации по футболу среди инвалидов, организованного Союзом инвалидов России при поддержке Министерства спорта, туризма и молодежной политики РФ в г. Сочи в период с 13 по 20 декабря 2008 года. Председателем организационного комитета Кубка Президента РФ стал председатель Государственной Думы Российской Федерации Б.В. Грызлов.

Турнир, проводимый в шестой раз, не имеет аналогов в мировой практике: он охватывает все категории инвалидов, признанные мировым футбольным движением.

В мероприятии приняли участие 84 команды из 38 регионов России, а также команда из Республики Абхазия, объединяющие 840 спортсменов с ограниченными возможностями различных категорий.

19 декабря в конференц-зале пансионата «Коралл», Адлеровский район г. Сочи, состоялось торжественное закрытие соревнований и награждение победителей кубками, грамотами, а также поощрительными призами от ООО «Амвэй» и других коммерческих партнеров мероприятия. Подарок, состоящий из нескольких наименований товаров бытовой химии и личной гигиены под нашими товарными знаками, получили все без исключения участники соревнования. Спортсмены команд, занявших первые, вторые и третьи места (около 420 человек), получили в качестве поощрительных призов дополнительные парфюмерно-косметические наборы Amway. А лучшим бомбардирам, вратарям и защитникам всех команд (порядка 60 человек) сотрудники Компании и наши Независимые Предприниматели лично вручили





особые призы от ООО «Амвэй» - наборы из нескольких витаминно-минеральных комплексов Nutrilite. Разумеется, и нашей Компанией, и другими партнерами мероприятия была по достоинству отмечена кропотливая работа тренеров и судей, обеспечивших подготовку команд к Кубку и проведение игр.

«Для нас является большой честью принять партнерское участие в мероприятии подобной направленности и масштаба, и мы признательны Союзу инвалидов России за то, что, наряду с другими организациями, его руководство предложило присоединиться к поддержке Кубка и нашей Компании, - рассказал Максим Литвин, директор по внешнекорпоративным связям ООО «Амвэй». - И мы искренне рады тому, что смогли

внести пусть скромный, но, несомненно, приятный для участников Кубка вклад в продвижение идеи физической культуры и спорта среди людей с ограниченными физическими возможностями».

Мы выражаем глубокую признательность нашим Независимым Предпринимателям - Наталии Дмитриевой, Ивану Бабкину и Николаю Дрожжину из Москвы, а также Сергею Бескровному из Сочи за содействие в подготовке и обеспечении торжественного закрытия Кубка, а также за личное участие в мероприятии. От всей души желаем им, их родным и близким здоровья, счастья, процветания и, конечно, творческих успехов в наступающем 2009 году, а участникам Кубка, помимо всего вышесказанного, - новых достижений и спортивных побед!



ЮНИСЕФ



Мы искренне рады, что миссия Компании - помогать людям жить лучше - находит большую поддержку среди Независимых Предпринимателей Амвэй, которые принимают самое активное участие в социальной жизни общества и, помимо других добрых дел, помогают нуждающимся детям. Они на своем примере показывают, каким образом бизнес может служить на благо общества.

Amway во всем мире уделяет очень большое внимание благотворительным программам и участию в них Независимых Предпринимателей и сотрудников. Программы волонтерства на протяжении многих лет очень популярны во всех филиалах нашей Компании. 5 декабря был официально объявлен Всемирным днем волонтера ООН. В связи с этим, в конце ноября ООО «Амвэй» обратилось с просьбой к Независимым Предпринимателям поучаствовать в волонтерской программе в регионах, где в 2008 г. совместно с ЮНИСЕФ были открыты игровые и сенсорные комнаты. В данных учреждениях остаются проблемы, которые легко решаются путем личного участия, например, благоустройство помещений (уборка, покраска и т. д.), организация праздников и подарков (ведь переди был Новый Год и Рождество!) и другие мероприятия,

Мы вместе помогаем детям жить лучше!



В Ростове-на-Дону Независимые Предприниматели помогли Гематологическому отделению Областной детской клинической больницы. Как оказалось, им необходима помочь в генеральной уборке палат для детей. У детей с онкологическими заболеваниями очень слабый иммунитет вследствие тяжелого лечения, в том числе и химиотерапии, поэтому им необходимы практически стерильные условия. С 1 по 5 декабря 29 человек осуществили уборку палат, кухни и других помещений. Это были НПА из групп Бриллиантов Людмила Шахбазян, Маргариты и Дмитрия Лысенко, а также Марины Хырхырян.



ЮНИСЕФ



когда необходима физическая помощь и личное присутствие.

И Компания не ошиблась в своих партнерах - Независимые Предприниматели Амвэй с энтузиазмом поддержали инициативу!

Коллективы медицинских и социальных учреждений, где проходили волонтерские акции, и ООО «Амвэй» выражают глубокую признательность всем Независимым Предпринимателям, принимавшим участие в этой благотворительной акции!

ООО «Амвэй» также выражает надежду на то, что и другие Независимые Предприниматели подхватят эту инициативу, особенно в тех городах, где в рамках проекта «Улыбка ребенка» уже были открыты игровые и сенсорные комнаты. Участвуя в благотворительных программах, Вы являетесь образцом для подражания для своих партнеров и просто жителей Вашего города и региона. Кроме того, Вы своим примером не только поднимаете и укрепляете репутацию Компании, но и, что самое главное, помогаете нуждающимся детям.

Информируйте нас о Ваших инициативах, и мы обязательно напишем о них в журнале Amagram и на сайте Компании!



В Челябинске для маленьких пациентов детской туберкулезной больницы Бриллиантовые НПА Ирина и Вадим Войновы, Людмила и Георгий Пузыревы вместе с партнерами провели акцию «Новогодние подарки». Для каждого ребенка были закуплены сладости, мягкие игрушки и так необходимые детям памперсы. Они также подарили больнице картины местного художника.

В Петрозаводске была оказана большая помощь ГУЗ «Детская республиканская больница». Детей, проходящих лечение в больнице, поздравили Дед Мороз и Снегурочка, партнеры из группы Ирины Дука и Андрея Тетерина, Независимых Предпринимателей Рубинового уровня. Кроме того, маленьким пациентам были переданы замечательные подарки!



ЗНАКОМЬТЕСЬ: Amway академия

Даг Девос, президент Alticor:

«Вы знаете, что Россия всего за несколько лет стала одним из пяти наших главных рынков. Отчасти благодаря прекрасному обучению! Обучение необходимо для получения самой последней информации. Вы должны знать о долгосрочных планах Компании. Вы должны иметь представление о товарах и услугах, предлагаемых Компанией».

Важнейшим направлением дальнейшего успешного развития российского рынка Amway являются проекты в области обучения Независимых Предпринимателей Амвэй (НПА). В течение 2008 г. тренерами ООО «Амвэй» было проведено более 2 000 обучающих сессий, посвященных как развитию знаний НПА о продукции Компании, так и отработке навыков продаж и проведения презентаций. Введение и совершенствование новых тренинговых программ, открытие Тренинг-центра Amway в Москве, создание новых современных учебных материалов для поддержки НПА в построении успешного и стабильного бизнеса Amway - все это выводит обучение НПА на новый качественный уровень. Знакомьтесь: Amway АКАДЕМИЯ!

Amway АКАДЕМИЯ - это совокупность следующих обучающих инструментов*:

- Тренинговые программы, проводимые тренерами ООО «Амвэй»
- Учебные материалы (печатная продукция, диски, наборы и др.), создаваемые ООО «Амвэй»
- Онлайн ресурс на www.amway.ru

Наличие логотипа Amway АКАДЕМИЯ говорит об источнике предоставляемого учебного материала или услуги, которым является ООО «Амвэй». В ближайшее время под этим логотипом будет выпущено множество новых обучающих материалов.

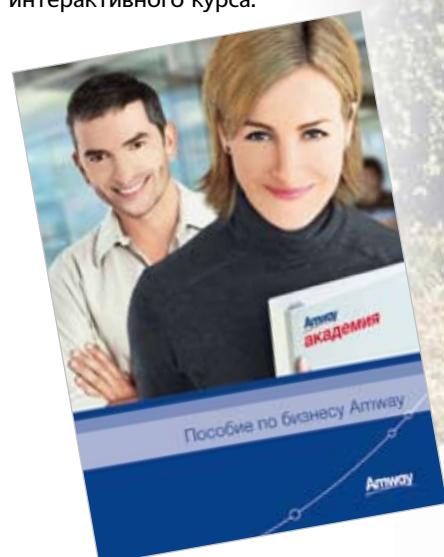
И мы рады представить Вам первые образовательные продукты Amway АКАДЕМИИ, которые с 1 марта 2009 г.

будут включены во Второй Стартовый набор, а также поступят в продажу как приложения к Пособию по продукции «Дом» и «Пособию по бизнесу Amway».

НОВОЕ ПОСОБИЕ ПО БИЗНЕСУ АМВЭЙ И ИНТЕРАКТИВНЫЙ ОБУЧАЮЩИЙ КУРС «ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В AMWAY!»

Данные материалы сфокусированы на предоставлении первичных знаний и информации о необходимых навыках для успешного старта в построении бизнеса Amway. Целью данных материалов является активизация деятельности новых НПА в первые 90 дней с момента подписания договора.

В новом Пособии по бизнесу Амвэй Вы найдете Главу 1, которая также называется «Добро пожаловать в Amway!». Мы рекомендуем совмещать изучение и выполнение практических заданий данной главы с постепенным прохождением интерактивного курса.



* На данный вид обучения лицензия не требуется.



Интерактивный обучающий

курс «Добро пожаловать

в Amway!» - компакт-

диск, на котором в режиме видео и текстов необходимо знакомиться с заданными ситуациями и помогать главным героями курса, роли которых исполняют профессиональные

актеры, принимать решения в начале построения бизнеса Amway. Все инструкции по прохождению курса предоставляются ведущим в разделе «Вступление». Курс состоит из 5 разделов:

- 1) Вступление
- 2) Первые шаги
- 3) Информация о компании Amway
- 4) Установление контакта
- 5) Заключение

Пилотная версия данных обучающих материалов была предоставлена Лидерам Amway во время Учебного Семинара для Лидеров на о. Тенерифе. За прошедший тестовый период было получено множество положительных отзывов, а также несколько полезных замечаний, которые позволили улучшить содержание материалов.

Данные материалы полезны как для самообучения, так и для детальной работы Спонсора со своими новыми НПА. Мы очень рекомендуем Вам лично пройти данный курс, изучить новое пособие и использовать эти материалы в дальнейшем для совместного изучения с новыми партнерами. Ваше участие позволит разнообразить обучение новых людей Вашими личными примерами и комментариями.

По многочисленным запросам наших Независимых Предпринимателей Amway

АКАДЕМИЕЙ был

подготовлен

диск «Демонстрации на «УРА!».

Данный диск

содержит 19 демонстраций средств по уходу за

домом наших основных брендов SA8™, Dish Drops™, L.O.C.™.

Каждая из демонстраций разрабатывалась с тем, чтобы покупатели после первого же применения оценили исключительную пользу и уникальность наших продуктов.

Каждая демонстрация разработана по следующим критериям:

- Показать преимущества нашей продукции
- Произвести яркое впечатление на аудиторию
- Легко и быстро проводиться нашими НПА
- Быть справедливой к конкурентам

Целью данного материала является поддержка НПА в изучении продукции компании Amway и успешном представлении свойств и преимуществ продукции по уходу за домом для существующих и потенциальных клиентов. Для удобства использования данного диска он создан в формате DVD, который подходит для проигрывания на DVD-плеерах.

Мы уверены, что новые материалы помогут успешно развивать Ваш бизнес Amway!

Дополнительную информацию о материалах и ответы на часто задаваемые вопросы Вы можете найти на официальном сайте Компании www.amway.ru.



Даг ДеВос, президент Alticor:

«Очень часто, когда возникают вопросы, особенно если Вы еще новичок в нашем бизнесе, бывает сложно получить все ответы сразу. Вам нужна информация. Вам требуется понимание. Вам нужна поддержка и связь с людьми, без которой не мыслим бизнес Amway. Наш бизнес развивается, и мы хотим, чтобы Вы владели знаниями и навыками, необходимыми для успеха. Вы должны уметь взаимодействовать с другими людьми, знать к ним подход и понимать, чем может помочь их опыт».



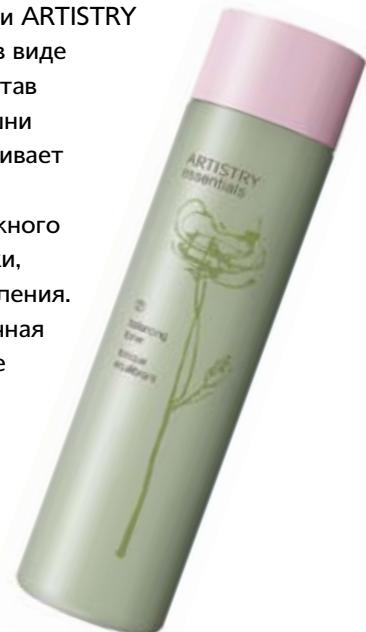
ARTISTRY™

Тренеры отвечают...

Наталья Матвеева (Ведущий тренер ООО «Амвэй») и **Сабина Плиева** (Тренер ООО «Амвэй») отвечают на самые актуальные вопросы Независимых Предпринимателей Амвэй о средствах по уходу за кожей лица ARTISTRY™.

Вопрос: Почему в Тонике для поддержания баланса жирности кожи лица из линии ARTISTRY Основной уход образуется осадок?

Ответ: Тоник для поддержания баланса жирности кожи лица из линии ARTISTRY Основной уход представлен в виде двухфазовой жидкости. В состав тоника входят клетчатка вишни ацеролы, которая восстанавливает уровень увлажненности и контролирует выделение кожного жира; кремниевые микрогубки, поглощающие сальные выделения. Все это выглядит как прозрачная пудра, которая, оседая на дне флакона, создает эффект осадка, что не является дефектом. Тоник идеально подходит для жирной кожи, удаляет блеск. Перед каждым использованием тщательно встряхните флакон.



Вопрос: Защищает ли ARTISTRY LuXury Крем против возрастных изменений кожи лица от воздействия ультрафиолетовых (УФ) лучей?

Ответ: Формула ARTISTRY LuXury Крема против возрастных изменений кожи лица не содержит солнцезащитного фильтра для защиты кожи от воздействия УФА/УФВ-лучей. ARTISTRY LuXury Крем против возрастных изменений кожи лица используется как в течение дня, так и вечером, поэтому защита от солнца требуется не всегда. Рекомендуется применять после ARTISTRY LuXury Крема против возрастных изменений кожи лица средства с солнцезащитным фильтром широкого спектра, чтобы защищать кожу от наносимого ультрафиолетовыми лучами вреда, это могут быть дневные лосьоны и кремы из линии ARTISTRY Основной уход или TIME DEFENSE™.

ARTISTRY LuXury Крем против возрастных изменений кожи лица разработан для того, чтобы восстанавливать кожу ночью, защищать от процесса старения и подпитывать ее энергией в течение дня.

Вопрос: Каков правильный порядок применения ARTISTRY LuXury Крема против возрастных изменений кожи лица?

Ответ: Крем рекомендуется наносить днем и на ночь после очищения лица и использования тоника для кожи. Рекомендуемый порядок таков:

- ARTISTRY TIME DEFENSE Средство для глубокого очищения кожи
- ARTISTRY TIME DEFENSE Тоник для лица
- ARTISTRY LuXury Крем против возрастных изменений кожи лица
- Лосьон/Крем из линии ARTISTRY essentials или TIME DEFENSE, или тональная основа с солнцезащитным фильтром SPF 15 (только для дневного времени суток)

Компания рекомендует использовать ARTISTRY LuXury Крем против возрастных изменений кожи лица с другими средствами ARTISTRY. Если Вы предпочитаете сочетание ARTISTRY LuXury Крема против возрастных изменений кожи лица со средствами специального ухода, то рекомендуется следующая последовательность:

- ARTISTRY TIME DEFENSE Средство для глубокого очищения кожи
- ARTISTRY TIME DEFENSE Тоник для лица
- ARTISTRY TIME DEFENSE Средство специального ухода с витамином С и диким ямсом
- ARTISTRY Восстанавливающий крем для век



- ARTISTRY LuXury Крем против возрастных изменений кожи лица
- ARTISTRY TIME DEFIANCE Крем для лифтинга кожи лица 3D
- Лосьон/Крем из линии ARTISTRY Основной уход или TIME DEFiance или тональная основа с солнцезащитным фильтром SPF 15 (только для дневного времени суток)

Вопрос: Каков правильный порядок применения средств ARTISTRY и TIME DEFiance?

Ответ:

1. Средство для очищения кожи лица
2. Скраб и/или маска

3. Тоник
4. Косметическое средство для ухода за проблемной кожей лица
5. Средство специального ухода с витамином С и диким ямсом
6. Средство для разглаживания морщин
7. Восстанавливающий крем для век
8. Интенсивная восстанавливающая сыворотка
9. Средство для лица с альфа-гидроксикислотами или Отшелушивающий гель для лица
10. Средство для улучшения и выравнивания цвета лица
11. Крем для лифтинга кожи лица 3D
12. Лосьон/Крем из линии ARTISTRY Основной уход или TIME DEFiance.



ВОПРОСЫ И ОТВЕТЫ

Вопрос: Какое минимальное количество баллов мне необходимо набрать для того, чтобы получить специальный приз по итогам второго этапа Промо-акции ARTISTRY™ Средства по уходу за кожей лица?

Ответ: Для того чтобы получить специальный приз по итогам второго этапа Промо-акции ARTISTRY Средства по уходу за кожей лица, Вам необходимо набрать следующее количество баллов:

январь	февраль	март	апрель	май	июнь
300 личн. баллов	350 личн. баллов	350 личн. баллов	350 личн. баллов	400 личн. баллов	400 личн. баллов

Напоминаем, что все Ваши покупки средств линий ARTISTRY TIME DEFiance™, ARTISTRY Основной уход, а также ARTISTRY LuXury Крема против возрастных изменений кожи лица суммируются в Ваши личные баллы.

* Обращаем Ваше внимание на то, что минимальное количество необходимых баллов в январе, марте, апреле, мае и июне было изменено в сторону уменьшения.

БРЕНД NUTRILITE™ ОБЪЕДИНЯЕТСЯ С РОНАЛДИНОЙ, ЧТОБЫ ЧЕРЕЗ САЙТ **EVERYKICKCOUNTS.COM** ПРЕВРАТИТЬ 10 МИЛЛИОНОВ «УДАРОВ ПО МЯЧУ» В ПОМОЩЬ ДЕТЕЯМ

The image shows a screenshot of the [Every Kick Counts](http://www.everykickcounts.com) website. At the top left is a portrait of Ronaldinho in a green shirt, with his signature written above it. To his right is the campaign logo: "EVERY KICK COUNTS" in large letters, with "NUTRILITE" below it and the website address "WWW.EVERYKICKCOUNTS.COM". The background features a large, glowing green Earth with yellow dots representing kick locations. On the left, there's a sidebar with a "НОВЫЙ УДАР" button, a search bar for email, links to "О Кампании" and "Скачать заставку", and social media buttons for Facebook and Orkut. At the bottom, there's a section titled "САМЫЕ ДАЛЬНИЕ УДАРЫ" showing four examples from Chonburi, Thailand, and Bangkok, Thailand, with the "One by One" and "NUTRILITE" logos at the bottom.

Футбольные болельщики по всему миру, в том числе и в России, могут содействовать благотворительной акции «Важен каждый удар», просто посыпая электронные письма

◆ РУССКИЙ

ВАЖЕН КАЖДЫЙ УДАР

От Китая до Канады, от Японии до Бразилии, от США до Европейского Союза и России люди ударяют по мячу, тем самым помогая детям во всем мире. Присоединяйтесь!

Сделано ударов:	9105
Отослано ударов:	27338

Сумма пожертвований:
\$10,818.84 USD

КОМУ ПОМОГАЕМ?

NUTRILITE™

Фермы NUTRILITE™ в общей сложности занимают более 2 560 га (6 400 акр) земельных угодий.

Вашего удара здесь

Every Kick Counts
Support Loyalty
NUTRILITE

Amway

Уважаемые Независимые Предприниматели Амвэй, мы рады Вам сообщить о запуске сайта **www.EveryKickCounts.com** с новой динамичной интерактивной кампанией в поддержку бренда NUTRILITE, в которой участвует Роналдиньо, знаменитая звезда футбола и представитель команды NUTRILITE. В этой кампании смогут принять участие все любители футбола и все те, кто неравнодушен к детям, нуждающимся в помощи и поддержке.

Роналдиньо - один из самых известных в мире спортсменов, поддерживает бренд NUTRILITE и как покупатель, и как его представитель, поэтому у нас есть уникальная возможность дать шанс всем, а в особенности его фанатам, принять участие в нашем общем деле. Активное участие прославленного спортсмена, первого мирового посла кампании, направленной на помочь детям «Один за другим», поднимает благотворительные программы Корпорации Amway на новый уровень и позволяет оказывать еще больше помощи нуждающимся детям!

Зайдите на сайт **www.EveryKickCounts.com** и отправьте своим друзьям виртуальное сообщение (или «удар

по мячу») - и, тем самым, Вы автоматически сделаете благотворительный взнос на программу «Один за другим» в пользу одной из российских организаций, помогающих детям. Чем больше будет виртуальных «ударов по мячу», тем больше денег выделит NUTRILITE в пользу программы «Один за другим». Целью кампании является набрать 10 миллионов таких «ударов» по всему миру.

Все подобные сообщения или «удары по мячу» отображаются на веб-сайте, и болельщики могут участвовать и наблюдать за результатами кампании во всем мире. Табло в реальном времени показывает общую сумму пожертвований, собранных на данный момент.

«ООО «Амвэй» с радостью поддерживает глобальную инициативу кампании «Важен каждый удар». Данная программа является беспрогрышной, - комментирует Ричард Стевенс, Генеральный директор ООО «Амвэй». - Преимуществом этой программы является сочетание ее простоты и эффективности: ведь нужно сделать один простой шаг - отправить письмо по электронной почте, и Вы поможете детям».



Налоговое законодательство

Максим Литвин (Руководитель отдела внешнекорпоративных связей ООО «Амвэй»)

Уважаемые НПА,
В связи с участившимися обращениями с Вашей стороны в наш адрес по налоговой проблематике предлагаем для Вашего сведения ответы на наиболее часто задаваемые вопросы:

Вопрос: Могу ли я, Индивидуальный предприниматель (ИП), встать на налоговый учет как плательщик ЕНВД для получения вознаграждений от ООО «Амвэй» на основании договора о возмездном оказании услуг (коды моей деятельности по **ОКВЭД ОК 029-2001: 74.13 - «Исследование конъюнктуры рынка и выявление общественного мнения» либо 74.14 - «Консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления»)? Продукция Amway конечным потребителям я не продаю, закупаю их только с целью личного (семейного) использования.**

Ответ: Нет, не можете, так как статья 26.3 Налогового кодекса («Единый налог на вмененный доход») не предусматривает применения данного налогового режима в отношении этих видов экономической деятельности (консультирования).

Вопрос: Какой налог я должен уплачивать с суммы перечисляемых мне вознаграждений?

Ответ: Эти виды экономической деятельности подлежат (на выбор Индивидуального предпринимателя) налогообложению по УСН (упрощенке) или в соответствии с общим режимом налогообложения (одновременная уплата налога на прибыль, НДС и т. д.). ООО «Амвэй» рекомендует НПА применять УСН, т. к. упрощенный налоговый режим гораздо легче и экономичнее (с точки зрения порядка исчисления, простоты налоговой отчетности, а также величины/размера уплачиваемого налога), чем общий.

Вопрос: Могу ли я применять УСН (упрощенку), если я занимаюсь только реализацией продукции Amway потребителям (приношу товар клиентам на дом или в офис либо реализую его в своей квартире, офисе),

никого не «спонсирую» и вознаграждений от Компании не получаю?

Ответ: Да, можете, но только если Вы зарегистрированы в качестве ИП в г. Москве. Во всех других городах и населенных пунктах (муниципальных образованиях) РФ данный вид деятельности (разносная торговля, розничная торговля вне магазинов) подлежит обязательному налогообложению ЕНВД (вмененкой). Суммы уплачиваемого ЕНВД еще меньше, а порядок его расчетов еще проще, чем у УСН (упрощенки). При этом код деятельности по ОКВЭД ОК 029-2001, который мы рекомендуем Вам указать при постановке на налоговый учет как в Москве, так и в других регионах России, - **52.63 «Прочая розничная торговля вне магазинов»**. Кроме того, если Вы, зарегистрировавшись в качестве ИП, лично реализуете продукцию Amway потребителям более чем на 8 000 руб. (свыше 200 баллов) в отпускных ценах компании в месяц, Вы будете получать от ООО «Амвэй» на Ваш расчетный счет ИП вознаграждение в размере 1 000 руб. в месяц. Поэтому мы рекомендуем всем НПА при регистрации в налоговых органах указывать **оба кода видов экономической деятельности** (74.13/14 и 52.63). При этом до момента подписания с ООО «Амвэй» договора о возмездном оказании услуг и начала выплат на Ваш счет вознаграждений Вам, возможно, какое-то время придется подавать в налоговую инспекцию «нулевую» (т. е. пустую, с нулями на месте суммы исчисленного налога) налоговую декларацию по коду деятельности 74.13/14. Но в этом нет ничего страшного, т. к. никаких обязательств по уплате налога до момента получения Вами первого вознаграждения у Вас не будет. А по коду 52.63 Вы должны будете заплатить ЕНВД (в Москве - УСН) и подать декларацию уже после первого налогового периода (квартала) с момента регистрации в качестве ИП.

Вопрос: Если я одновременно занимаюсь и продажей продукции Amway, и получаю вознаграждения от

Компании за продажи и за оборот нижестоящей группы, какой налог я должен уплачивать?

Ответ: Если Вы проживаете в Москве, то в отношении обоих видов деятельности Вы должны применять УСН (упрощенку), если же в любом другом городе или населенном пункте (муниципальном образовании РФ), то в отношении вознаграждений - УСН (упрощенку), в отношении продажи продукции Amway потребителям - ЕНВД (вмененку). Обратите внимание, что в этом случае Вы обязаны при постановке на налоговый учет указать оба вида деятельности (и 74.13/14, и 52.63), либо добавить один из них в уже созданные Вашей налоговой инспекцией учетные документы на Вас, как на ИП, сразу после начала Вами данного вида деятельности.

Вопрос: Если в одном из налоговых периодов (кварталов) я не получал вознаграждений, либо не продавал продукцию Amway потребителям, либо не занимался ни тем, ни другим видом деятельности (не получал никакого дохода), обязан ли я платить налог?

Ответ: Нет, не обязаны. Однако по тому (тем) виду(ам) деятельности, который(е) Вы в указанном налоговом периоде (квартале) не осуществляли, Вы обязаны, тем не менее, подать в налоговую инспекцию «нулевую» декларацию(и). Кстати, начиная с 2009 г. налоговую декларацию по УСН Индивидуальным предпринимателям надо подавать только один раз в год - не позднее 30 апреля года, следующего за налоговым периодом (т. е. за весь 2009 г. - не позднее 30 апреля 2010 г.). Порядок же уплаты УСН остался прежним - один раз в отчетный период (квартал). По ЕНВД порядок уплаты налога и подачи декларации не изменились - один раз в отчетный период (квартал).

Вопрос: Должен ли я, являясь Индивидуальным предпринимателем, платить еще какие-либо налоги или сборы кроме указанных выше?

Ответ: Да, помимо УСН или ЕНВД, Вы должны платить взнос на свое обязательное пенсионное страхование в Пенсионный фонд РФ. При этом Вы можете уменьшить сумму исчисленных налогов (УСН или ЕНВД, либо обоих налогов сразу, если Вы их уплачиваете одновременно) на сумму уплаченного Вами взноса в Пенсионный фонд РФ (но не более 50% от суммы исчисленного налога(ов)).

Вопрос: Освобождаюсь ли я от уплаты сбора в Пенсионный фонд в том случае, если в отчетный налоговый пери-

од (квартал) предпринимательская деятельность мною не осуществлялась?

Ответ: Нет, в отличие от УСН и ЕНВД, которые можно не уплачивать в период Вашей бездеятельности (если эта бездеятельность продолжалась в течение всего налогового периода, т. е. для ЕНДВ - квартала, для УСН - года), страховой взнос Вы должны уплатить в любом случае.

Вопрос: Должен ли Индивидуальный предприниматель - плательщик ЕНВД вести бухгалтерский учет или Книгу учета доходов, расходов и хозяйственных операций?

Ответ: Нет, Минфин РФ своими письмами от 14 марта 2005 г. № 03-06-05-04/58 и от 3 ноября 2006 г. № 03-11-05/245 разъяснил, что такой обязанности у ИП-плательщиков ЕНВД нет, и что по итогам налогового периода они обязаны представить в налоговый орган только налоговую декларацию по ЕНВД. Данное разъяснение относится только к ИП и не распространяется на организации (ООО). Напоминаем, что при одновременной уплате ЕНВД и УСН Индивидуальный предприниматель обязан вести Книгу учета доходов, расходов и хозяйственных операций по видам деятельности, подлежащим налогообложению по УСН.

Вопрос: Должен ли я применять контрольно-кассовую технику (ККМ) при реализации продукции Amway потребителям?

Ответ: Нет, Минфин России разъяснил, что Индивидуальные предприниматели, занимающиеся разносной мелкорозничной торговлей, могут осуществлять наличные денежные расчеты или расчеты с использованием платежных карт без применения ККМ и без выдачи бланков строгой отчетности (письмо Минфина № 03-01-20/5-241 от 20.12.2005). Таким образом, Индивидуальные предприниматели вправе самостоятельно разрабатывать и выдавать потребителям отчетные документы, приравненные к кассовым чекам, при условии наличия в них реквизитов, указанных в «Положении об осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт без применения контрольно-кассовой техники» (утверждено Постановлением Правительства РФ № 359 от 06.05.2008).

Вопрос: Имеются ли какие-нибудь исключения, позволяющие осуществлять торговлю продукции Amway, оставаясь на упрощенном или на общем режиме налогообложения не только в Москве, но и в регионах?

Ответ: Да, в 2008 г. Минфин России, ссылаясь на положения статьи 346.27 Налогового кодекса РФ (понятие «розничная торговля» в целях применения ЕНВД), разъяснил несколько случаев, когда продажа товаров считается продажей по образцам и каталогам (код деятельности по ОКВЭД 029-2001 - **52.61** - «Розничная торговля по заказам, в т.ч. по образцам, почте, через телемагазины и компьютерные сети») и, следовательно, не подпадает под налогообложение ЕНВД (т.е. может облагаться либо по УСН, либо в соответствии с общим режимом налогообложения). К таким случаям, в частности, относится заключение договора купли-продажи в офисе Индивидуального предпринимателя или же по телефону с последующим получением и (или) оплатой товара покупателем на отдельном складе или у себя дома (т. е. с доставкой по почте, через курьера и т. д.). В настоящее время данный вопрос нуждается в дополнительных уточнениях юридико-технического характера относительно требований по документарному сопровождению такого рода договоров купли-продажи, в т.ч. в плане бухгалтерской и финансовой отчетности. В ближайших выпусках AMAGRAM мы разберем правильный порядок применения указанных исключений и приведем ссылки на соответствующие нормативно-правовые документы.

Вопрос: Какую сумму ЕНВД мне нужно платить в 2009 г., если я занимаюсь реализацией товаров «Амвэй» потребителям?

Ответ: Более подробно о порядке исчисления ЕНВД рассказывается в презентации, которая размещена на нашем сайте в разделе Библиотека->Получение вознаграждения и предпринимательская деятельность-> Презентация «Налоговые вопросы». Тем НПА, кто уже платит ЕНВД, сообщаем, что значение коэффициента-дефлятора **K1** на 2009 г., установленное Приказом Минэкономразвития №392 от 12.11.2008, составляет **1,148**. Тех НПА, кто готовится зарегистрироваться в качестве ИП, информируем, что в зависимости от значения регионального коэффициента **K2**, устанавливаемого представительным (выборным) органом власти каждого муниципального образования, сумма ЕНВД для разносной торговли может варьироваться от **12 руб. в квартал** (при самом «льготном» коэффициенте K2, равном 0,005) **до 2 325 руб. в квартал** (при наиболее «дискриминационном» коэффициенте K2, равном 1). В среднем по России сумма налога для

ИП-плательщика ЕНВД, занимающегося разносной торговлей, в 2009 г. составит **1 162 руб. в квартал** (при средневзвешенном коэффициенте K2, равном 0,5). Имейте также в виду, что на значение коэффициента K2 для разносной торговли в Вашем муниципальном образовании **Вы можете повлиять лично**. Если он дискриминационный (близок или равен 1), соберите Ваших коллег и направьте коллективное письмо в муниципальный Совет депутатов с просьбой понизить его (например, до уровня 0,5 или даже 0,3) в интересах создания комфортных условий для осуществления легальной предпринимательской деятельности в сфере мелкорозничной торговли.

Вопрос: Какую сумму отчислений в Пенсионный фонд РФ я обязан буду заплатить как ИП в 2009 г.?

Ответ: Об этом тоже самым подробным образом рассказывается в вышеуказанной презентации. Если Вы родились до 1967 г., то в 2009 г. Вы обязаны платить в ПФ РФ только страховую часть в размере **1 212 руб. в квартал**. Если Вы родились после 1967 г., Вы должны выплачивать и страховую и накопительную часть взноса - суммарно **1 819 руб. в квартал**.

Вопрос: Уплатив сбор в ПФ РФ, на сколько я могу уменьшить сумму ЕНВД, если значение K2 для разносной торговли в моем муниципальном образовании составляет 0,5, а родился я после 1967 г.? И сколько я должен заплатить государству всего налогов и сборов?

Ответ: В данном случае сумма ЕНВД в 2009 г. составит 1 162 руб. в квартал. Дополнительно к этому Вы обязаны ежеквартально перечислять в ПФ РФ 1 819 руб. в качестве фиксированного платежа на финансирование страховой и накопительной части трудовой пенсии. Соответственно, Вы можете уменьшить сумму ЕНВД на 50% (до 581 руб.). Итого в первом квартале 2009 г. Вам потребуется выплатить государству налогов и сборов на сумму 2 400 рублей (581 руб. + 1 819 руб.). Не забывайте, что пенсионный взнос со временем вернется к Вам в виде пенсии или прибавки к уже получаемой пенсии. Рекомендуем платить взнос до окончания каждого квартала. Тогда Вам не составит труда учесть часть его суммы в декларации по ЕНВД за этот же квартал (т. е. сделать необходимое уменьшение суммы исчисленного ЕНВД в пределах 50%).

Артикул	Название продукции	Количество/ Объем	Баллы	Величина оборота	Цена для НПА (вкл. НДС)	Розничная цена (вкл. НДС)	Страница
ARTISTRY™ Декоративная косметика							
107083	ARTISTRY Комплект теней Insight/Пробуждение		17,73	772,88	912,00	1 231,00	27
107088	ARTISTRY Комплект теней Revelation/Откровение		17,73	772,88	912,00	1 231,00	27
	ARTISTRY Насыщенная губная помада*		8,71	379,66	448,00	605,00	27
	Блеск для губ**	4 г	8,57	373,73	441,00	595,00	28
5660	Косметическое зеркало	1 шт.	4,09	178,39	421,00	568,00	32
104173	Футляр для теней и румян с аппликатором	1 шт.	5,49	239,41	565,00	763,00	27
Ароматы AMWAY™							
101842	ANCESTRY™ Парфюмерная вода для женщин	50 мл	16,87	735,59	868,00	1 172,00	2
103703	TOLSOM™ Туалетная вода для мужчин	50 мл	13,68	596,61	704,00	950,00	2
HYMM™ Средства для бритья							
102880	Пена для бритья	200 мл	4,06	177,12	209,00	272,00	2
102881	Бальзам после бритья	100 мл	6,43	280,51	331,00	430,00	2
BODY SERIES™							
2171	Концентрированное жидкое мыло для рук	250 мл	4,00	174,58	206,00	268,00	32
100276	Твердый дезодорант и антиперспирант	75 мл/75 г	5,46	238,14	281,00	365,00	2
NUTRILITE™ Биологически активные добавки к пище							
4298	Омега-3 Комплекс	90 таб.	20,16	878,81	1 037,00	не перепрод.	52
100566	Чеснок	120 таб.	13,00	566,95	669,00	не перепрод.	52
SA8™ Уход за бельем							
103800	SA8 Жидкое средство для стирки белья	1,5 л	17,01	741,53	875,00	1 138,00	33
0022	SA8 Универсальный отбеливатель для всех типов тканей	1 кг	7,13	311,02	367,00	477,00	33
DISH DROPS™ Средства для мытья посуды							
0228	DISH DROPS Концентрированная жидкость для мытья посуды	1 л	4,92	214,41	253,00	329,00	33
6407	DISH DROPS SCRUB BUDS™ Металлические губки	уп./4 шт.	3,56	155,08	183,00	238,00	32
Литература и другие вспомогательные материалы							
300311	«Пособие по бизнесу Amway»	1 шт.	0	0	60,00	60,00	35
1080	Каталог продукции Amway	1 шт.	0	0	45,00	45,00	34
0013	Прайс-лист Amway	1 шт.	0	0	15,00	15,00	34
3124	Прайс-лист для клиента	уп./5 шт.	0	0	36,00	36,00	35
216771	Пособие по продукции «Красота»	1 шт.	0	0	110,00	110,00	35
216770	Пособие по продукции «Здоровье»	1 шт.	0	0	90,00	90,00	35
216769	Пособие по продукции «Дом»	1 шт.	0	0	95,00	95,00	35
217108	ARTISTRY Карта оттенков	1 шт.	0	0	16,00	16,00	35
217109	ARTISTRY Карта оттенков	уп./5 шт.	0	0	65,00	65,00	35
107071	Календарь	уп./5 шт.	0	0	208,00	208,00	5
107069	Значок ЮНИСЕФ «Тёма»	1 шт.	0,00	0,00	90,00	90,00	5

* В коллекцию входят 6 новых оттенков.

** В продаже имеется несколько оттенков. См. Прайс-лист.

ПРОМО-АКЦИЯ

Только с 10 марта по 10 апреля 2009 г.,
покупая NUTRILITE Омега-3 Комплекс, Вы
получаете скидку 20% на NUTRILITE Чеснок!

Весна - самое время позаботиться о Вашем здоровье!

После долгой зимы Ваш иммунитет ослаблен и нуждается в необходимых витаминах и полезных веществах для поддержания активного образа жизни и создания хорошего настроения!



Артикул № 100566

БАД к пище Нутрилайт Чеснок не является лекарством. Свидетельство о государственной регистрации № 77.99.23.3.У.2627.4.08 от 01.04.2008 г. Перед применением рекомендуется проконсультироваться с врачом.

NUTRILITE Чеснок обладает общекрепляющим действием. Чеснок содержит аллицин - особое вещество, способное поглощать болезнетворные микробы в организме человека и укреплять его иммунную систему.



Артикул № 4298

БАД к пище Нутрилайт Омега-3 Комплекс не является лекарством. Свидетельство о государственной регистрации № 77.99.23.3.У.2628.4.08 от 01.04.2008 г. Перед применением рекомендуется проконсультироваться с врачом.

NUTRILITE Омега-3 Комплекс содержит рыбий жир, насыщенный омега-3 жирными кислотами. Жирные кислоты омега-3 участвуют в построении клеточной мембраны, а также оказывают благотворное влияние на гормональную и иммунную систему человека.

Журнал AMAGRAM™ для Независимых Предпринимателей Амвэй

ООО «Амвэй», Россия 127018, Москва
Сущевский вал, д. 18
бизнес-центр «Новосущевский»
Тел.: +7 (495) 981-4000
Факс: +7 (495) 981-4001
E-mail: inforu@amway.com
Веб-сайт: www.amway.ru

График работы:
Отдел по работе с НПА
понедельник - пятница с 9:00 до 18:00



ООО «Амвэй» является членом Ассоциации прямых продаж (Россия)

R U S B R E N D



Перепечатка материалов без ссылки на журнал AMAGRAM запрещена.



юнисеф



Торговые центры:*

Москва - ТЦ «Южный»

Россия 117587, Москва
ул. Кировоградская, д. 9, корп. 4, м. «Южная»
Инфо-стойка: +7 (495) 981-4085 Факс: +7 (495) 981-4087
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Москва - ТЦ «Красная Пресня»

Россия 123022, Москва
Звенигородское шоссе, д. 4, м. «Улица 1905 года»
Инфо-стойка: +7 (495) 981-4095 Факс: +7 (495) 981-4094
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Москва - ТЦ «Бутырский»

Россия 127200, Москва, ул. 1-я Квесисская, д. 18,
м. «Савеловская»
Инфо-стойка: +7 (495) 981-4090 Факс: +7 (495) 981-4089
Часы работы:
Понедельник-пятница: 12:00 - 20:00
Суббота: 10:00 - 18:00. Воскресенье - выходной

Санкт-Петербург - ТЦ «Красная Стрела»

Россия 194044, Санкт-Петербург
ул. Фокина, д. 1, стр. 1, в здании ТЦ «Сампсониевский»
Инфо-стойка: +7 (812) 449-6205 Факс: +7 (812) 449-6206
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Нижний Новгород - ТЦ «Гагаринский»

Россия 603009, Нижний Новгород, пр-т Гагарина, д. 39
Инфо-стойка: +7 (831) 461-8805
Факс: +7 (831) 461-8802
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Новосибирск - ТЦ «Зеленые Купола»

Россия 630049, Новосибирск, Красный проспект, д. 79/3
Инфо-стойка: +7 (383) 335-8070 Факс: +7 (383) 335-8074
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Ростов-на-Дону - ТЦ «Донской»

Россия 344011, Ростов-на-Дону, Доломановский пер., д. 70/7
Инфо-стойка: +7 (863) 255-2905 Факс: +7 (863) 255-2903
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Екатеринбург - ТЦ «Уральский»

Россия 620016, Екатеринбург
пос. Совхозный, ул. Предельная, д. 57
Инфо-стойка: +7 (343) 216-5356 Факс: +7 (343) 216-5358
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Самара - ТЦ «Поволжский»

Россия 443022, Самара, ул. Горького, д. 78B
Инфо-стойка: +7 (846) 373-4700 Факс: +7 (846) 373-4703
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Хабаровск - ТЦ «Амурский»

Россия 680031, Хабаровск, ул. Карла Маркса, д. 166
Инфо-стойка: +7 (4212) 41-4290
Факс: +7 (4212) 41-4291
Часы работы: 12:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Краснодар - ТЦ «Кубанский»

Россия 350000, Краснодар, ул. Старокубанская, д. 122/10
Инфо-стойка: +7 (861) 210-1060
Факс: +7 (861) 210-1063
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Казань - ТЦ «Казанский»

Россия 420029, Казань, ул. Академика Арбузова, д. 5
в здании ТЦ «Би рана»
Инфо-стойка: +7 (843) 527-9920
Факс: +7 (843) 527-9953
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

Иркутск - ТЦ «Байкальский»

Россия 664007, Иркутск, ул. Октябрьской революции, д. 1
Инфо-стойка: +7 (3952) 780-791
Факс: +7 (3952) 780-796
Часы работы: 10:00 - 20:00 ежедневно без выходных

* Первого числа каждого месяца все ТЦ закрыты на инвентаризацию.